

RENCANA PEMBELAJARAN SEMESTER (RPS)

MATA KULIAH BUSINESS PROJECT II

Kode FEB24032

Tim Pengajar:

(diisi nama dosen pengampu)



**PROGRAM STUDI SARJANA KEWIRAUSAHAAN
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH METRO
SEMESTER GANJIL TAHUN AKADEMIK 2028/2029**



**UNIVERSITA
S
MUHAMMA
DIYAH
METRO
FAKULTAS
EKONOMI
DAN BISNIS
PROGRAM
STUDI
SARJANA
KEWIRAUSAHA
AN**

**RENCANA PEMBELAJARAN
SEMESTER**

MATA KULIAH (MK)	KODE	RUMPUN MK	BOBOT (SKS)	SEMESTER	TANGGAL PENYUSUNAN
Business Project II	FEB24032	Mata Kuliah Wajib, Kelompok Program Studi	T = 3 P = 0	5	10 Agustus 2026
OTORISASI DAN PENGESAHAN	Dosen Pengembang RPS	Koordinator MK	Ka. PRODI		
	(diisi nama dosen pengampu)	(diisi nama dosen pengampu)	Ardiansyah Japlani, S.E., M.B.A.		
Capaian Pembelajaran	CPL Program Studi yang Dibebankan pada Mata Kuliah				
	KK1	Keterampilan Khusus. Mampu merancang dan menyusun rencana bisnis yang layak berdasarkan studi kelayakan dan riset pasar.			
	KK2	Keterampilan Khusus. Mampu merintis, menjalankan, dan mengembangkan usaha rintisan secara mandiri maupun berkelompok dengan memanfaatkan teknologi digital.			
	Capaian Pembelajaran Mata Kuliah (CPMK)				
	CPMK1	Mampu mengevaluasi usaha berjalan dan menyusun rencana pertumbuhan			

		berdasarkan data. [diturunkan dari KK1]
	CPMK2	Mampu memperluas saluran penjualan dan pasar dengan memanfaatkan teknologi digital. [diturunkan dari KK2]
	CPMK3	Mampu menata operasi, keuangan, dan legalitas usaha yang sedang tumbuh. [diturunkan dari KK2]
	CPMK4	Mampu menyusun dan menyajikan laporan pertumbuhan usaha yang disertai bukti. [diturunkan dari KK1]
	Kemampuan Akhir Tiap Tahapan Belajar (Sub-CPMK)	
	Sub-CPMK1	Mampu mengevaluasi kinerja usaha hasil Business Project I [CPMK1]
	Sub-CPMK2	Mampu mengenali hambatan pertumbuhan usaha [CPMK1]
	Sub-CPMK3	Mampu menetapkan sasaran pertumbuhan yang terukur [CPMK1]
	Sub-CPMK4	Mampu menyusun rencana pertumbuhan usaha [CPMK1]
	Sub-CPMK5	Mampu memperluas ragam produk atau layanan [CPMK2]
	Sub-CPMK6	Mampu membuka saluran penjualan baru secara luring [CPMK2]
	Sub-CPMK7	Mampu membuka dan mengelola saluran penjualan daring [CPMK2]
	Sub-CPMK8	Mampu menjalin kemitraan dengan pemasok atau penjual kembali [CPMK2]

	Sub-CPMK9	Mampu menata proses operasi agar kapasitas meningkat [CPMK3]
	Sub-CPMK10	Mampu menyusun pencatatan keuangan yang tertib [CPMK3]
	Sub-CPMK11	Mampu mengurus legalitas dan perizinan usaha [CPMK3]
	Sub-CPMK12	Mampu menghitung kebutuhan modal kerja pertumbuhan [CPMK3]
	Sub-CPMK13	Mampu menyusun laporan pertumbuhan usaha beserta buktinya [CPMK4]
	Sub-CPMK14	Mampu menyajikan hasil pertumbuhan usaha di hadapan penilai [CPMK4]
Korelasi CPMK terhadap CPL		

