

Hà Nội, ngày tháng 5 năm 2024

ĐỀ CƯƠNG CHI TIẾT HỌC PHẦN
TÊN HỌC PHẦN: HỢP ĐỒNG TRONG ĐẦU THẦU

1. Thông tin chung về học phần

1.1. Tên học phần: Hợp đồng trong đấu thầu, Mã số học phần: 81023

1.2. Số tín chỉ: 3

1.3. Thuộc chương trình đào tạo trình độ: **Thạc sĩ**

Hình thức đào tạo: **Chính quy/Vừa làm vừa học**

1.4. Đơn vị thực hiện: **Khoa Quản lý kinh tế**

1.5. Điều kiện tiên quyết: **Đã hoàn thành các học phần cơ sở ngành**

1.6. Loại học phần: **Tự chọn**

1.7. Phân bổ thời gian cho các hoạt động giảng dạy:

- Lý thuyết : **1,5 (1 TC lý thuyết = 15 giờ lý thuyết)**

- Thực hành : **1,5 (1 TC thực hành = 30 giờ thực hành)**

- Tự học :.....(Mỗi tín chỉ quy định có 30 giờ tự học)

2. Mục tiêu của học phần:

Cung cấp cho học viên những kiến thức về hợp đồng nói chung và hợp đồng đối với các gói thầu Mua sắm hàng hóa, gói thầu Tư vấn, gói thầu Phi tư vấn, và gói thầu Xây lắp;

Thực tập cho học viên cách thức lập hợp đồng đối với mỗi loại gói thầu cụ thể nêu trên

3. Tóm tắt nội dung học phần

Học phần chia làm 2 mảng kiến thức chính. Phần 1: “Những vấn đề cơ bản về hợp đồng” cung cấp cho học viên những kiến thức nền tảng về hợp đồng từ việc hợp đồng ra đời như thế nào, ý nghĩa của giao dịch hợp đồng ra sao đến khái niệm thế nào là giao dịch hợp đồng, các loại hợp đồng, các nguyên tắc của giao dịch hợp đồng, đàm phán, ký kết hợp đồng. Phần 2: “Hợp đồng trong đấu thầu” cung cấp cho học viên những kiến thức mang tính quy định pháp lý về hợp đồng trong đấu thầu/ mua sắm công. Những kiến thức này được

tổng kết, biên soạn dựa trên các văn bản pháp lý của Việt Nam trong lĩnh vực đấu thầu gồm Luật đấu thầu số 43, các nghị định và thông tư hướng dẫn thi hành Luật Đấu thầu.

4. Chuẩn đầu ra

(Sử dụng ký hiệu CLO cho các chuẩn đầu ra học phần, tổng không quá 10 CLO/Học phần)

4.1. CDR về Kiến thức:

Mã các CDR	Mô tả chuẩn đầu ra	Liên kết với PLO của CTĐT
CLO1	Nắm vững kiến thức về hợp đồng nói chung và hợp đồng đối với các gói thầu Mua sắm hàng hóa, gói thầu Tư vấn, gói thầu Phi tư vấn, và gói thầu Xây lắp	PLO1,2,3,9
CLO2	Người học phân tích, đánh giá các nhân tố tác động đến hợp đồng đối với các gói thầu Mua sắm hàng hóa, gói thầu Tư vấn, gói thầu Phi tư vấn, và gói thầu Xây lắp	PLO1,2,3,9

4.2. CDR về Kỹ năng:

Mã các CDR	Mô tả chuẩn đầu ra	Liên kết với PLO của CTĐT
CLO3	Người học vận dụng được kiến thức để thực hiện các chức năng quản trị công tác đấu thầu và các hợp đồng	PLO6,8,9
CLO4	Người học vận dụng được kiến thức để phân công tác đấu thầu và ký kết các hợp đồng trong đấu thầu	PLO6,8,9

