

Presentación de Proyectos

Elevator Speech

**Toda su vida profesional van
a estar presentando frente a
grupos o audiencias**

Saber hablar frente a muchos es fundamental

1. Exprésate con sencillez
2. Organízate
3. **Se BREVE**
4. Adueñate de la situación y del espacio
5. **NO LEAS**, habla
6. Relájate

Presentación de Proyectos



Si la reunión dura más de 1 hora, las personas ya **NO** escuchan

Si lo entiendes puedes

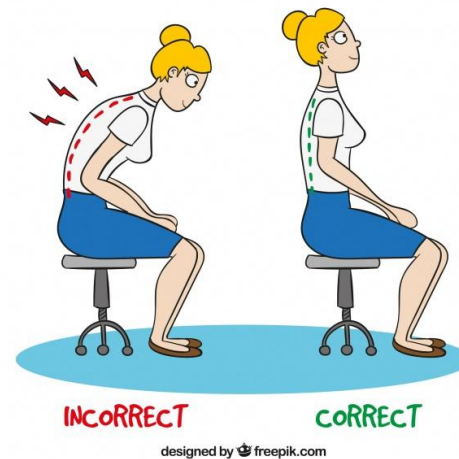
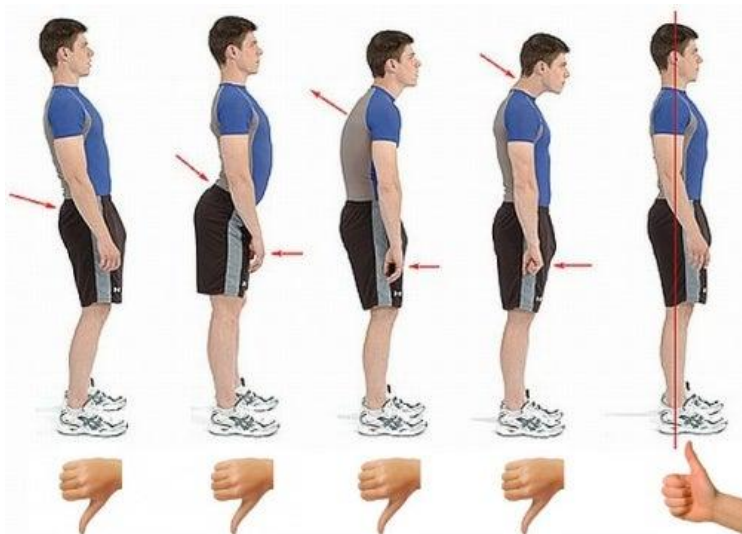
```
graph TD; A[Si lo entiendes puedes] --> B[Explicarlo en menos de 3 minutos]; A --> C[Explicarlo sin términos técnicos];
```