	CPMK1	CPMK2	CPMK3	CPMK4
KK1	V			V
KK2		V	V	

Deskripsi Singkat Mata Kuliah	Mata kuliah ini merupakan proyek usaha tahap kedua yang melanjutkan usaha rintisan dari Business Project I. Penekanannya bukan lagi pada memulai, melainkan pada menumbuhkan. Kegiatan meliputi evaluasi usaha berjalan, penetapan strategi pertumbuhan, perluasan saluran penjualan, penataan operasi dan keuangan, pengurusan legalitas, sampai penyusunan laporan pertumbuhan usaha yang disertai bukti kenaikan penjualan.
Bahan Kajian dan Materi Pembelajaran	1. Evaluasi kinerja usaha berjalan 2. Identifikasi hambatan pertumbuhan 3. Penetapan sasaran pertumbuhan 4. Penyusunan rencana pertumbuhan 5. Perluasan ragam produk atau layanan 6. Pembukaan saluran penjualan luring 7. Pengelolaan saluran penjualan daring 8. Kemitraan dengan pemasok dan penjual kembali 9. Penataan proses operasi 10. Pencatatan keuangan yang tertib 11. Legalitas dan perizinan usaha 12. Kebutuhan modal kerja pertumbuhan 13. Laporan pertumbuhan usaha 14. Penyajian hasil pertumbuhan

Pustaka Utama	1. Tim Pengampu, 2026, Panduan Business Project II, Metro: Program Studi Kewirausahaan Universitas Muhammadiyah Metro, https://spada.ummetro.ac.id 2. Ries, E., 2011, The Lean Startup, New York: Crown Business 3. Osterwalder, A. dan Pigneur, Y., 2020, Business Model Generation, Jakarta: Elex Media Komputindo 4. Blank, S. dan Dorf, B., 2020, The Startup Owner Manual, Hoboken: John Wiley and Sons 5. Kementerian Koperasi dan Usaha Kecil dan Menengah, 2023, Panduan Pengembangan Usaha Mikro, Jakarta: Kementerian Koperasi dan Usaha Kecil dan Menengah
Pustaka Pendukung	1. Al Quran dan terjemahannya 2. Hadis Arbain Nawawi 3. Handout dan lembar kerja mata kuliah
Dosen Pengampu	1. (diisi nama dosen pengampu)
Mata Kuliah Prasyarat	Business Project I (FEB24013)

RENCANA PEMBELAJARAN MINGGUAN

Mg Ke-	Kemampuan Akhir Tiap Tahapan Belajar (Sub-CPMK)	Indikator Penilaian	Kriteria dan Teknik Penilaian	Bentuk Pembelajaran, Metode Pembelajaran, dan Penugasan Mahasiswa	Materi Pembelajaran	Bobot Penilaian (%)
(1)	(2)	(3)	(4)	(5)	(6)	(7)
1	Sub-CPMK1: Mampu mengevaluasi kinerja usaha hasil Business Project I	Ketepatan evaluasi kinerja usaha berjalan	Kriteria: Ketepatan penjelasan lisan Teknik: Non-test: aktivitas menceritakan kembali	Kuliah dan diskusi. Metode luring. Penugasan: mengunduh Rencana Pembelajaran Semester dan modul pada SPADA, mengisi presensi. Elearning: https://spada.ummetro.ac.id	Kontrak perkuliahan dan Rencana Pembelajaran Semester. Penelaahan laporan Business Project I. Perbandingan rencana dengan hasil. Penilaian kesehatan usaha Integrasi Profetik: <i>Fathonah / QS Al Hasyr ayat 18</i>	1
2	Sub-CPMK2: Mampu mengenali hambatan pertumbuhan usaha	Ketepatan mengenali hambatan pertumbuhan	Kriteria: Ketepatan penyelesaian latihan Teknik: Non-test: latihan terbimbing	Kuliah dan latihan. Metode luring dan daring asinkron. Penugasan: mengerjakan lembar kerja, membentuk kelompok proyek. Elearning: https://spada.ummetro.ac.id	Hambatan permodalan, pasar, produksi, dan sumber daya manusia. Analisis sebab akar. Penetapan hambatan utama Integrasi Profetik: <i>Fathonah / QS Al Insyirah ayat 5 sampai 6</i>	1
3	Sub-CPMK3: Mampu menetapkan sasaran pertumbuhan yang terukur	Ketepatan menetapkan sasaran pertumbuhan	Kriteria: Ketepatan penerapan konsep Teknik: Non-test: praktik penyelesaian kasus	Kuliah dan studi kasus. Metode luring dan daring asinkron. Penugasan: menyelesaikan kasus usaha mikro. Elearning: https://spada.ummetro.ac.id	Penetapan sasaran yang khas, terukur, tercapai, relevan, dan berbatas waktu. Sasaran penjualan, pelanggan, dan laba Integrasi Profetik: <i>Fathonah / QS Al Qamar ayat 49</i>	2
4	Sub-CPMK4: Mampu menyusun rencana pertumbuhan usaha	Kelengkapan rencana pertumbuhan	Kriteria: Pedoman penskoran kuis, satu soal benar bernilai sepuluh Teknik: Test: Kuis 1	Kuliah dan diskusi. Metode luring. Penugasan: mengerjakan Kuis 1 pada SPADA. Elearning: https://spada.ummetro.ac.id	Penyusunan rencana pertumbuhan. Penetapan langkah dan penanggung jawab. Penjadwalan. Perkiraan kebutuhan dana Integrasi Profetik: <i>Fathonah / QS Yusuf ayat 47 sampai 49</i>	4
5	Sub-CPMK5: Mampu memperluas ragam produk atau layanan	Ketepatan perluasan ragam produk	Kriteria: Kelengkapan dan kejelasan hasil kerja Teknik: Non-test: Tugas 1 perorangan	Kuliah dan latihan. Metode luring. Penugasan: mengerjakan Tugas 1 perorangan. Elearning: https://spada.ummetro.ac.id	Penambahan ragam produk atau layanan. Pengujian pasar produk baru. Penetapan harga produk baru. Pengelolaan risiko perluasan Integrasi Profetik: <i>Fathonah / QS Al Baqarah ayat 261</i>	4
6	Sub-CPMK6: Mampu membuka saluran penjualan baru secara luring	Bukti pembukaan saluran penjualan luring	Kriteria: Ketepatan langkah dan hasil Teknik: Non-test: latihan terbimbing	Kuliah dan latihan. Metode pembelajaran bauran. Penugasan: menyusun kerangka proposal proyek kelompok. Elearning: https://spada.ummetro.ac.id	Penambahan titik penjualan. Penitipan barang. Keikutsertaan pada pasar dan pameran. Perluasan wilayah penjualan	2

