







ИНСТРУМЕНТ, ФОРМАТ ОБУЧЕНИЯ	ЧТО ВХОДИТ	НА КАКОМ ТАРИФЕ	
		БАЗОВЫЙ (6 новых комплексных инструментов)	БИЗНЕС (15 комплексных инструментов + 2 новых формата)
1. Обновление таблиц для расчета ценообразования:	Таблицы: 1. фотография рабчено времени (ФРВ) 2. Свод руководителя 3. Шаблон калькулятора 4. Спецификация	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
2. Обучение для бухгалтеров по проведению внутреннего аудита:	1. Практический урок 2. Пошаговая инструкция 3. Шаблон	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
3. Обучение по развитию партнерской сети	1. Урок-практикум по партнерской сети	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
4. Обновление КРП бухгалтера с отраслевыми контрольными точками	1. Таблица КРП 2. 54 контрольные точки 3. 30 отраслевые точки 4. 84 инструкции внедрения 5. Урок по внедрению обновленного инструмента 6. запись созвона по КРП	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
5. Отчет о здоровье компании для действующих клиентов	1. Урок 2. Таблица отчета 2.1 Финансовые показатели 2.2 Оценка работы бухгалтерии 2.3 Оценка рисков компании 2.4 Карточка спецификации (смета работ)	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
6. Обучение для клиент менеджера - 5 уроков	1. Урок о компании, миссии, мотивации 2. Урок по родуктовой матрице 3. Бизнес-процесс "ввод клиента на ежемесячное сопровождение" 4. Система мотивации менеджера по продажам на аутсор. услуг 5. Регламенты 5.1.Регламент рабочего времени и распорядок дня 5.2. Регламент работы и срок обработки входящего звонка 5.3. Регламент работы и срок обработки входящего сообщения 5.4. Регламент работы с CRM системой 5.5. Регламент формирования коммерческого предложения 5.6. Регламент деловой переписки 5.7. Регламент работы со смежными отделами и руководителями 5.8. Регламент по работе с клиентской базой 5.9. Регламент по обработке старых лидов 5.10. Регламент по работе с задачами 5.11. Регламент работы с партнерами 6. Работа со скриптами 7. работа с партнерскими программами	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
<b>ФОРМАТ: ДОБАВЛЕНИЕ 1 СОТРУДНИКА НА ОБУЧЕНИЕ</b>	<b>можно подключить 1 вашего сотрудника к обучению</b>	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
<b>ФОРМАТ: ТРЕКИНГ ЕКАТЕРИНЫ СИДИЧЕНКО</b>	<b>2 СОЗВОНА В МЕСЯЦ ПО ВНЕДРЕНИЮ ИНСТРУМЕНТОВ, ОБРАТНАЯ СВЯЗЬ ОТ ЕКАТЕРИНЫ</b>	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
7. Обучение для менеджера по продажам	1. Урок о компании, миссии, мотивации 2. Урок по родуктовой матрице 3. Бизнес-процесс "ввод клиента на ежемесячное сопровождение" 4. Система мотивации менеджера по продажам на аутсор. услуг 5. Регламенты 5.1.Регламент рабочего времени и распорядок дня 5.2. Регламент работы и срок обработки входящего звонка 5.3. Регламент работы и срок обработки входящего сообщения 5.4. Регламент работы с CRM системой 5.5. Регламент формирования коммерческого предложения 5.6. Регламент деловой переписки 5.7. Регламент работы со смежными отделами и руководителями 5.8. Регламент по работе с клиентской базой 5.9. Регламент по обработке старых лидов 5.10. Регламент по работе с задачами 5.11. Регламент работы с партнерами	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
8. Книга продаж бухгалтерских услуг	1. Найм менеджера 1.1. Пошаговая инструкция 1.2. Пример Вакансии менеджера по продажам	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>

ИНСТРУМЕНТ, ФОРМАТ ОБУЧЕНИЯ	ЧТО ВХОДИТ	НА КАКОМ ТАРИФЕ	
		БАЗОВЫЙ (6 новых комплексных инструментов)	БИЗНЕС (15 комплексных инструментов + 2 новых формата)
	2. Обучение вакансии и структуре - ввод в работу - сопровождение - допродажи - система мотивации - библиотека запросов клиентов	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
	3. Общие регламенты (см обучение)	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
	4. Продукт - описание продуктов, что входит, порядок оказания услуг, ответы на частые вопросы от клиентов по услуге Услуги (подный разбор продукта для продаж) 4.1 Бухгалтерское сопровождение 4.2 Финансово-аналитическое сопровождение 4.3. Внедрение бизнес-процессов 4.4 Услуга "Тайный аудит бухгалтерии" 4.5 Услуга Восстановления бух учета	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
	5. Работа со сделками - Инструкция ведения сделки по стадиям - Регламент заполнения сделки - Регламент проведения встречи	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
	6. Скрипты продаж - Инструкция - Скрипт первого звонка исходящий - Скрипт переписки – входящий запрос - Скрипт переписки Авито - Скрипт входящий звонок - Скрипт реанимации клиента - Скрипт дополнительной продажи - Скрипт привлечения партнера - Скрипт работы с партнером	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
	7. Работа с карточками спецификации (КС): - Урок - КС Онлайн школа - КС ООО ОСНО - КС ООО УСН 15% - КС ООО УСН 6% - КС ИП УСН 15% - КС ИП УСН 6% - КС МАРКЕТПЛЕЙСЫ ИП ОСНО - КС МАРКЕТПЛЕЙСЫ ООО 6% - КС МАРКЕТПЛЕЙСЫ ИП УСН 6%	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
9. Функции бухгалтерского бизнеса	1. Урок 2. Инструмент 3. Инструкции по внедрению	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
10 Показатели бухгалтерского бизнеса	1. Урок 2. Инструмент 3. Инструкции по внедрению	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
10. Новая система мотивации для персонала	1. Урок 2. Инструмент 3. Инструкции по внедрению	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
11. Аттестация сотрудников	1. Урок 2. Инструмент 3. Инструкции по внедрению	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
12. Параметры бизнеса	1. Урок 2. Инструмент 3. Инструкции по внедрению	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
13. Ключевые факторы успеха бизнеса	1. Урок 2. Инструмент 3. Инструкции по внедрению	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
14. Маркетинговый план	1. Урок 2. Инструмент 3. Инструкции по внедрению	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
15. Продуктовая матрица	1. Урок 2. Инструмент 3. Инструкции по внедрению	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>