

НАЧАЛО В

14:00 по МСК

Заготавливаем чайОк и печеньки

Входящий вызов

Анализ

ЛИЧНЫЙ ОПЫТ

ЛИДОГЕНЕРАЦИЯ

Как не надо делать и с чего стоит начинать

Входящий вызов

Мессенджер

Вечкасов Кирилл

32 года

Интернет-Маркетолог

- 1-2 года работал SEO специалистом
- 3-4 года маркетологом у дилера керамогранита/ строй смесей
- С 2019 переехал из СПб в Одессу
- С конца 2022 живу в Черногории

МОИ СКИЛЛЫ

Яндекс Директ, Google Ads, SEO, разработке сайтов, знаю языки программирования/ умею читать код (JavaScript, Java, PHP)



ВИДЫ ЛИДОГЕНЕРАЦИИ



Вы тратите свои деньги, получаете % от сделок и мини фикс

- Проще найти клиента
- Бизнес на коленках
- Неадекватов больше
- Требуются свои деньги

Деньги тратит бизнес. Работаете за % или за фикс.

- Сложнее найти клиента
- Адекватнее клиенты
- Просят кейсы

У вас должен быть доступ к CRM (если она есть), Звонкам (с записью). Все доступы у вас, клиент ничего не получает.

Каким должен быть бизнес для лидогенерации

1. Цикл сделки не больше 20-30 дней
2. Средний чек от 20-25 000 ₹
3. Минимальный демпинг конкурентов
4. Легко найти ЛПР по группам ВК, Агрегаторам, Чатам
5. Маркетинговых предложений минимум для владельцев бизнеса
6. Услуги должны быть востребованными
7. Конкуренция должна быть невысокой
8. Вести клиентом можно не только с контекста, но и с Авито, площадок агрегаторов, Справочников и т.д.

Какой бизнес подходит

- Шторы на заказ
- Кровля
- Бурение скважин
- Установка/ ремонт котлов
- Ветклиники
- Кованные заборы
- Септики
- Ландшафтный дизайн
- Пристройки
- Кровля
- Свадебные торты
- Продажа + установка кондиционеров
- Навесы, заборы, ворота
- Ремонт двигателя/ АКПП

Какой бизнес НЕ подходит

- ❖ Любой локальный бизнес.
- ❖ Торты на заказ, дешевые
- ❖ Дезинсекция
- ❖ Автосервис, мелкие услуги
- ❖ Пластиковые окна
- ❖ Кухни на заказ
- ❖ Оптовики

**Как узнать больше о бизнесе
с которым хотите работать?**

Где найти владельцев/ бизнеса/ ЛПР?



TargetHunter
новые технологии таргетинга

Вопросы которые стоит задать на интервью:

- Как давно Вы в этом бизнесе?
- В какой месяц больше клиентов?
- Какой средний чек?
- Какая конкуренция в вашем регионе?
- Сколько клиентов заказывают услугу после звонка?
- Как долго клиенты думают о заказе услуги после звонка?
- Что предлагаете клиентам бесплатно?
- Что клиентов больше всего волнует при заказе услуги?
- Что больше всего пугает клиентов при заказе услуги?
- Скажите, моё предложение, вас как-то заинтересовало, хотели бы поработать вместе? Если нет, то прошу сказать правду как есть :)

ВОПРОСЫ?

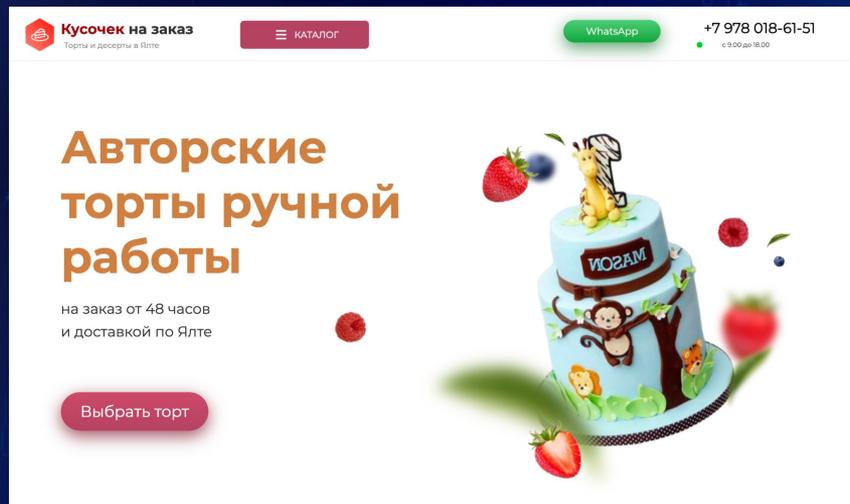
МОИ ФЕЙЛЫ



Сделал...

- Собрал семантику на 20к+ запросов
- Создал сайт
- Сделал базовую SEO оптимизацию
- Создал рекламу
- Проработал договор с юристом
- Создал посадочную для рекламы решения

YALTA.TORT-FOR-YOU.RU



Не сделал...

Анализ ЦА

КАК ИСКАЛ КОНДИТЕРОВ

- Реклама на кондитеров в ВК
- Яндекс Директ
- Закупка постов в ТГ группах где сидят кондитеры

Предлагал 5 бесплатных заказов, а от кондитера просил фидбек и решение на совместную работу. Согласилось 2 человека.

ПЕКИ, А Я ПРОДАМ!

Скачать все материалы

Кондитер! Давай зарабатывать вместе

Ищу не клиента, а партнера, с кем можем идти нога в ногу и зарабатывать на производстве десертов! Беру на себя создание сайта, рекламу в Яндексe, ВК, Авито и других площадках, а вы занимаетесь своим делом - печете тортики, капкейки, макаронины и т.д.

Систему уже обкатал с кондитерами в Ялте и Казани, так что большое количество городов ещё свободно! Не медлите, пишите в ЛС @VECHKASOV_KIRILL, разверну всю систему под вас и предоставляю 5 заказов на тортики до начала полноценного сотрудничества

Беру только одного кондитера на город, это значит, что работаю только с вами и 100% всех заказов достаются именно Вам!

Плюс подписывайтесь на мою группу "Помогающий Маркетолог", периодически делюсь сколько "миллионов" уже наворотил с кондитерами, достигнутыми результатами по основным клиентам и выкладываю обучающие видео как самостоятельно создать сайт и продвигать его с минимальным сливом денег.

ЧТО ПОЛУЧИЛ В ИТОГЕ...

- Создание сайта: 14-18 дней
- Затраты на доп. работы: 5-7 000 ₺
- Работа с семантикой: 4-5 дней
- Поиск чатов кондитеров: 3-4 часа
- Формирование продающего предложения: 1-2 часа
- Спам и рассылка сообщений по пользователям ТГ: 5-10 дней
- Установлено более 100 контактов за 30-40 дней
- Работать согласилось 2 кондитера на условии: % от торта + фикс 10 000 ₺

ИТОГО: 20-25 дней потратил на подготовку, до 40 дней на “спам” и поиск кондитеров + порядка 70-80 000 ₺ на рекламе.

8.15



Where's the money?

MOVIECLIPS.COM

ВОПРОСЫ?

О ЛИДГЕНЕ СО СТОРОНЫ БИЗНЕСА

Что должно быть:

- Телефония
- CRM система
- Услуга/ товар не стоит 100 ₺
- Понятный товар для аудитории
- Сформированный спрос
- Высокая маржинальность
- Быть открытым на 1000%