					Integrasi Profetik: Fathonah / QS Al Mulk ayat 15	
7	Sub-CPMK7: Mampu membuka dan mengelola saluran penjualan daring	Bukti pengelolaan saluran penjualan daring	Kriteria: Rubrik penilaian proposal proyek Teknik: Non-test: penilaian proposal proyek kelompok	Kuliah dan pembelajaran berbasis proyek. Metode pembelajaran bauran. Penugasan: mengumpulkan proposal proyek kelompok. Elearning: https://spada.ummetro.ac.id	Pembukaan lapak pada lokapasar. Pemasaran media sosial. Pengelolaan pesanan daring. Pengelolaan ulasan pembeli Integrasi Profetik: Tabligh / QS At Taubah ayat 105	11
8	Ujian Tengah Semester: melakukan validasi hasil penilaian, evaluasi, dan perbaikan proses pembelajaran berikutnya					15
9	Sub-CPMK8: Mampu menjalin kemitraan dengan pemasok atau penjual kembali	Bukti kemitraan yang terjalin	Kriteria: Ketepatan penjelasan dan penerapan Teknik: Non-test: latihan terbimbing	Kuliah dan latihan. Metode daring asinkron. Penugasan: menyimak video pembelajaran dan mengerjakan lembar kerja. Elearning: https://spada.ummetro.ac.id	Pencarian pemasok tetap. Penjajakan penjual kembali. Penyusunan kesepakatan kemitraan. Pembagian peran dan hasil Integrasi Profetik: Amanah / QS Shad ayat 24	2
10	Sub-CPMK9: Mampu menata proses operasi agar kapasitas meningkat	Ketepatan penataan proses operasi	Kriteria: Ketepatan analisis Teknik: Non-test: praktik penyelesaian kasus	Kuliah dan studi kasus. Metode daring asinkron. Penugasan: pengumpulan data untuk proyek kelompok. Elearning: https://spada.ummetro.ac.id	Penataan alur kerja. Peningkatan kapasitas produksi. Pengendalian mutu pada jumlah yang lebih besar. Penambahan tenaga kerja Integrasi Profetik: Amanah / QS Al Baqarah ayat 286	2
11	Sub-CPMK10: Mampu menyusun pencatatan keuangan yang tertib	Ketertiban pencatatan keuangan	Kriteria: Pedoman penskoran kuis, satu soal benar bernilai sepuluh Teknik: Test: Kuis 2	Kuliah dan latihan. Metode luring. Penugasan: mengerjakan Kuis 2 pada SPADA. Elearning: https://spada.ummetro.ac.id	Pencatatan harian yang tertib. Penyusunan laporan laba rugi bulanan. Pemisahan uang usaha dan pribadi. Pemanfaatan aplikasi pencatatan Integrasi Profetik: Amanah / QS Al Baqarah ayat 282	3
12	Sub-CPMK11: Mampu mengurus legalitas dan perizinan usaha	Bukti pengurusan legalitas usaha	Kriteria: Kelengkapan dan kejelasan hasil kerja Teknik: Non-test: Tugas 2 perorangan	Kuliah dan latihan. Metode luring. Penugasan: mengerjakan Tugas 2 perorangan. Elearning: https://spada.ummetro.ac.id	Pengurusan Nomor Induk Berusaha. Perizinan sesuai risiko usaha. Sertifikasi halal bagi produk pangan. Pendaftaran merek Integrasi Profetik: Amanah / QS Al Maidah ayat 1	3
13	Sub-CPMK12: Mampu menghitung kebutuhan modal kerja pertumbuhan	Ketepatan perhitungan kebutuhan modal kerja	Kriteria: Rubrik penilaian pengolahan data proyek Teknik: Non-test: penilaian pengolahan data proyek kelompok	Pembelajaran berbasis proyek. Metode luring. Penugasan: mengumpulkan hasil pengolahan data proyek kelompok. Elearning: https://spada.ummetro.ac.id	Perhitungan siklus konversi kas. Kebutuhan modal kerja pertumbuhan. Penetapan sumber pendanaan. Penyusunan pengajuan pembiayaan Integrasi Profetik: Amanah / QS Al Baqarah ayat 275	11
14	Sub-CPMK13: Mampu menyusun laporan	Kelengkapan laporan pertumbuhan usaha	Kriteria: Ketepatan penjelasan	Kuliah dan diskusi. Metode luring. Penugasan:	Sistematika laporan pertumbuhan. Penyajian data	2

