

ШАГ 1: Время	Среднемесячно	Ежегодно					
Всего рабочих часов	208.3	2500					
ШАГ 2: Деньги	Выручка						
Ежегодный доход	\$35,000.00						
Налоги (25% округленно)	\$8,750.00						
Чистая выручка (на руки, как говорится)	\$26,250.00						
ШАГ 3: Методы фактического дохода							
Средние показатели			Ставка в час	Ставка в 5 минут	Ставка в 15 минут	Ежедневная ставка (10 часов)	Еженедельная ставка (5 дней)
			\$9.16	\$0.76	\$2.29	\$91.60	\$458.00
Метод оценки по чистой выручке [1]	Ставка						
	\$26,250.00		\$10.50	\$0.88	\$2.63	\$105.00	\$525.00
Метод рыночной оценки [2]	Рыночная ставка						
Альтернативная работа 1	\$24,000						
Альтернативная работа 2	\$38,000						
Средняя ставка	\$31,000						
Налоги (25% округленно)	\$7,750						
Чистая выручка (округленно)	\$23,250		\$9.30	\$0.78	\$2.33	\$93.00	\$465.00
Метод подрядной оценки [3]	Оценочная ставка	Распределение времени					
Гипотетический исполнитель Задачи 1	\$20,000	40%					
Гипотетический исполнитель Задачи 2	\$28,000	20%					
Гипотетический исполнитель Задачи 3	\$30,000	40%					
Средневзвешенная ставка	\$25,600	100%					
Налоги (25% округленно)	\$6,400						
Чистая выручка (округленно)	\$19,200		\$7.68	\$0.64	\$1.92	\$76.80	\$384.00
ШАГ 4: Метод ожидаемой оценочной стоимости							
*Перейдите на заказку "Предприниматели".							

ШАГ 1: Время	Среднемесячно	Ежегодно					
Всего рабочих часов	208.3	2500					
ШАГ 2: Деньги	Выручка						
Зараплата	\$65,000.00						
Сторонний заработок	\$8,000.00						
Ежегодный доход	\$73,000.00						
Налоги (30% округленно)	\$20,440.00						
Чистая выручка (на руки, как говорится)	\$52,560.00						
ШАГ 3: Методы фактического дохода							
Средние показатели			Ставка в час	Ставка в 5 минут	Ставка в 15 минут	Ежедневная ставка (10 часов)	Еженедельная ставка (5 дней)
			\$18.12	\$1.51	\$4.53	\$181.18	\$905.89
Метод оценки по чистой выручке [4]	Ставка						
	\$52,560.00		\$21.02	\$1.75	\$5.26	\$210.24	\$1,051.20
Метод рыночной оценки [5]	Рыночная ставка						
Альтернативная работа 1	\$60,000						
Альтернативная работа 2	\$54,000						
Альтернативная работа 3	\$70,000						
Средняя ставка	\$61,333						
Налоги (30% округленно)	\$18,400						
Чистая выручка (округленно)	\$42,933		\$17.17	\$1.43	\$4.29	\$171.73	\$858.67
Метод подрядной оценки [6]	Оценочная ставка	Распределение времени					
Гипотетический исполнитель Задачи 1	\$70,000	20%					
Гипотетический исполнитель Задачи 2	\$64,000	40%					
Гипотетический исполнитель Задачи 3	\$54,000	15%					
Гипотетический исполнитель Задачи 4	\$40,000	25%					
Средневзвешенная ставка	\$57,700	100%					
Налоги (30% округленно)	\$17,310						
Чистая выручка (округленно)	\$40,390		\$16.16	\$1.35	\$4.04	\$161.56	\$807.80
ШАГ 4: Метод ожидаемой оценочной стоимости							
*Перейдите на закладку "Предприниматели".							