4.3. CDR về năng lực tự chủ và trách nhiệm nghề nghiệp

Mã các CDR	Mô tả chuẩn đầu ra	Liên kết với PLO của CTĐT
CLO5	Người học có năng lực làm việc độc lập, có khả năng lập kế hoạch, thực hiện, điều phối và đánh giá các hoạt động đấu thầu và ký kết hợp đồng	PLO11

CLO6	Người học hiểu biết về trách nhiệm xã hội, các vấn đề đạo đức và quyền công dân, từ đó áp dụng trong quản trị kinh doanh và cuộc sống cá nhân.	PLO11
------	--	-------

5. Nội dung chi tiết học phần và phân bổ thời gian

PHẦN I: NHỮNG VẤN ĐỀ CƠ BẢN VỀ HỢP ĐỒNG

Chương 1: KHÁI NIỆM HỢP ĐỒNG VÀ PHÁP LUẬT HỢP ĐỒNG

1.1. TỰ DO Ý CHÍ VÀ SỰ RA ĐỜI CỦA HỢP ĐỒNG

1.1.1. Khái niệm Tự do ý chí

1.1.2. Hợp đồng – sản phẩm của Tự do ý chí

1.1.3. Pháp luật hợp đồng

1.2. PHÁP LUẬT VIỆT NAM VỀ HỢP ĐỒNG

1.2.1. Bối cảnh ra đời pháp luật hợp đồng tại Việt Nam

1.2.2. Đối tượng điều chỉnh

1.3. GIAO DỊCH DÂN SỰ VÀ NGHĨA VỤ

1.3.1. Giao dịch dân sự

1.3.2. Nghĩa vụ

1.4. CÁC NGUYÊN TẮC CƠ BẢN CỦA HỢP ĐỒNG

1.4.1. Khái quát các nguyên tắc hợp đồng

1.4.2. Các nguyên tắc cơ bản

1.5. PHÂN LOẠI HỢP ĐỒNG

1.5.1. Tiêu chí phân loại hợp đồng

1.5.2. Một số cách thức phân loại hợp đồng trong BLDS Việt Nam

1.5.3. Một số hợp đồng thông dụng

Chương 2. ĐỀ NGHỊ, ĐÀM PHÁN VÀ GIAO KẾT HỢP ĐỒNG

2.1. ĐỀ NGHỊ VÀ CHẤP NHẬN GIAO KẾT HỢP ĐỒNG

2.1.1. Đề nghị giao kết hợp đồng

2.1.2. Chấp nhận giao kết hợp đồng

2.2. ĐÀM PHÁN HỢP ĐỒNG

2.2.1. Nguyên tắc trong đàm phán hợp đồng

2.2.2. Một số điều khoản quan trọng trong hợp đồng

2.2.3. Tiến hành đàm phán hợp đồng

2.2.4. Kỹ năng đàm phán hợp đồng

2.2.5. Giá trị pháp lý của các nội dung đàm phán

2.3. GIAO KẾT HỢP ĐỒNG

2.3.1. Hình thức hợp đồng

2.3.2. Đại diện giao kết hợp đồng

2.3.3. Địa điểm, thời điểm, cách thức giao kết hợp đồng