	pertumbuhan usaha beserta buktinya		Teknik: Non-test: latihan terbimbing	menyiapkan bahan presentasi proyek kelompok. Elearning: https://spada.ummetro.ac.id	penjualan sebelum dan sesudah. Lampiran bukti transaksi, legalitas, dan dokumentasi <i>Integrasi Profetik: Amanah / QS Az Zalzalah ayat 7 sampai 8</i>	
15	Sub-CPMK14: Mampu menyajikan hasil pertumbuhan usaha di hadapan penilai	Ketepatan dan kejelasan penyajian hasil	Kriteria: Rubrik penilaian presentasi proyek Teknik: Non-test: penilaian presentasi proyek kelompok	Seminar kelas dan pembelajaran berbasis proyek. Metode luring. Penugasan: mempresentasikan laporan proyek kelompok. Elearning: https://spada.ummetro.ac.id	Penyajian hasil pertumbuhan usaha. Pemaparan pembelajaran. Menanggapi pertanyaan penilai. Rencana kelanjutan usaha <i>Integrasi Profetik: Tabligh / QS Ibrahim ayat 7</i>	12
16	Ujian Akhir Semester: melakukan validasi penilaian akhir dan menentukan kelulusan mahasiswa					25
JUMLAH BOBOT PENILAIAN						100

Catatan: perangkat lunak yang digunakan adalah peramban untuk mengakses bahan ajar pada SPADA serta perangkat lunak presentasi.

PETA INTEGRASI NILAI PROFETIK

Mata kuliah ini mengintegrasikan empat nilai profetik ke dalam setiap pekan pembelajaran sebagai wujud pelaksanaan Catur Dharma Universitas Muhammadiyah Metro dan motto Kampus Profetik Profesional. Integrasi dilakukan pada tataran materi, bukan sebagai tambahan yang terpisah dari pokok bahasan.

Nilai Profetik	Makna	Pekan Penerapan
Shiddiq	Jujur dan benar. Menyajikan keadaan apa adanya sesuai kenyataan.	tidak ada
Amanah	Dapat dipercaya. Menjaga titipan, kewajiban, dan hak pihak lain.	9, 10, 11, 12, 13, 14
Fathonah	Cerdas dan cermat. Menggunakan penalaran yang tepat untuk memahami persoalan dan mengambil kesimpulan.	1, 2, 3, 4, 5, 6
Tabligh	Menyampaikan. Mengomunikasikan gagasan dan hasil secara terbuka serta mudah dipahami pemangku kepentingan.	7, 15