**Explicarlo en
menos de 3
minutos**

**Explicarlo sin
términos
técnicos**

La Postura

Nuestro cuerpo refleja nuestra posición frente a otros



La Voz

**Usar las
palabras
correctas**

**Asegurar
que te
entendieron**

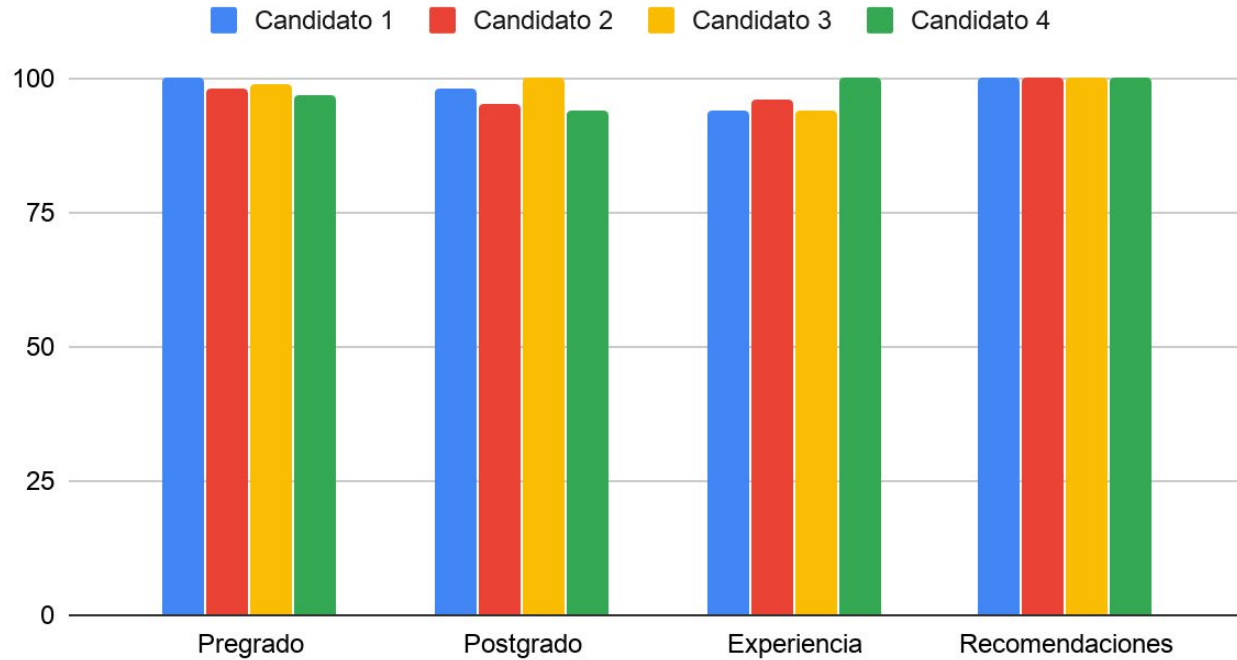
**Fuerte y
Claro**

Proyectar



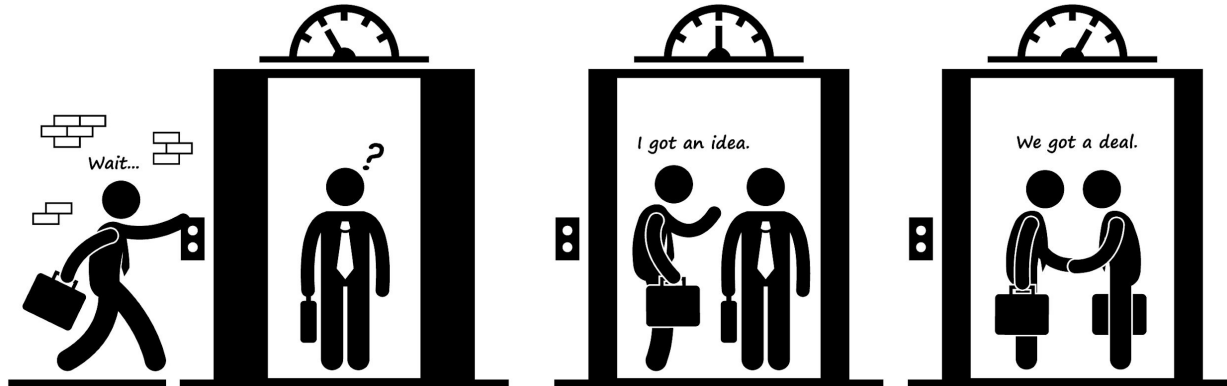
La FORMA y el fondo

Potulantes



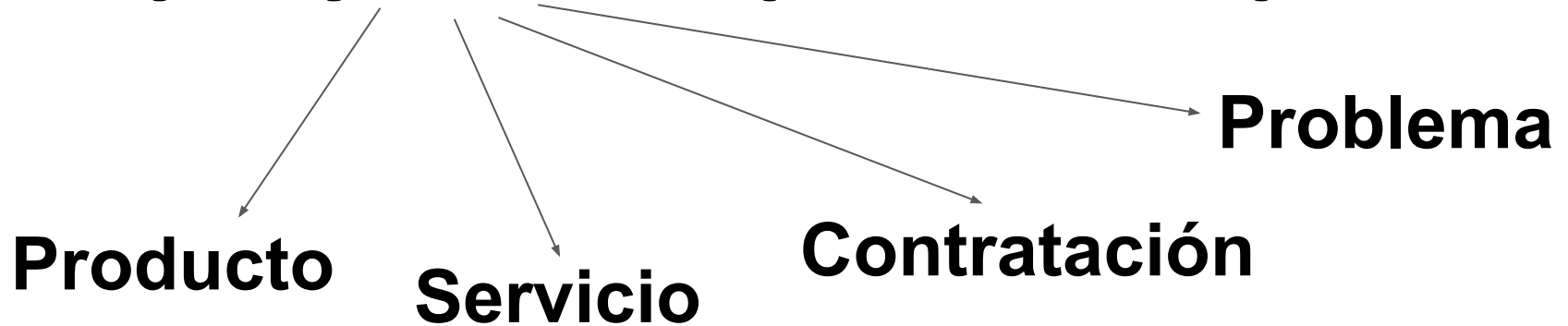
Elevator Speech

