

Здравствуйте!

Это ТЗ на практическое руководство для человека с определенной потребностью по теме статьи. Наша задача закрыть её максимально полно ответив на потребность пользователя.

Общие требования

- Уник по Текст.ПУ от 95%
- Заспамленность по Текст.ПУ до 40%
- Вода по Текст.ПУ до 15%
- Практическое руководство 10 000 смбп (можно больше если это раскрывает вопрос пользователя и согласовано по бюджету).
- Упоминание сайта с ссылкой "Kupi2Metr.RU", веб сайт - <https://www.kupi2metr.ru/> читается как "Купи метр квадратный", это проект для всех кто задумывается о том как заработать на свою квартиру, а также в помощь тем кто хочет заработать на своей квартире, практические советы и инструкции.
- Структура заголовков все H2, подзаголовки H3

Важно! Обязательная органичная внутренняя перелинковка с существующими статьями которые подходят по описываемой теме, и упоминание сайта в виде адреса URL <https://www.kupi2metr.ru> в трех - четырех частях статьи и внутренней перелинковки на похожие статьи тоже трех-четырёх раз. Для этого пожалуйста посмотрите название тем по содержанию сайта <https://www.kupi2metr.ru/soderzhimoe-saita/> выберите 3 наиболее подходящие по логике и смыслу к данному руководству.

Тип текста

- Практические руководства по решению задач, проблем заданным в тематике статьи. Наше руководство поможет пользователю решить его проблему.
- Описания разделов сайта о недвижимости и о том как заработать на недвижимость, советы, лайфхаки, жизненный опыт.

Цель текста для пользователя

- Прочитать руководство полностью, перейти по ссылкам внутри руководства на похожие статьи-руководства, провести на сайте как можно больше времени читая экспертов и задавая вопросы в комментариях, сделать репосты в соцсети или закладки.

Стиль текста

- Публицистический стиль (документальная точность, логичность, оценочность, эмоциональность)
- Художественный стиль (художественная образность, эмоциональность, оценочность)

ТЕМА:

Деньги на бизнес - практическое руководство, как получить и не остаться “без штанов”

Вводная история от первого лица, есть некий предприниматель, зовут Макс, у него своя идея он хочет сделать на ней бизнес с нуля.

Он рассказывает свою историю как он нашел сначала деньги для создания бизнеса, а потом на развитие бизнеса, по шагам с выводами и сравнениями. За основу можно взять любой бизнес в котором Вы разбираетесь и сможете привести его в пример.

Определяем для чего нам нужны деньги “на открытие бизнеса” или “на развитие бизнеса”. Разобрать по отдельности каждый.

СТРУКТУРА:

Н1 Где взять деньги для бизнеса в России?

Н2 Деньги на открытие бизнеса

(описываем легальные способы, плюсы и минусы каждого способа)

Н3 Открываем бизнес за счет собственных средств

Н3 Начинаем бизнес с партнером

Н3 Кредит и микрозаймы для привлечения денег на старт в бизнесе

Н3 Инвестор в бизнес стартап

Н3 Краудфандинг - коллективные деньги

Н2 Деньги на развитие бизнеса

(чем отличается от получения денег на открытие бизнеса, описываем легальные способы, плюсы и минусы,)

Н2 Как получить деньги на развитие малого бизнеса от государства

Н3 Господдержка на открытие бизнеса

Н3 Виды государственных программ поддержки

Н3 Критерии для получения господдержки

Н3 Субсидии от центра занятости

Н3 Что делать если отказали в получении субсидии - причины

Н3 Какие есть еще меры поддержки малого бизнеса от государства

Н2 Вопросы и ответы

Не менее 10 - вопросов и ответов на них. Ответы полностью закрывающие вопрос, тезисные, если вопрос также связан с другой статьей на сайте можно сделать краткий ответ и упомянуть о развернутом ответе по ссылке на статью. Каждый ответ 3-4 строки.

1. откуда взять деньги на открытие бизнеса?
2. где взять деньги на развитие бизнеса с нуля?
3. где взять деньги на открытие бизнеса с нуля от государства?
4. как получить деньги на развитие малого бизнеса от государства?
5. где взять деньги на бизнес если не дают кредит?
6. как получить деньги на развитие малого бизнеса от центра занятости?
7. как получить от государства деньги на открытие бизнеса?
8. где взять деньги на бизнес без процентов?
9. как получить деньги на развитие малого бизнеса от государства через госуслуги?
10. на чем можно заработать деньги какие есть бизнес идеи?

Н2 Можно ли открыть бизнес без денег

Н2 Выводы как получить деньги для бизнеса и не остаться “без штанов”

Взять кредит, найти инвестора или партнера - откуда раздобыть деньги на бизнес - вывод от первого лица на собственном примере.

Пояснения и примеры

Внутренняя перелинковка

Есть разные варианты внутренней перелинковки на странице, можно их чередовать. Перелинковка по статьям. Например “Что ещё нужно знать о “*теме статьи*” - тут вставляем название нашей статьи и ставим списком три ссылки на внутренние статьи по теме которые улучшат, или дополнят нашу статью.

Примеры для статьи: Куда вложить деньги и получить прибыль?

<https://www.kupi2metr.ru/kuda-vlozhit-dengi/>

Что еще стоит знать о том как получить Деньги для бизнеса?

В содержании статьи нужно **упомянуть** о том что мы уже **описывали** практическое руководство которое тоже может быть полезно. О том, как с этой задачей справлялись в разные годы разные страны, **рассказывают** наши коллеги из Econs.Online. (желтым выделены ссылки, ссылками должны быть глаголы).

Что еще стоит знать о том куда вложить деньги и получить прибыль?

1. Тут мы писали что выгоднее: держать деньги в банке или **[инвестировать их в недвижимость](#)**
2. Сколько можно заработать если **[положить деньги на банковский вклад](#)**
3. **[Вложиться в готовую квартиру или новостройку?](#)**

Что еще стоит знать о том куда вложить деньги и получить прибыль?

Кредит — самый первый вариант, который приходит в голову. Достаточно найти банк с лучшими условиями и заключить кредитный договор. В этом вам поможет наш

сервис [Kupi2Metr.RU](https://kupi2metr.ru), где собраны кредитные продукты разных банков. При этом кредит может быть любой: потребительский или бизнес-кредит. **(желтым выделены ссылки, ссылка название сайта - Kupi2Metr.ru).**

Выводы и материалы по теме.

Кратко основные тезисы из материала и почему так.

Выводы

Какой источник капитала выбрать - решать вам. А я советую использовать каждый из них в определенной ситуации. Например, инвестиции хороши на старте бизнеса или при его масштабировании. Кредиты лучше всего брать на пополнение оборотных средств и операционного капитала.

Вообще опытные предприниматели советуют не бояться брать чужие деньги на бизнес и рекомендуют делать это, но с умом. Излишняя долговая нагрузка может угробить все на корню, поэтому нужно все сто раз просчитать.

Ссылки на авторитетные источники

Сайты которые были примером, исследованием, с достоверной информацией например: Википедия. мойбизнес.рф