Pekan	Nilai Profetik	Dasar Al Quran	Teks Ayat	Terjemah Ringkas	Relevansi terhadap Materi
1	Fathonah	QS Al Hasyr ayat 18	يَا أَيُّهَا الَّذِينَ آمَنُوا اتَّقُوا اللَّهَ وَلْتَنْظُرْ نَفْسٌ مَّا قَدَّمَتْ لِإِعْدٍ	Wahai orang-orang yang beriman, bertakwalah kepada Allah dan hendaklah setiap diri memperhatikan apa yang telah diperbuatnya untuk hari esok.	Perintah memperhatikan apa yang telah diperbuat untuk hari esok menuntut penelaahan hasil sebelumnya sebelum melangkah lebih jauh.
2	Fathonah	QS Al Insyirah ayat 5 sampai 6	فَإِنَّ مَعَ الْعُسْرِ يُسْرًا ۖ إِنَّ مَعَ الْعُسْرِ يُسْرًا	Maka sesungguhnya bersama kesulitan ada kemudahan, sesungguhnya bersama kesulitan ada kemudahan.	Jaminan adanya kemudahan bersama kesulitan menumbuhkan ketekunan menghadapi hambatan pertumbuhan usaha.
3	Fathonah	QS Al Qamar ayat 49	إِنَّا كُلَّ شَيْءٍ خَلَقْنَاهُ بِقَدَرٍ	Sesungguhnya Kami menciptakan segala sesuatu menurut ukuran.	Penciptaan segala sesuatu menurut ukuran menuntut sasaran pertumbuhan yang dinyatakan dalam angka.
4	Fathonah	QS Yusuf ayat 47 sampai 49	قَالَ تَزْرَعُونَ سَبْعَ سِنِينَ دَأْبًا فَمَا حَصَدْتُمْ فَذَرُوهُ فِي سُنْبُلِهِ إِلَّا قَلِيلًا مِّمَّا تَأْكُلُونَ ۚ ثُمَّ يَأْتِي مِنْ بَعْدِ ذَلِكَ سَبْعٌ شِدَادٌ يَأْكُلْنَ مَا قَدَّمْتُمْ لَهُنَّ	Bercocok tanamlah tujuh tahun berturut-turut, kemudian akan datang tujuh tahun yang sulit yang menghabiskan apa yang kamu simpan.	Perencanaan tujuh tahun ke depan adalah teladan penyusunan rencana yang memperhitungkan masa mudah dan masa sulit.
5	Fathonah	QS Al Baqarah ayat 261	مَثَلُ الَّذِينَ يُنْفِقُونَ أَمْوَالَهُمْ فِي سَبِيلِ اللَّهِ كَمَثَلِ حَبَّةٍ أَنْبَتَتْ	Perumpamaan orang yang menafkahkan hartanya di jalan Allah adalah serupa dengan sebutir benih yang menumbuhkan tujuh bulir, pada tiap bulir seratus biji.	Perumpamaan sebutir benih yang menumbuhkan tujuh bulir menggambarkan pertumbuhan yang lahir dari penanaman yang tepat.