Un forma de vender un proyecto en poco tiempo

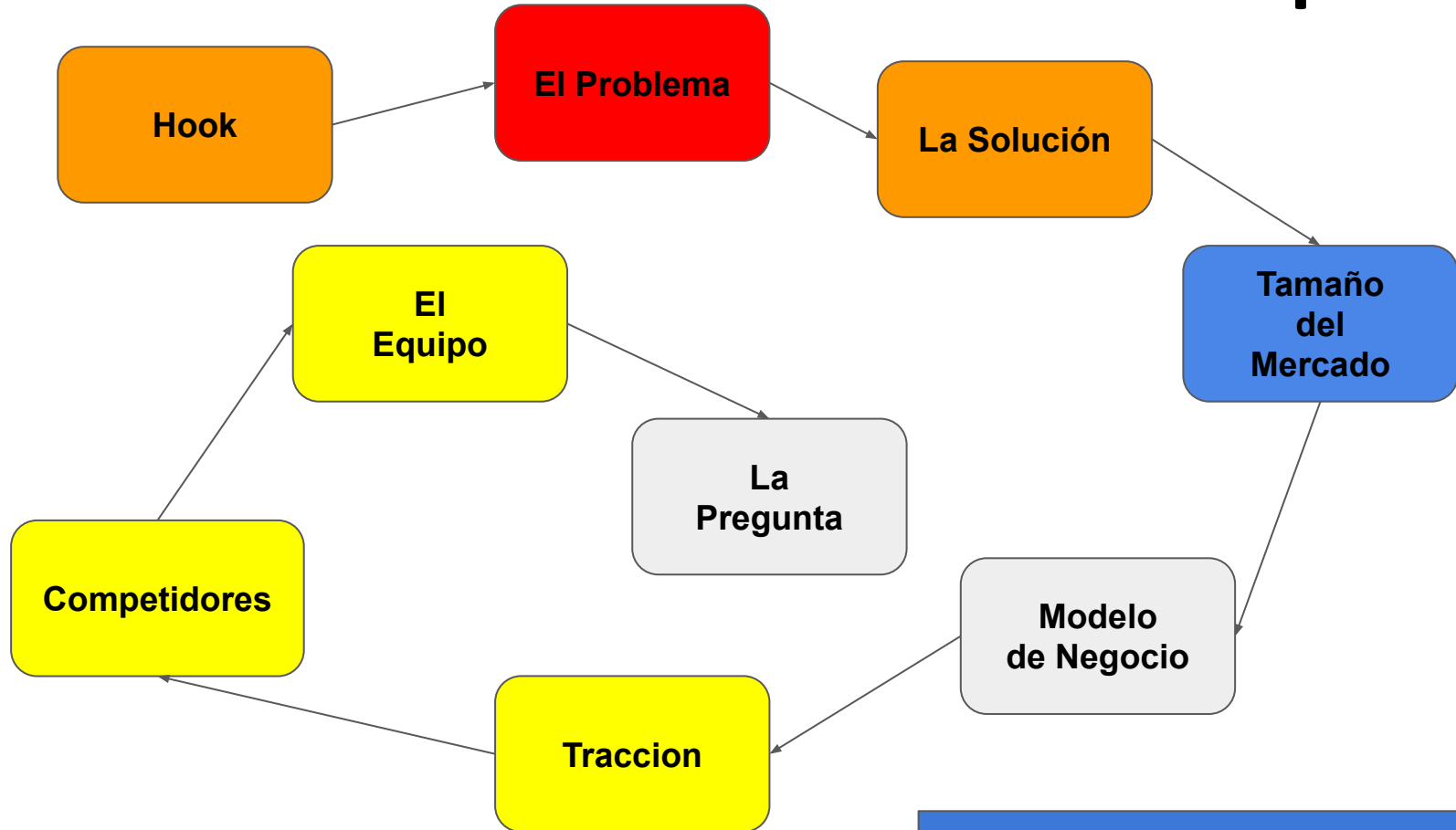


Elevator Speech

Un forma de vender un
proyecto en poco tiempo



Elevator Speech I



Elevator Speech I

Hook

**Se debe llamar la
atención a quien nos
escucha**

A los 7 segundos se pierde el interés

Elevator Speech I

El Problema



```
graph TD; A[El Problema] --> B[Que no funciona  
Que está mal, Que tiene  
problemas];
```

