



FICHE PÉDAGOGIQUE

MODULE DE FORMATION : CRÉER SON ENTREPRISE

5 AVRIL 2024, 1 Rue Lacretelle, salle 25, 75015 Paris

Intervenants : Preston Lee Ravail, Vincent Alberti

Tarifs : 450 € sans prise en charge / 880 € avec prise en charge

Format: Sur place ou en distanciel

Durée: 9.00/17.00

Sport santé conseil, organisme de formation enregistré sous le numéro 11755891175

PROGRAMME :

1. OBJECTIFS DE FORMATION

- Connaître le contexte juridique
- Choisir la forme sociétaire adéquat
- Choisir les statuts adéquats, la banque la plus adaptée
- Disposez d'un kit contrat pour contractualiser avec ses clients en toute sécurité:
 - Les contraintes à l'installation (Réglementation ERP - Déclaration d'activité ...)
 - Kits communication pour assurer une communication interne/externe en accord avec l'entreprise
 - Les conditions d'hygiène et de sécurité
 - Les obligations de diplômes
 - Faire appel à des éducateurs indépendants (auto -entrepreneurs) dans quelles conditions ?
 - L'ouverture du club : quelles obligations préalables ?
 - Les contrôles administratifs avant et après l'installation
- La stratégie marketing
 - Segmentation du marché
 - La communication
 - La conception des supports (fond et forme adaptés aux cibles)
 - La création du support
 - Le choix du support
 - Les réseaux sociaux
 - Définir au quotidien les différentes actions commerciales
 - Développer son chiffre d'affaire

- Analyse Prospective
L'IA et le sport santé

Cette formation permettra de mieux comprendre les enjeux et la stratégie de la création d'entreprise dans le secteur du sport et de la santé.

Modèle pédagogique : magistral / atelier pratique / questions-réponses

Durée : 7H (9.00/17.00)

2. INTRODUCTION / CONTEXTE

La création d'une entreprise est une étape clé du développement de votre activité.

Nous vous proposons la protection de vos intérêts, identifions vos besoins et vous aidons à mieux comprendre les enjeux juridiques et financiers liés à votre activité afin de mener à bien votre projet de croissance.

Nous sommes à votre service pour vous apporter une expertise sur le plan marketing, de protection des droits de propriété intellectuelle et de contractualisation des relations commerciales.

3. PUBLIC CIBLE DE LA FORMATION

- **BP JEPS, DEUST, STAPS, KINÉSITHÉRAPEUTE**
- **Éducateurs sportifs**
- **Commerciaux, agent d'accueil**

Prérequis : aucun

4. PROGRAMME DÉTAILLÉ

► Créer ton entreprise :

- ❖ Quel statut choisir et comment se rémunérer ?
- ❖ Créer sa boîte en quelques clics avec un simple formulaire et sa carte d'identité (publication au journal d'annonces légales, enregistrement au greffe)
- ❖ Comment bénéficier des aides au moment de créer ton entreprise ?
- ❖ Comment protéger les associés (pacte d'actionnaire type)

► Comment mettre en place les démarches administratives de base :

- ❖ Quelles sont les obligations à respecter ?
- ❖ Quelle banque, assurance utiliser ?

► Quelle approche MARKETING élaborer:

- ❖ Quelle étude de marché avec quels outils?
- ❖ Quelle offre au démarrage?

► **Les obligations comptables et fiscales :**

- ❖ Quelles taxes pour quels calendriers respecter ?



En BONUS :

- le doc PDF récap de la formation à télécharger !
- le questionnaire étude de marché
- les statuts et le pacte d'actionnaire adéquats et remplis **EN ATELIER** après échange avec les formateurs et le cabinet d'avocat conseil disponible le jour de la formation !

5. ORGANISATION

Formateurs :

- Preston Lee Ravail
- Vincent Alberti

Moyens pédagogiques et techniques :

Partie e-learning en amont de la formation sur les fondamentaux de la création d'entreprise.

La formation s'appuie sur l'expérience des participants, sur l'analyse de leurs projets et de celles d'autres équipes.

Les techniques d'animation et les outils pédagogiques utilisés pendant la formation servent de supports à la réflexion et aux apprentissages des participants. Des séances de travail en petits groupes facilitent l'expression de chacun et les échanges : par exemple, les participants présentent le projet de création et partagent entre eux.

Des contenus théoriques sont apportés par le formateur, sous forme d'interventions qui viennent étayer les réflexions et les productions des participants. Tous les thèmes abordés donnent lieu à la remise d'une bibliographie en rapport.

Des **ateliers pratiques** pour apporter des réponses concrètes en petit groupe en fonction du projet porté par le stagiaire à la formation.

Un avocat en droit des affaires sera présent en fin de journée (1H) pour répondre à vos questions.

Dispositif d'accompagnement, de suivi et d'évaluation des résultats de la formation:

- PRÉ-TEST EN E-LEARNING ET POST TEST

- ENVOI DU PROJET DE CRÉATION d'ENTREPRISE EN AMONT

7. BIBLIOGRAPHIE Auteur :

Ouvrir et gérer une salle de remise en forme ed. du puits fleuri
Guide de la remise en forme à l'usage de seniors ed. du puits
fleuri, « Activité physique, facteur de santé » Ed. Elsevier
Masson 2019. Rapport Cancer et activité physique, INCA 2012.

Chroniqueur

FMT Magazine pour les kiné

Femmes actuelles

Unions sport et cycle

IRBMS

Vive la forme

Animateur TV IDF1

8. CV simplifié des formateurs

Preston-Lee Ravail Conseiller technique national FCSAD- Educateur sportif Diplômé d'état -Conseiller –DEUG STAPS - chroniqueur- animateur de conférences (salon body fitness 10 ans salon rééduca) expert AFNOR et CEN (commision européenne de normalisation) Formateur - enseignant- auteur - **social media manager** (thème ; sport santé) coach sportif – enseignant universitaire vacataire

Vincent Alberti Collaborateur avoué - juriste - Cour d'appel de Versailles - Paris 2000 - 2004- Cadre Technique National, fédération sportive EPGV 2004-2009 - Ancien conseiller pour le Programme National Nutrition Santé 3, plan Obésité 2010-2013. Ancien membre de la gouvernance de santé publique France 2017-2021 Dirigeant de sport santé conseil 2013-2024
Enseignant vacataire, Paris Sorbonne UFR Straps, Paris Descartes UFR Staps, IAE Toulouse, UFR santé Paris 13, UFR santé Besançon Pharmacie, 2010 - 2023.

QUESTIONNAIRE ETUDE DE MARCHÉ

<https://bpifrance-creation.fr/moment-de-vie/4-etapes-bien-realiser-votre-etude-marche>

A REMPLIR PAR LE STAGIAIRE À LA FORMATION ET ENVOI À:

alberti@sportsanteconseil.com

Coordonnées du stagiaire à la formation (inscription le 3 Avril au plus tard)	Nom, prénom, âge: Formation, profession: adresse: mail: tél:
IBAN Sport Santé Conseil BIC	IBAN FR76 1741 8000 0100 0116 9274 509 SNNNFR22XXX