			سَبْعَ سَنَابِلَ فِي كُلِّ سُنبُلَةٍ مِائَةُ حَبَّةٍ		
6	Fathonah	QS Al Mulk ayat 15	هُوَ الَّذِي جَعَلَ لَكُمُ الْأَرْضَ ذُلُولًا فَامْشُوا فِي مَنَاكِبِهَا وَكُلُوا مِنْ رِزْقِهِ	Dialah yang menjadikan bumi mudah bagimu, maka berjalanlah di segala penjurunya dan makanlah sebagian dari rezeki-Nya.	Penegasan bahwa bumi dijadikan mudah untuk dijelajahi mendorong perluasan jangkauan penjualan.
7	Tabligh	QS At Taubah ayat 105	وَقُلْ اْعْمَلُوا فَسَيَرَى اللَّهُ عَمَلَكُمْ وَرَسُولُهُ وَالْمُؤْمِنُونَ	Katakanlah, bekerjalah kamu, maka Allah, Rasul-Nya, dan orang-orang mukmin akan melihat pekerjaanmu.	Penegasan bahwa pekerjaan akan dilihat mendorong penyajian usaha di ruang digital secara sungguh-sungguh dan jujur.
9	Amanah	QS Shad ayat 24	وَإِنَّ كَثِيرًا مِّنَ الْخُلَطَاءِ لَيَبْغِي بَعْضُهُمْ عَلَىٰ بَعْضٍ إِلَّا الَّذِينَ آمَنُوا وَعَمِلُوا الصَّالِحَاتِ	Sesungguhnya kebanyakan orang yang berserikat itu sebagian mereka berbuat zalim kepada sebagian yang lain, kecuali orang yang beriman dan mengerjakan amal saleh.	Peringatan bahwa kebanyakan orang yang berserikat saling menzalimi menuntut kesepakatan kemitraan yang tertulis dan berimbang.
10	Amanah	QS Al Baqarah ayat 286	لَا يُكَلِّفُ اللَّهُ نَفْسًا إِلَّا وُسْعَهَا	Allah tidak membebani seseorang melainkan sesuai dengan kesanggupannya.	Ketiadaan pembebanan di luar kesanggupan menuntut peningkatan kapasitas yang sepadan dengan kemampuan usaha.
11	Amanah	QS Al Baqarah ayat 282	يَا أَيُّهَا الَّذِينَ آمَنُوا إِذَا تَدَايَنْتُمْ بِدَيْنٍ إِلَىٰ أَجَلٍ مُّسَمًّى فَاكْتُبُوهُ	Wahai orang-orang yang beriman, apabila kamu bermuamalah tidak secara tunai untuk waktu yang ditentukan, tuliskanlah.	Perintah menuliskan muamalah tidak tunai adalah dasar ketertiban pencatatan yang menjadi syarat usaha dapat tumbuh.
12	Amanah	QS Al Maidah ayat 1	يَا أَيُّهَا الَّذِينَ آمَنُوا أَوْفُوا بِالْعُقُودِ	Wahai orang-orang yang beriman, penuhilah akad-akad itu.	Perintah memenuhi akad-akad mencakup ketaatan pada ketentuan perizinan yang mengikat pelaku usaha.
13	Amanah	QS Al Baqarah ayat 275	وَأَحَلَّ اللَّهُ الْبَيْعَ وَحَرَّمَ الرِّبَا	Allah menghalalkan jual beli dan mengharamkan riba.	Penghalalan jual beli dan pengharaman riba menjadi penyaring dalam memilih sumber pendanaan pertumbuhan usaha.
14	Amanah	QS Az Zalzalah ayat 7 sampai 8	فَمَنْ يَعْمَلْ مِثْقَالَ ذَرَّةٍ خَيْرًا يَرَهُ ۖ وَمَنْ يَعْمَلْ مِثْقَالَ ذَرَّةٍ شَرًّا يَرَهُ	Barangsiapa mengerjakan kebaikan seberat zarah pun niscaya dia akan melihatnya, dan barangsiapa mengerjakan keburukan seberat zarah pun niscaya dia akan melihatnya.	Perhitungan amal seberat zarah menegaskan bahwa setiap kemajuan sekecil apa pun wajib tercatat dan dapat dibuktikan.
15	Tabligh	QS Ibrahim ayat 7	لَئِنْ شَكَرْتُمْ لَأَزِيدَنَّكُمْ	Sungguh jika kamu bersyukur niscaya Aku akan menambah nikmat kepadamu.	Janji penambahan nikmat bagi yang bersyukur menuntut penyajian hasil pertumbuhan dengan rasa syukur, bukan kesombongan.

KRITERIA PENILAIAN

Komponen	Bobot (%)	Uraian
Aktivitas partisipatif	20	Keikutsertaan mahasiswa dalam perencanaan, pelaksanaan, dan penilaian pembelajaran, meliputi kehadiran pada SPADA dan di kelas, keaktifan menjawab pertanyaan, serta keterlibatan dalam forum diskusi
Hasil proyek	30	Luaran kelompok berupa proposal pada pekan ketujuh, pengolahan data pada pekan ketiga belas, dan presentasi laporan pada pekan kelima belas, masing-masing berbobot sepuluh persen
Kuis	5	Dua kali kuis daring pada SPADA, yaitu Kuis 1 pada pekan keempat berbobot tiga persen dan Kuis 2 pada pekan kesebelas berbobot dua persen
Tugas	5	Dua tugas perorangan, yaitu Tugas 1 pada pekan kelima berbobot tiga persen dan Tugas 2 pada pekan kedua belas berbobot dua persen
Ujian Tengah Semester	15	Menguji penguasaan materi pekan pertama sampai pekan ketujuh
Ujian Akhir Semester	25	Menguji penguasaan materi satu semester dengan penekanan pada pekan kesembilan sampai pekan kelima belas
JUMLAH	100	

Skor total hasil penilaian dikonversi menjadi huruf mutu berdasarkan Panduan Akademik Universitas Muhammadiyah Metro.