Que no funciona

**Que está mal, Que tiene
problemas**

Elevator Speech

La Solución

Cual es mi solución

**Cual es mi propuesta, como
resuelve el problema**

Elevator Speech I

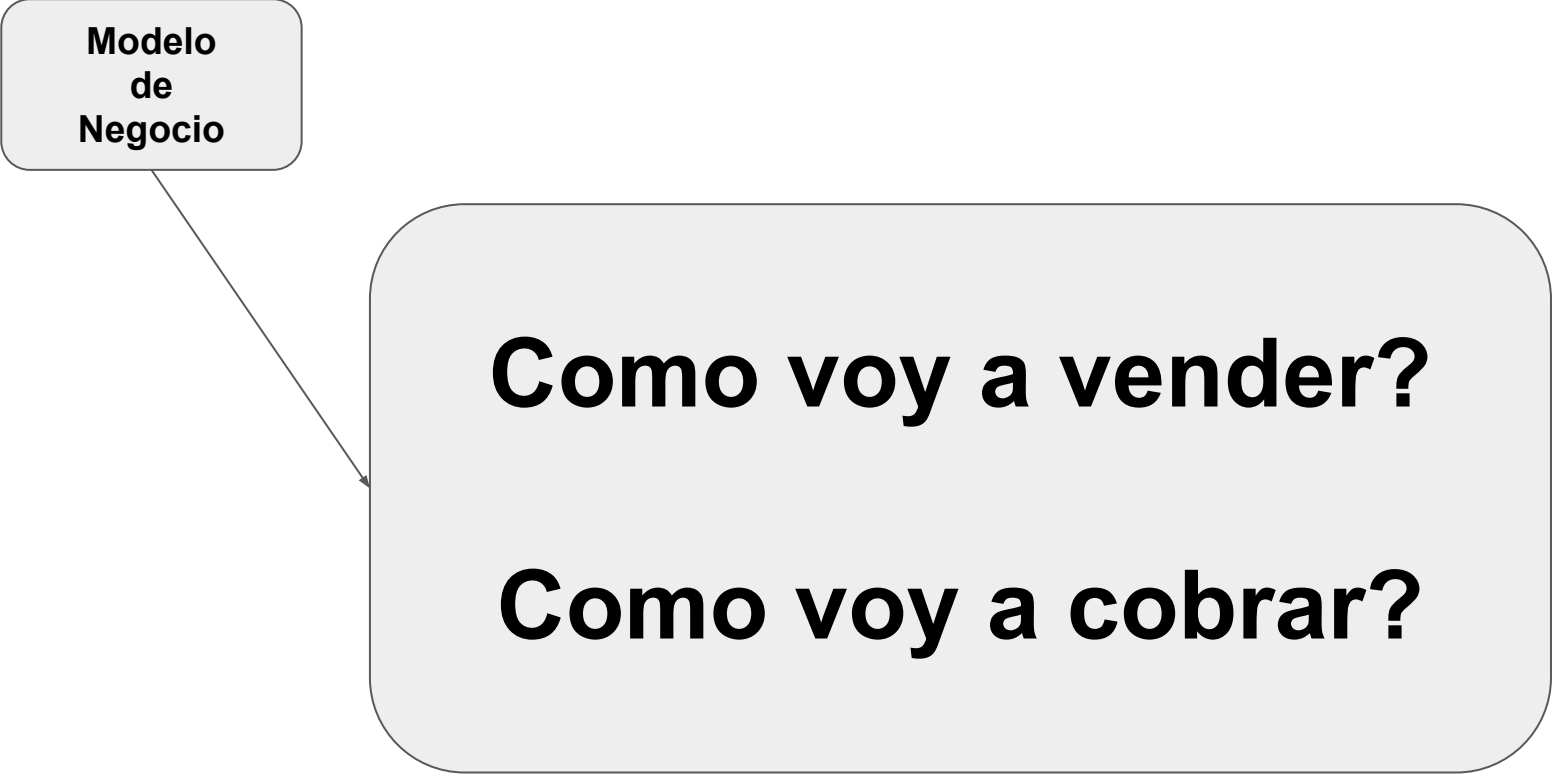
**Tamaño
del
Mercado**

**De qué tamaño es el
mercado?**

Alguna característica aporta a entender mejor al consumidor

Elevator Speech

**Modelo
de
Negocio**



```
graph TD; A[Modelo de Negocio] --> B[Como voy a vender? Como voy a cobrar?];
```

Como voy a vender?

Como voy a cobrar?

Elevator Speech

Traccion



Métrica del progreso

Es una validación de tu producto y modelo de negocio en el mundo real

Elevator Speech

Competidores



```
graph TD; A[Competidores] --> B[Contra quien compito?];
```

Contra quien compito?

Demuestra que estás al tanto del mercado e investigaste

Elevator Speech

**El
Equipo**

**Quienes somos
nosotros!**

Porque tenemos las habilidades de desarrollar el proyecto

Elevator Speech

La
Pregunta

Se hace un desafío
a nuestra audiencia
para que
“siga metiendo ruido”