2.4. ĐIỀU KIỆN CÓ HIỆU LỰC VÀ HỢP ĐỒNG VÔ HIỆU

2.4.1. Điều kiện có hiệu lực của hợp đồng

2.4.2. Hợp đồng vô hiệu

Chương 3. THỰC HIỆN, GIẢI THÍCH, SỬA ĐỔI HỢP ĐỒNG

3.1. THỰC HIỆN HỢP ĐỒNG

3.1.1. Nguyên tắc thực hiện hợp đồng

3.1.2. Thực hiện nghĩa vụ hợp đồng

3.1.3. Năng lực thực hiện hợp đồng

3.1.4. Biện pháp bảo đảm thực hiện hợp đồng

3.2. SỬA ĐỔI, GIẢI THÍCH HỢP ĐỒNG

3.2.1. Sửa đổi hợp đồng

3.2.2. Giải thích hợp đồng

Chương 4. VI PHẠM, HỦY BỎ, CHẤM DỨT HỢP ĐỒNG VÀ GIẢI QUYẾT

TRANH CHẤP

4.1. VI PHẠM HỢP ĐỒNG

4.1.1. Khái niệm vi phạm hợp đồng

4.1.2. Trách nhiệm phát sinh do vi phạm hợp đồng

4.2. HỦY BỎ HỢP ĐỒNG

- 4.2.1. Điều kiện hủy bỏ hợp đồng
- 4.2.2. Hậu quả pháp lý của hủy bỏ hợp đồng
- 4.2.3. Nghĩa vụ của các bên khi hủy bỏ hợp đồng
- 4.2.4. Một số trường hợp hủy bỏ hợp đồng

4.3. CHẤM DỨT HỢP ĐỒNG

- 4.3.1. Khái quát về chấm dứt hợp đồng
- 4.3.2. Chấm dứt hợp đồng theo thỏa thuận
- 4.3.3. Chấm dứt hợp đồng do bất khả kháng
- 4.3.4. Chấm dứt hợp đồng do bị hủy bỏ hoặc bị đơn phương chấm dứt

4.4. GIẢI QUYẾT TRANH CHẤP HỢP ĐỒNG

- 4.4.1. Khái quát về tranh chấp hợp đồng
- 4.4.2. Cơ chế giải quyết tranh chấp hợp đồng

PHẦN II. HỢP ĐỒNG TRONG ĐẤU THẦU/MUA SẮM CÔNG

Chương 5. TỔNG QUÁT VỀ HỢP ĐỒNG TRONG ĐẤU THẦU/ MUA SẮM CÔNG

- 5.1. ĐẶC ĐIỂM HỢP ĐỒNG TRONG ĐẤU THẦU/MUA SẮM CÔNG
- 5.2. NGUYÊN TẮC XÂY DỰNG HỢP ĐỒNG
- 5.3. HỒ SƠ CỦA HỢP ĐỒNG
- 5.4. NỘI DUNG CỦA HỢP ĐỒNG
- 5.5. CÁC LOẠI HỢP ĐỒNG
 - 5.5.1. Hợp đồng trọn gói
 - 5.5.2. Hợp đồng theo đơn giá cố định
 - 5.5.3. Hợp đồng theo đơn giá điều chỉnh
 - 5.5.4. Hợp đồng theo thời gian
- 5.6. KÝ KẾT THỰC HIỆN VÀ THANH LÝ HỢP ĐỒNG
 - 5.6.1. Căn cứ ký kết hợp đồng
 - 5.6.2. Điều kiện ký kết hợp đồng
 - 5.6.3. Ký kết hợp đồng
 - 5.6.4. Bảo đảm thực hiện hợp đồng