NORMA HURUF MUTU

Huruf Mutu	Ketentuan
A	Kehadiran paling sedikit 90 persen, mengumpulkan tugas perorangan dan kelompok paling lambat satu minggu sebelum batas waktu, menyajikan presentasi kelompok dengan media yang mendukung substansi, mengikuti seluruh ujian, dan memperoleh nilai dalam norma yang ditetapkan
A-	Kehadiran paling sedikit 80 persen, mengumpulkan tugas tiga hari sebelum batas waktu, menyajikan presentasi kelompok dengan media presentasi, dan mengikuti seluruh ujian
B+	Kehadiran paling sedikit 80 persen, mengumpulkan tugas satu hari sebelum batas waktu, menyajikan presentasi kelompok, dan mengikuti seluruh ujian
B	Kehadiran paling sedikit 80 persen, mengumpulkan tugas tepat waktu, menyajikan presentasi kelompok, dan mengikuti seluruh ujian
B-	Kehadiran kurang dari 70 persen, mengumpulkan tugas perorangan terlambat tiga hari, mengumpulkan tugas kelompok tepat waktu, dan mengikuti seluruh ujian
C	Kehadiran kurang dari 60 persen, mengumpulkan tugas perorangan terlambat tiga hari, melakukan presentasi kelompok secara manual, dan mengikuti seluruh ujian

C-	Kehadiran kurang dari 60 persen, mengumpulkan tugas perorangan terlambat sepuluh hari, mengumpulkan tugas kelompok terlambat satu minggu, tidak mengikuti presentasi kelompok, dan mengikuti seluruh ujian
D	Kehadiran kurang dari 60 persen, mengumpulkan tugas perorangan terlambat sepuluh hari, mengumpulkan tugas kelompok terlambat satu minggu, tidak mengikuti presentasi kelompok, dan mengikuti seluruh ujian
E	Kehadiran kurang dari 50 persen, mengumpulkan tugas perorangan terlambat lima belas hari, tidak mengikuti presentasi kelompok, dan mengikuti seluruh ujian

KONTRAK KULIAH

MATA KULIAH BUSINESS PROJECT II

Kode FEB24032

Tim Pengajar:

(diisi nama dosen pengampu)



**PROGRAM STUDI SARJANA KEWIRAUSAHAAN
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH METRO
SEMESTER GANJIL TAHUN AKADEMIK 2028/2029**

KONTRAK PERKULIAHAN	
Nama dan Kode Mata Kuliah	Business Project II (FEB24032)
Dosen Pengampu	(diisi nama dosen pengampu)
Semester dan Bobot	Semester 5 / 3 sks
Hari dan Pukul Pertemuan	(diisi hari dan pukul)
Tempat Pertemuan	(diisi ruang kuliah) dan Kelas Virtual pada SPADA

MANFAAT MATA KULIAH
Setelah menempuh mata kuliah ini mahasiswa telah menumbuhkan usahanya secara terukur, mengurus legalitasnya, dan memiliki catatan keuangan yang tertib sebagai bekal mengajukan pembiayaan.

DESKRIPSI MATA KULIAH
Mata kuliah ini merupakan proyek usaha tahap kedua yang melanjutkan usaha rintisan dari Business Project I. Penekanannya bukan lagi pada memulai, melainkan pada menumbuhkan. Kegiatan meliputi evaluasi usaha berjalan, penetapan strategi pertumbuhan, perluasan saluran penjualan, penataan operasi dan keuangan, pengurusan legalitas, sampai penyusunan laporan pertumbuhan usaha yang disertai bukti kenaikan penjualan.

CAPAIAN PEMBELAJARAN
Capaian Pembelajaran Lulusan yang dibebankan: KK1, KK2 CPMK1: Mampu mengevaluasi usaha berjalan dan menyusun rencana pertumbuhan berdasarkan data. CPMK2: Mampu memperluas saluran penjualan dan pasar dengan memanfaatkan teknologi digital. CPMK3: Mampu menata operasi, keuangan, dan legalitas usaha yang sedang tumbuh. CPMK4: Mampu menyusun dan menyajikan laporan pertumbuhan usaha yang disertai bukti.