ШАГ 1: Время	Среднемесячно	Ежегодно					
Всего рабочих часов	208.3	2500					
ШАГ 2: Деньги	Выручка						
Продукт 1	\$130,000.00						
Продукт 2	\$68,000.00						
Продукт 3	\$72,000.00						
ОБЩАЯ ВЫРУЧКА	\$270,000.00						
Расходы на содержание бизнеса	\$85,000.00						
Операционный доход (net)	\$185,000.00						
Налоги (40% округленно)	\$74,000.00						
Чистая выручка (на руки)	\$111,000.00						
ШАГ 3: Методы фактического дохода							
Средние показатели			Ставка в час	Ставка в 5 минут	Ставка в 15 минут	Ежедневная ставка (10 часов)	Еженедельная ставка (5 дней)
			\$32.12	\$2.68	\$8.03	\$321.24	\$1,606.21
Метод оценки по чистой выручке [7]	Ставка						
	\$111,000.00		\$44.40	\$3.70	\$11.10	\$444.00	\$2,220.00
Метод рыночной оценки [8]	Рыночная ставка						
Альтернативная работа 1	\$120,000						
Альтернативная работа 2	\$90,000						
Альтернативная работа 3	\$110,000						
Средняя ставка	\$106,667						
Налоги (30% округленно)	\$32,000						
Чистая выручка (округленно)	\$74,667		\$29.87	\$2.49	\$7.47	\$298.67	\$1,493.33
Метод подрядной оценки [9]	Оценочная ставка	Распределение времени					
Гипотетический исполнитель Задачи 1	\$65,000	40%					
Гипотетический исполнитель Задачи 2	\$90,000	33%					
Гипотетический исполнитель Задачи 3	\$100,000	12%					
Гипотетический исполнитель Задачи 4	\$75,000	15%					
Средневзвешенная ставка	\$78,950	100%					
Налоги (30% округленно)	\$23,685						
Чистая выручка (округленно)	\$55,265		\$22.11	\$1.84	\$5.53	\$221.06	\$1,105.30
ШАГ 4: Метод ожидаемой оценочной стоимости							
Метод мультипликации роста дохода [1]	Планируемый NOI [1]	Мультипликатор	Ставка в час	Ставка в 5 минут	Ставка в 15 минут	Ежедневная ставка (10 часов)	Еженедельная ставка (5 дней)
	\$370,000.00	2.0	\$148.00	\$12.33	\$37.00	\$1,480.00	\$7,400.00
Метод ожидаемой ценности							
	часов / месяц	часов / год	Распределение времени	Ожидаемое количество основного показателя, приносящего доход бизнесу в часах работы	Ожидаемая ценность / час		
РАБОЧИЕ ЧАСЫ							
Продажи и маркетинг	60	720	28.8%	50	\$270.00		
Юридическое и бухгалтерское сопровождение	20	240	9.6%	0	\$0.00		
Партнерка и рост	55	660	26.4%	100	\$540.00		
Выступления	10	120	4.8%	10	\$54.00		
Административная работа	23.5	282	11.3%	0	\$0.00		
Написание статей для блога	40	480	19.2%	200	\$1,080.00		
Общий итог		2502	100.0%				
Ценность на жизненном цикле (LTV) основного показателя дохода бизнеса							
Всего подписчиков	50,000						
Общая выручка	\$270,000.00						
Ежегодная выручка на подписчика	\$5.40						
Ежемесячная выручка на подписчика	\$0.45						

[1] This valuation is the amount of money you have left after deducting taxes. If you are a business owner, you should also deduct any business expenses. You simply divide your take-home pay by the total number of hours worked.

[2] This valuation is based on the rate that you could expect to earn if you were to be hired by an outside company for a job you are qualified to perform.

[3] This valuation is based on the rate you would pay someone else to do the work that you do. The overall rate is determined by calculating the percentage of time spent working in each role.

[4] This valuation is the amount of money you have left after deducting taxes. If you are a business owner, you should also deduct any business expenses. You simply divide your take-home pay by the total number of hours worked.

[5] This valuation is based on the rate that you could expect to earn if you were to be hired by an outside company for a job you are qualified to perform.

[6] This valuation is based on the rate you would pay someone else to do the work that you do. The overall rate is determined by calculating the percentage of time spent working in each role.

[7] This valuation is the amount of money you have left after deducting taxes. If you are a business owner, you should also deduct any business expenses. You simply divide your take-home pay by the total number of hours worked.

[8] This valuation is based on the rate that you could expect to earn if you were to be hired by an outside company for a job you are qualified to perform.

[9] This valuation is based on the rate you would pay someone else to do the work that you do. The overall rate is determined by calculating the percentage of time spent working in each role.

[10] This valuation is based on the net income your business has generated in the last year multiplied by a reasonable growth multiple. My business doubled from last year to this year, so I chose 2x for the growth multiple in this example.

[11] NOI = Net Operating Income