5.6.5. Bảo hành

5.6.6. Điều chỉnh hợp đồng

5.6.7. Thanh toán hợp đồng

5.6.8. Giám sát thực hiện, nghiệm thu, thanh lý hợp đồng

5.7. HỢP ĐỒNG VỚI NHÀ ĐẦU TƯ

5.7.1. Loại hợp đồng sử dụng

5.7.2. Hồ sơ hợp đồng

5.7.3. Điều kiện ký kết hợp đồng

5.7.4. Hợp đồng với nhà đầu tư được chọn

5.7.5. Bảo đảm thực hiện hợp đồng

CHƯƠNG 6: HỢP ĐỒNG ĐỐI VỚI GÓI THẦU MUA SẮM HÀNG HÓA, TƯ VẤN, PHI TƯ VẤN, XÂY LẮP

6.1. HỢP ĐỒNG ĐỐI VỚI GÓI THẦU MUA SẮM HÀNG HÓA

6.1.1. Điều kiện chung của Hợp đồng

6.1.2. Điều kiện cụ thể của Hợp đồng

6.1.2.1. Khái niệm về điều kiện cụ thể của hợp đồng

6.1.2.2. Nội dung các điều kiện cụ thể của hợp đồng

6.1.3. Các mẫu biểu hợp đồng

6.1.3.1. Thư chấp thuận hồ sơ dự thầu và trao hợp đồng

6.1.3.2. Nội dung Hợp đồng

6.1.3.3. Biểu mẫu bảo lãnh thực hiện hợp đồng

6.1.3.4. Biểu mẫu bảo lãnh tiền tạm ứng

6.2. HỢP ĐỒNG ĐỐI VỚI GÓI THẦU TƯ VẤN, PHI TƯ VẤN, XÂY LẮP

6. Tài liệu học tập

6.1. Tài liệu chính

Hợp đồng trong đấu thầu, Học viện chính sách phát triển

6.2. Tài liệu tham khảo

Tuyển tập luận án, bài giảng, có trong kho thư viện số của Nhà trường có liên quan tới Quản lý chuỗi cung ứng tại địa chỉ: <http://elib.utm.edu.vn>

7. Nhiệm vụ của giảng viên và yêu cầu đối với người học

Nội dung	Nhiệm vụ của giảng viên	Nhiệm vụ của người học	CĐR HP
Chương 1/ Bài 1: Sự ra đời của hợp đồng, pháp luật Việt Nam về hợp đồng	- Hoạt động làm quen - Thành lập tổ/nhóm học viên - Bài giảng và thảo luận + Sự ra đời hợp đồng + Pháp luật Việt Nam về hợp đồng	Xem trước các tài liệu bắt buộc có nội dung tương ứng giảng viên gửi trước đó, chuẩn bị các câu hỏi trao đổi (nếu có)	CLO1,2,5,6
Chương 1/ Bài 2: Nguyên tắc cơ bản của hợp đồng, phân loại hợp đồng	- Bài giảng Nguyên tắc cơ bản của hợp đồng, phân loại hợp đồng Tổ chức thảo luận		CLO1,2,5,6
Chương 2/Bài 1: Giao kết hợp đồng, đàm phán hợp đồng	Bài giảng về Giao kết hợp đồng, đàm phán hợp đồng Tổ chức thảo luận		CLO1,2,5,6
Chương 2/Bài 2. Điều kiện thực hiện và chấm dứt hợp đồng	Bài giảng về Điều kiện thực hiện và chấm dứt hợp đồng Tổ chức thảo luận		CLO1,2,5,6
Chương 3 Thực hiện hợp đồng, sửa đổi và giải thích hợp đồng	Thực hiện hợp đồng, sửa đổi và giải thích hợp đồng Tổ chức thảo luận		CLO3,4,5,6
Chương 4 Vi phạm, huỷ bỏ, chấm dứt hợp đồng và giải quyết tranh chấp	Bài giảng về Vi phạm, huỷ bỏ, chấm dứt hợp đồng và giải quyết tranh chấp Tổ chức thảo luận Phân tích ví dụ thực tế		CLO3,4,5,6
Chương 5/ Bài 1 Đặc điểm hợp đồng mua sắm công	Bài giảng về Đặc điểm hợp đồng mua sắm công Tổ chức thảo luận Phân tích ví dụ thực tế	Xem trước các tài liệu bắt buộc có nội dung tương ứng giảng viên gửi trước đó, chuẩn bị các câu hỏi trao đổi (nếu có)	CLO3,4,5,6
Chương 5/ Bài 2 Ký kết thực hiện thanh lý hợp đồng	Bài giảng về Ký kết thực hiện thanh lý hợp đồng Tổ chức thảo luận		CLO3,4,5,6

