

Consulting Leaders

Word 1-op-1 begeleid door het team van Mousa Consulting in ons 6 maandelijkse Consulting Leaders traject. Hierin helpen wij jou persoonlijk om jouw business te schalen.

Waarmee wij jou helpen:

- **Wie helpen je:** Michel & zijn team van ervaren coaches en experts (Business exit, 10+ jaar ervaring etc.)
- **Funderingen:** Het optimaliseren of maken van jouw high ticket aanbod. Denk aan het prijspunt, de levering, structuur & manieren om het aantrekkelijk te verpakken, zodat jij eenvoudig meer omzet binnenhaalt.
- **Strategie:** Het opzetten van een contentstrategie & bedenken van boeiende content ideeën die jouw expertise tonen en potentiële klanten enthousiast maken om met jou samen te werken.
- **Schrijven:** We helpen jou door middel van onze slimme tools, om boeiende en overtuigende teksten te schrijven die de potentie hebben om viraal te gaan en jouw potentiële klanten aanzetten tot actie.
- **Profiel Inrichten:** We helpen jou om een LinkedIn-profiel te maken waarmee je jouw unieke verhaal vertelt en jezelf positioneert als expert in jouw vakgebied.
- **Teamleden:** We kunnen je koppelen aan copywriters in ons netwerk. En helpen je met het recruten & managen van appointment setters, VA's & sales reps.
- **Sales Training:** Wij helpen jou om de sales vaardigheden van jou en jouw sales team te verbeteren, zodat jij minimaal 20% van de sales calls die we gaan genereren om kan boeken naar goed betalende klanten.

- **Mindset tijdens het groeien:** Bij groei komen mentale obstakels kijken. Wij hebben ze doorleefd & houden je gefocust.

Wat wij jou bieden met ons traject:

- **Begeleiding:** 6 maanden Hands on Begeleiding.

Tijdens de opstart fase:

- **Onboarding Call:** Een 45 minuten onboarding call met de Customer Success Manager, waarin je wordt meegenomen in het traject, je exact weet welke stappen je te zetten hebt en al je calls worden ingepland met onze experts en coaches
- **Kick off Call met Head Coach:** Een 60 minuten kick off call met de Head Coach om niche, aanbod en strategie in te richten
- **Kick off Content Planning Call:** Samen met onze Customer Success Manager ga je in 60 minuten de opzet maken van jouw content kalender.

De 1-1 coaching verdeeld over 6 maanden:

- **Gameplan Calls met de Head Coach:** Maandelijkse 1-op-1 Calls met onze Head coach van 60 minuten (5)
- **Focus & Accountability Calls:** Maandelijkse Content Planning Calls met onze Customer Success Manager van 60 minuten, om jouw content kalender voor de maand te maken (5)
- **Exclusief 1 op 1 Slack kanaal:** Je krijgt toegang tot een exclusief eigen kanaal in Slack met ons team van coaches en experts, waar je al je vragen kan stellen. En waar wij regelmatig bij je inchecken voor accountability en focus.

En daarnaast:

- **Exclusieve Mastermind Calls met Michel:** Je krijgt toegang tot een maandelijkse gezamenlijke mastermind call met Michel waar je (strategische) vragen kan stellen (6)
- **Strategie Group Coaching Calls met onze expert coaches:** Je krijgt toegang tot wekelijkse group calls met onze expert coaches, voor alle vragen over je strategie en alle obstakels die op je pad komen.
- **Q&A Coaching Calls met Michel:** Je krijgt toegang tot wekelijkse Q&A calls met Michel om al je vragen te stellen over je strategie, aanbod, LinkedIn profiel, content om je business en marketing verder te optimaliseren.
- **Content Group Coaching Call:** Je krijgt toegang tot een wekelijkse content call met onze eigen copywriter, voor alle vragen over je content, copywriting en content strategie.
- **Focus & Accountability Group Calls:** Je krijgt toegang tot wekelijkse F&A Calls waarin je hulp krijgt bij het verzinnen van content ideeën en je algehele contentstrategie.
- **Appointment Setting Group Coaching Call:** Je krijgt toegang tot een wekelijkse appointment setting groupcall. Hier kun je al je vragen stellen over sales calls boeken via LinkedIn DM's.
- **Sales Group Training Call:** Je krijgt toegang tot een wekelijkse sales group coaching call. Hier kun je al je vragen over sales calls stellen & krijg je over uiteenlopende sales vraagstukken trainingen & masterclasses.
- **Video Materialen:** Toegang tot de ledenomgeving van LinkedIn Leaders met ondersteunde videomaterialen. Voor jou & je team.



- **Community:** Toegang tot een community van Coaches & Dienstverleners die op hetzelfde pad zijn als jij.
- **Engagement Groepen:** Toegang tot onze LinkedIn Engagement groepen waarin jij je posts kan plaatsen voor meer bereik en engagement.
- **Garantie:** Een garantie dat jij je investering in ons programma binnen 6 maanden minimaal 1 keer terugverdient. Anders krijg je 6 maanden extra begeleiding op onze kosten, zodat jij het alsnog kunt behalen.

De investering: Van € 22.5K naar € 15K,- ex BTW