

STARTUPEISTA

"A startup is a company working to solve a problem where the solution is not obvious and success is not guaranteed"

Neil Blumenthal, Warby Parker

Startup on käsite, joka on yleistynyt vauhdilla lähivuosina. Yleisemmin startup-yritysten ajattelaa olevan

- nuoria, alkavan vaiheen yrityksiä
- nopeaa kasvua hakevia yrityksiä. Toimintaan liitetään usein monistettavuus/skaalautuvuus. Kasvua eivät yleensä rajoita esimerkiksi maantieteelliset tekijät.
- teknologiakeskeisiä yrityksiä (eivät kuitenkaan aina).

Startupit voidaan nähdä myös laajemmin: esimerkiksi [Eric Riesin](#) mukaan startupin määritelmä on seuraava: *"a human institution designed to create new products and services under conditions of extreme uncertainty."*

Toisin sanoen startupeihin liittyy suuri epävarmuus, joka määrittää sitä, kuinka startupeja kehitetään ja johdetaan.

Startup -yrittäjyydessä nousee keskiöön se, että turvallinen keskitie pyritään unohtamaan, sillä tavoitteena on saada aikaan välitön vaikutus nopeasti.¹

Startup-kenttä: Suomen paradoksi startup-yrittäjyyden kannalta on se, että yrityksiä ei synny samaa vauhtia kuin esimerkiksi muissa Pohjoismaissa. Suomesta on kuitenkin noussut nopeasti menestyneitä yrityksiä, eli toisin sanoen se, mitä tarvitaan, on määrällisesti enemmän kasvuyrityksiä. Globalisaatio, kysynnän pirstaloituminen ja maailmanlaajuiset ympäristöhaasteet avaavat uusia liiketoimintamahdollisuuksia, joten Suomessa ja Lapissa on opittava uusia tapoja ajatella. Menestys edellyttää yrittäjyyttä.

Lappi ei toimi erotettuna muusta maailmasta, joten muutokset globaalissa toimintaympäristössä vaikuttavat myös Lapissa. Korkeakoulutettujen näkökulmasta tulevaisuus haastaa hakemaan ratkaisuja perinteisten työpaikkojen ja alojen ulkopuolelta. Tarvitaan tuorein tieto uusista innovaatio- ja yrittäjyysympäristöistä osaamista ketteriin toimintatapoihin ja

¹ <http://www.forbes.com/sites/natalierobehmed/2013/12/16/what-is-a-startup/>

-malleihin. Lisäksi tarvitaan uudenlaiseen yrittäjyyteen liittyvää toimintakulttuuria, jolla saadaan aikaan uutta innostusta ja uusia yrityksiä alueella.

Startupit auttavat yrityskulttuurin uudistamisessa.² Startup-prosessin mukaisesti kehitettävällä toimintamallilla pyritään siihen, että saadaan aikaan valmennusohjelma tai toimintamalli, jonka aikana ideat viedään mahdollisimman nopeasti testausvaiheeseen ja asiakasrajapintaan (tässä opiskelijoille), otetaan palautetta, haastetaan ajatuksia ja rakennetaan edelleen. Tällöin puhutaan usein käsitteestä minimum viable product.

Startup-valmennuksista puhutaan usein **kiihdyttämöinä** ja **hautomoina**. Näiden lisäksi puhutaan esimerkiksi **esihautomoista**. Näiden erona on se, että esihautomoissa keskitytään ideoiden tuottamiseen ja alkuvaiheen muotoiluun kun taas hautomoissa otetaan enemmän konkreettisia askeleita kohti yrityksen perustamista. Kiihdyttämöt ovat normaalisti tarkoitettu sellaisille startupeille, jotka hakevat kasvua, eli menestystä on jo tapahtunut.

Lean kehittäminen: Lean toiminnalla viitataan sellaiseen toimintaan, missä pyritään nopeaan liiketoiminnan tai -idean kehittämiseen jatkuvan iteroinnin ja testaamisen avulla. Tarkoituksena on luoda ns. MVP, joka on helppo viedä markkinoille nopeasti ja jonka muuttaminen on helpompaa ja halvempaa kuin loppuun hiotun tuotteen.

MVP - Minimum Viable Product: Hautomotoiminnassa pyritään yleensä löytämään ns. MVP, eli tuotteen tai palvelun versio, jossa on mahdollisimman pieni määrä ominaisuuksia, joiden avulla tuote on mahdollista toteuttaa.

Pivotointi: Pivotointi liittyy tuote- tai palveluidean testaamiseen ja sillä tarkoitetaan kehittämisen suunnan muutosta tilanteessa, jossa huomataan, että

Unicorn - yksisarvinen, eli räjähtävään kasvuun ja miljardiliikevaihtoon yltänyt startup.

Rahoitukseen liittyviä käsitteitä:

Angel investor - enkelisijoittaja

Crowdfunding - joukkorahoitus

Seed round - ensimmäinen rahoituskierros

Pitchaus- hissipuhe: Katso ohjeet [täältä](#).

Lisää käsitteitä mm. rahoitukseen liittyen löytyy [täältä](#).

² http://www.tekes.fi/Julkaisut/Erilaiset_EK_Tekes.pdf