

Cuestionario sobre el trabajo por cuenta propia

En el sitio web de la Administración de Pequeñas Empresas, www.sba.gov, se encuentra información sobre cómo empezar empresas y la guía sobre el trabajo por cuenta propia para la rehabilitación vocacional, <http://vrselfemployment.org>. Consulte también el capítulo 11 de la Guía de capacitación y procedimientos para el trabajo por cuenta propia.

Conteste el cuestionario de la forma más completa posible para que podamos seguir profundizando en sus ideas sobre el trabajo por cuenta propia.

Si hay preguntas que no se aplican a su idea de negocio, simplemente escriba "N/A". El cuestionario es una herramienta que nos ayuda a determinar si su idea de negocio puede tener éxito y qué asistencia puede necesitar para conseguirlo. Es posible que se le pida que participe en una evaluación de factibilidad o que reúna información adicional, si el análisis preliminar de su idea no demuestra su viabilidad. No se espera que conozca las cifras exactas en las preguntas sobre cifras y precios, pero debe estimarlas lo mejor que pueda. Para llenar este cuestionario también puede usar la información de la lista de verificación de intereses empresariales.

IMPORTANTE: La División de Rehabilitación Vocacional no puede proporcionar ayuda financiera en las siguientes áreas:

- Compra de bienes inmuebles o terrenos
- Construcción o modificación de la estructura de edificios, incluidas las viviendas
- Adquisición de vehículos de motor autorizados para circular en la vía pública
- Gastos personales
- Pago de empleados
- Sector de la marihuana
- Armas o municiones
- Organizaciones sin fines de lucro
- **Pago de licencias y/o compra de franquicias** (Franquicias)
- Mercadotecnia multinivel / modelos piramidales
- Negocios formados como pasatiempo
- Negocios de naturaleza ilícita o altamente especulativos (como los que requieren una patente para tener éxito y dicha patente aún no se ha obtenido)

En el caso de las personas que requieren servicios para conservar una empresa actual, es necesario responder el cuestionario sobre el trabajo por cuenta propia para conservación, y presentar lo siguiente (según lo solicitado por el asesor de rehabilitación para el emprendimiento laboral):

- Estados de cuenta actuales de ganancias y pérdidas, y de flujos de efectivo
- Anexo C (ganancias y pérdidas) del IRS más reciente
- Hasta por 3 años del Anexo C o su equivalente (en su caso)
- Plan de negocios anterior (si está disponible)
- Número de identificación de empleador (EIN)

NOMBRE:	
ASESOR DE LA DVR:	

Idea de negocio

1. Describa su idea de negocio, en particular los productos y/o servicios que producirá y/o venderá.
2. Describa la experiencia y/o capacitación que ha tenido en este negocio.
3. ¿Hay alguna condición que le impida ser propietario o dirigir su propia empresa? (Por ejemplo, antecedentes penales, insolvencia, créditos, impuestos)
4. ¿Qué cosas hace bien en relación con su negocio? De ejemplos.
5. ¿Qué capacitación adicional a corto plazo, en temas de negocios, necesita para administrar su empresa con éxito?

Capacitación sobre negocios	Costo

6. ¿Qué funciones principales desempeñará personalmente en su empresa (por ejemplo, fabricación, ventas, contabilidad, reparto, etc.)?
7. ¿Qué funciones necesitará que realicen otras personas?
8. Si se trata de un trabajo por cuenta propia con apoyo, ¿quién forma parte de su equipo de apoyo? ¿Ha hablado sobre su idea con ellos?
9. En su opinión, ¿cuántas horas a la semana dedicará a esta empresa?
10. ¿Qué forma de propiedad jurídica es la mejor para su empresa (empresa unipersonal, sociedad o corporación)? ¿Por qué?
11. ¿Va a operar el negocio en su casa o en otro lugar?
12. ¿Ha revisado las ordenanzas locales, los permisos, los acuerdos de la asociación de vecinos y los requisitos de uso de suelo?
13. ¿Qué tipos de seguros serán necesarios para esta empresa?

14. ¿Cuáles serán sus fuentes de financiamiento para los gastos diarios de manutención y los gastos iniciales de su empresa mientras comienzan las operaciones?

Fuente(s) de financiamiento	Importe mensual
Recursos personales	
Empleo	
Familiares	
Préstamos	
SSI (Seguro de Ingreso Suplementario) / SSD (Seguro por Discapacidad) / Otras prestaciones sociales	
PASS (Plan para Lograr la Autosuficiencia)/ PESS (Propiedad Esencial para la Autosuficiencia) / IRWE (Gastos de Trabajo Relacionados con Discapacidades)	
Otras (describalas)	

15. ¿Quién es su cliente típico? ¿Cómo lo investigó?

16. ¿Qué medidas ha tomado para asegurarse de que hay suficientes clientes dispuestos a comprar el producto/servicio para obtener ganancias?

17. ¿Cómo se pondrá en contacto con ellos o hará publicidad?

18. Describa detalladamente quién es su competencia y cómo piensa competir con ellos.

19. ¿Ha identificado a sus proveedores y conoce los plazos de entrega, las condiciones de crédito y las ventas de cada uno de ellos? En caso afirmativo, ¿quiénes son?

20. Comience a hacer una lista detallada del inventario que necesita para sus operaciones

ARTÍCULO	COSTO	PROVEEDOR

21. ¿Qué posee ahora que podría aportar para su empresa? (herramientas, computadora, inventario, equipo)

22. ¿Cómo seguirá accediendo al capital para hacer crecer y mantener su empresa?

23. Describa los principales riesgos asociados a su producto/servicio.

Rentabilidad

24. Calcule cuánto le costará fabricar su producto o prestar su servicio.

25. ¿Qué precio cobrará por su producto o servicio?

26. ¿Cuántos productos o servicios podrá producir o prestar a la semana?

27. ¿Tiene algún comentario adicional?