أحمد محمد علي

مندوب مبيعات

العنوان: الرياض، المملكة العربية السعودية
رقم الهاتف: +966 000000000
البريد الإلكتروني: username@email.com
لينكد إن: linkedin.com/in/username

أسعى للانضمام إلى فريق مبيعات في قطاع المواد الغذائية، حيث يمكنني تطوير مهاراتي في التواصل والتفاوض، وبناء علاقات قوية مع العملاء، والمساهمة في تحقيق أهداف المبيعات من خلال تقديم خدمة متميزة ودعم استراتيجيات التوزيع الفعالة.

التعليم:

- **بكالوريوس إدارة الأعمال** – جامعة الملك سعود، الرياض (20XX)
- **دورة أساسيات المبيعات والتسويق** – منصة دروب (20XX)
- **دورة خدمة العملاء الفعالة** – LinkedIn Learning (2023)

المهارات:

- القدرة على بناء علاقات إيجابية مع العملاء وتعزيز ولائهم
- إجادة مهارات التفاوض والإقناع لتحقيق أهداف المبيعات
- المعرفة بأساسيات سلوك المستهلك واستراتيجيات البيع
- مهارات تنظيمية وإدارة الوقت بكفاءة
- إجادة استخدام برامج مايكروسوفت أوفيس (Word، Excel، PowerPoint)
- سرعة التعلم والقدرة على التكيف مع بيئة العمل الديناميكية

الخبرات العملية:

- لا توجد خبرة عملية رسمية، ولكن لدي خبرة تطبيقية في التعامل مع العملاء وإدارة العمليات البيعية من خلال الدورات التدريبية والمشاريع الجامعية والتدريب العملي.

التدريبات العملية والتطوع:

- **متدرب في قسم المبيعات والتسويق** – شركة توزيع مواد غذائية محلية (2023)
- **تنظيم الفعاليات التسويقية والعروض الترويجية** – جمعية خيرية لدعم المشاريع الصغيرة (2022)
- **تجربة في البيع المباشر وخدمة العملاء** – من خلال أنشطة جامعية ومشاريع تدريبية

اللغات:

- **العربية: اللغة الأم** – طلاقة في التحدث والكتابة
- **الإنجليزية: مستوى جيد** – مهارات أساسية في التواصل والتفاوض