

## Análise de perfil de gestão



		Discordo totalmente			Concordo Totalmente	
1	Gosto de analisar os relatórios de indicadores de resultado do estúdio e procuro fazê-lo sempre que possível	1	2	3	4	5
2	Procuro oferecer treinamento as secretárias e fisioterapeutas na medida do possível e acredito que as pessoas são a parte mais importante do negócio	1	2	3	4	5
3	Quando penso em um plano ou promoção nova, já imagino como fazer para conseguir vendê-lo	1	2	3	4	5
4	Periodicamente eu analiso cada linha do financeiro do estúdio e procuro fazer essa atividade de forma criteriosa	1	2	3	4	5
5	Procuro conversar bastante com minha equipe e tento ajudar no que eles precisam tanto profissionalmente quanto pessoalmente	1	2	3	4	5
6	Não meço esforços para gerar as vendas necessárias. Sempre que preciso, promovo ações para aumentar as vendas de planos	1	2	3	4	5
7	Procuro comparar os resultados do estúdio com o resultado de outras unidades ou até mesmo com indicadores de mercado	1	2	3	4	5
8	Tento relevar quando algum colaborador faz algo errado ou apresenta desempenho fraco, pois levo em conta todas as suas dificuldades	1	2	3	4	5
9	Gosto de ficar no estúdio e me relacionar com os clientes; procuro entender quais argumentos dão mais certo para efetivar uma venda	1	2	3	4	5
10	A análise do resultado financeiro do negócio me orienta fortemente na decisão das futuras ações a serem implementadas no negócio	1	2	3	4	5
11	Prezo muito pelo bom relacionamento entre todas as pessoas no estúdio. Acredito que temos que ser uma grande família	1	2	3	4	5
12	Procuro motivar a equipe para que se cumpram as metas de venda. Sempre que possível analiso o desempenho de cada um nas vendas	1	2	3	4	5
13	Eu entendo os conceitos e procuro acompanhar o ponto de equilíbrio, margem de contribuição e a lucratividade do negócio	1	2	3	4	5
14	Acredito que o estúdio resume-se a pessoas ajudando outras pessoas. Produtos, vendas e resultados são mera consequência	1	2	3	4	5
15	Procuro sempre pensar em novas formas de divulgar e trazer mais clientes para o estúdio	1	2	3	4	5
16	Gosto de atender as aulas pessoalmente, adoro o contato com o aluno/paciente. Acompanhar o crescimento dos meus clientes é o mais relevante.	1	2	3	4	5

