

Я вам сейчас расскажу условия работы а вы потом задавайте любые вопросы.

Смотрите, оформление у нас официальное по договору возмездного оказания услуг. Мы платим налоги и пенсионные отчисления. У нас нет никаких накоплений на номерах в виде скидок на продукцию как в других сетевых компаниях. Все изначально работают как физ лица и зарплата у нас платится сразу на ваш счёт в банке каждые три недели за минусом налогов и пенсионных отчислений.

Что касается оплаты сразу расскажу. Наша зарплата зависит от созданного товарооборота. С чего мы и получаем свой % . Но так как на начальном этапе развития % от товарооборота небольшой то в первый год работы компания помогает новичкам. И чтобы новичок не сидел на голом % делают доначисления до так называемого оклада. Это две стартовые программы. Называются Старт Бонус и Мега Старт Бонус. Здесь всё просто. Вы идёте по уровням . Ну например если вы выходите на первую ступень это 15000 р товарооборот структуры и 3 человека зарегистрированные лично под вами то это % будет рублей 400 , но компания вам до платит до оклада в 2100 р и с этого дохода вы заплатите налог. Изначально пока вы работаете как физ лицо то компания будет платить с вашего дохода налоги, есть специально нанятый штат сотрудников нам в помощь для этого, но когда вы решите открыть ИП, когда вам будет уже это выгодно то платить налоги будите самостоятельно. ИП можете открывать в любой момент когда сами решите. Ни каких особенных условий для этого компания не ставит. Далее Вторую ступень вы берёте на следующий каталог это товарооборот должен быть 17000 и зарплата уже 2300 р... потом 20 000 и зарплата 2600, далее 25000 товарооборот группы и зарплата 3000 р... и так по нарастающей восемь каталогов. Каждый каталог вы по чуть-чуть наращиваете свою структуру и так же прибавляется ваша зарплата, то есть всё постепенно. На девятый каталог работы вы переходите уже на получение двойного % от товарооборота. То есть компания платит вам только % со структуры и умножается ваша зарплата на два. Я вам скину сразу картинку чтобы вы видели наглядно по сколько вам надо прирастать каждый каталог, чтобы выполнять условия и получать эти бонусы. И так в течение года вы идёте по маркетинг плану и по окончании года получаете премию за свой рост 25000 р. Но так же если вы будите делать товарообороты в два раза больше, то и зарплата ваша будет в два раза больше. То есть всё тоже самое только умножаете на два , ну и соответственно премия в конце года уже будет 50 000 рублей. Ещё раз повторюсь это может быть ваш минимум. Конечно если работаете активнее то будите ещё больше зарабатывать.

Кроме Старт бонусов ещё плюсом идёт Лидерский бонус. Это компания вам платит за обучение ваших координаторов. То есть за каждого активного координатора в вашей личной группе, который идёт по Старт бонусам вы получаете 1000 или 2000 р в течение всего года каждые три недели. В конце года за каждого такого координатора получаете 17 тысяч рублей или 36000 рублей премию. То есть он свои премии получает, а вы как лидер за него свои, за то что растили его.

Так же ещё один дополнительный доход это Программы Поощрения для Координаторов. То есть проще говоря премии. Каждые два каталога нам компания даёт интересные индивидуальные задания. Выполнив которые вы получаете премию от 3000 до 20 000 рублей и ещё можете что то выиграть... Например поездку на конференции или какие то подарки в виде бытовой техники или сертификатов на крупные суммы или например машину. Выполняются такие задания по желанию и мотивируют на рост основного дохода. Это всегда интересно и это дополнительный доход к вашей основной зарплате.

Так же сам координатор должен уметь делать личные заказ не менее 1600 рублей по ценам каталога минус ваша скидка и это примерно 1100 -1200 рублей по факту. Это одно из условий выполнения уровней по маркетинг плану. Как в любой сетевой компании мы все

должны уметь делать личные заказы, только у нас это самая маленькая сумма. Можно заниматься продажами, а можно просто покупать для себя при этом экономить свой бюджет и пользоваться качественной продукцией в три раза дешевле нежели в обычных магазинах.

Далее что касается обучения. Вообще наша команда первооткрыватель интернет направления в Эйвон и мы за два года работы изменили очень сильно компанию и её историю. Мы поставили новые рекорды за всю историю компания и на данный момент мы команда номер 1 стране и у нас развивается самое большое количество координаторов. Счёт идёт на тысячи. Так же в нашей команде более 30 000 представителей. Вообще наша команда самая большая команда в стране и только у нас даётся пошаговое обучение с нуля. То есть любой новичок даже без опыта работы получает школу в которой даётся план на каждый день. План его действий и при желании может научиться строить бизнес в интернете вместе с нами. Мы единственная команда которая даёт онлайн инструменты и систему работы. Работаем мы в основном в социальных сетях, но если есть желание открывать магазины в оффлайне то и на это у нас есть обучение тоже. То есть мы можем работать в любом направлении, но больший упор идёт именно на интернет потому что именно в интернете мы не ограничены территориально и на наш взгляд основная перспектива именно здесь. Это уже проверено на практике. Так же у нас идёт практически круглосуточное сопровождение в командных чатах, где уже достаточно много опытных координаторов. Так же мы проводим вебинары, планёрки собрания ... всё онлайн. Это в принципе основная информация. Если что то не понятно спрашивайте. С удовольствием отвечу на любые вопросы