Nội dung	Nhiệm vụ của giảng viên	Nhiệm vụ của người học	CĐR HP
	Phân tích ví dụ thực tế		
Thực hành	Ký kết thực hiện thanh lý hợp đồng		CLO3,4,5,6
Chương 6/ Bài 1: Hợp đồng với gói thầu mua sắm vật tư	Bài giảng về Hợp đồng với gói thầu mua sắm vật tư Thực hành tại lớp	Thực hành, thảo luận theo hướng dẫn của giảng viên	CLO3,4,5,6
Chương 6/ Bài 2: Hợp đồng với gói thầu xây lắp	Bài giảng về Hợp đồng với gói thầu xây lắp Thực hành tại lớp	Xem trước các tài liệu bắt buộc có nội dung tương ứng giảng viên gửi trước đó, chuẩn bị các câu hỏi trao đổi (nếu có)	CLO3,4,5,6
Thực hành	Thực hành Hợp đồng với gói thầu xây lắp, mua sắm vật tư	Thực hành, thảo luận theo hướng dẫn của giảng viên	CLO3,4,5,6
Thực hành	Đánh giá bài tập nhóm Các nhóm thuyết trình, thảo luận	Thực hành, thảo luận theo hướng dẫn của giảng viên	CLO3,4,5,6

8. Phương pháp, hình thức kiểm tra - đánh giá kết quả học tập học phần

8.1 Người học được dự thi kết thúc học phần sau mỗi học kỳ nếu có đủ các điều kiện sau đây:

- Tham dự tối thiểu 70% số buổi học trên lớp, thực hành.
- Đã hoàn thành nghĩa vụ học phí theo quy định của Trường.

8.2 Hình thức đánh giá: trực tiếp hoặc trực tuyến hoặc kết hợp cả hai hình thức này

8.3 Điểm học phần:

Điểm học phần là tổng điểm của tất cả các điểm đánh giá thành phần của học phần nhân với trọng số tương ứng. Điểm học phần tính theo thang điểm 10 làm tròn đến một chữ số thập phân, sau đó được quy đổi sang điểm chữ và điểm số theo thang điểm 4 theo quy định về công tác đào tạo của Nhà trường.

8.4 Trọng số điểm thành phần

Điểm đánh giá thành phần và điểm thi kết thúc học phần được chấm theo thang điểm 10 (từ 0 đến 10), làm tròn đến một chữ số thập phân;

- Điểm chuyên cần có trọng số 10% đánh giá nhận thức, thái độ và tính chuyên cần trong quá trình học tập của người học.

- Điểm đánh giá quá trình có trọng số 40%, gồm 02 bài kiểm tra, hình thức theo từng học phần có thể trắc nghiệm, tự luận, thực hành, bài tập lớn.

- Điểm thi kết thúc học phần có trọng số 50%.

T T	Điểm thành phần (%)	Quy định	Chuẩn đầu ra học phần					
			CL01	CL02	CL03	CL04	CL05	CL06
	Điểm chuyên cần 10%	1. Điểm chuyên cần - Hình thức: Điểm danh theo thời gian tham gia học trên lớp Hệ số: 10%	x	x	x	X	X	X
	Điểm quá trình (40%)	2. Bài kiểm tra giữa kỳ - Hình thức: Tự luận - Thời điểm: Tuần học thứ 4, Hệ số: 20%	x	x			x	X
		3. Bài tập lớn (20%) - Hình thức: Viết báo cáo và thuyết trình Thời điểm: Tuần học thứ 11-13			x	X	X	X
	Điểm thi kết thúc học phần (50%)	- Hình thức: Tự luận - Thời điểm: Theo lịch thi học kỳ Tính chất: Bắt buộc	x	x	x	x	x	x

9. Thông tin về giảng viên xây dựng đề cương chi tiết HP: Phạm Kim Thư

10. Phê duyệt

Phê duyệt BGH

Phê duyệt của Khoa

Người biên soạn

PGS.TS Nguyễn Xuân Sơn

Phạm Kim Thư

Lê Đức Huy