STRATEGI PERKULIAHAN
1. Pembelajaran berbasis proyek, yaitu kelompok mahasiswa menyusun proposal, mengolah data usaha nyata, dan mempresentasikan laporannya 2. Pembelajaran berbasis masalah melalui kasus usaha rintisan dan usaha mikro, kecil, dan menengah 3. Penugasan perorangan berupa latihan terbimbing dan penyelesaian kasus 4. Diskusi kelompok dan forum daring pada SPADA 5. Ujian Tengah Semester dan Ujian Akhir Semester

JADWAL PERKULIAHAN			
Pertemuan	Sub-CPMK	Pokok Bahasan	Bobot (%)
1	Sub-CPMK1	Kontrak perkuliahan dan Rencana Pembelajaran Semester. Penelaahan laporan Business Project I. Perbandingan rencana dengan hasil. Penilaian kesehatan usaha	1
2	Sub-CPMK2	Hambatan permodalan, pasar, produksi, dan sumber daya manusia. Analisis sebab akar. Penetapan hambatan utama	1
3	Sub-CPMK3	Penetapan sasaran yang khas, terukur, tercapai, relevan, dan berbatas waktu. Sasaran penjualan, pelanggan, dan laba	2
4	Sub-CPMK4	Penyusunan rencana pertumbuhan. Penetapan	4

		langkah dan penanggung jawab. Penjadwalan. Perkiraan kebutuhan dana	
5	Sub-CPMK5	Penambahan ragam produk atau layanan. Pengujian pasar produk baru. Penetapan harga produk baru. Pengelolaan risiko perluasan	4
6	Sub-CPMK6	Penambahan titik penjualan. Penitipan barang. Keikutsertaan pada pasar dan pameran. Perluasan wilayah penjualan	2
7	Sub-CPMK7	Pembukaan lapak pada lokapasar. Pemasaran media sosial. Pengelolaan pesanan daring. Pengelolaan ulasan pembeli	11
8	Ujian Tengah Semester		15
9	Sub-CPMK8	Pencarian pemasok tetap. Penjajakan penjual kembali. Penyusunan kesepakatan kemitraan. Pembagian peran dan hasil	2
10	Sub-CPMK9	Penataan alur kerja. Peningkatan kapasitas produksi. Pengendalian mutu pada jumlah yang lebih besar. Penambahan tenaga kerja	2
11	Sub-CPMK10	Pencatatan harian yang tertib. Penyusunan laporan laba rugi bulanan. Pemisahan uang usaha dan pribadi. Pemanfaatan aplikasi pencatatan	3
12	Sub-CPMK11	Pengurusan Nomor Induk Berusaha. Perizinan sesuai risiko usaha. Sertifikasi halal bagi produk pangan. Pendaftaran merek	3
13	Sub-CPMK12	Perhitungan siklus konversi kas. Kebutuhan modal kerja pertumbuhan. Penetapan sumber pendanaan. Penyusunan pengajuan pembiayaan	11
14	Sub-CPMK13	Sistematika laporan pertumbuhan. Penyajian data penjualan sebelum dan sesudah. Lampiran bukti transaksi, legalitas, dan dokumentasi	2
15	Sub-CPMK14	Penyajian hasil pertumbuhan usaha. Pemaparan pembelajaran. Menanggapi pertanyaan penilai. Rencana kelanjutan usaha	12
16	Ujian Akhir Semester		25

TUGAS DAN KUIS	
1. Tugas 1 pada pertemuan kelima, dikerjakan perorangan	

2. Tugas 2 pada pertemuan kedua belas, dikerjakan perorangan
3. Kuis 1 pada pertemuan keempat, daring melalui SPADA
4. Kuis 2 pada pertemuan kesebelas, daring melalui SPADA
5. Proyek kelompok: proposal pada pertemuan ketujuh, pengolahan data pada pertemuan ketiga belas, dan presentasi laporan pada pertemuan kelima belas

KRITERIA PENILAIAN	
Komponen	Bobot (%)
Aktivitas partisipatif	20
Hasil proyek	30
Kuis	5
Tugas	5
Ujian Tengah Semester	15
Ujian Akhir Semester	25
JUMLAH	100

Kontrak kuliah ini disepakati bersama pada awal perkuliahan dan mengikat kedua belah pihak selama satu semester berjalan.

Dosen Pengampu,

Perwakilan Mahasiswa,

1.

2.

(diisi nama dosen pengampu)

Divalidasi oleh,

Ardiansyah Japlani, S.E., M.B.A.

Ketua Program Studi Sarjana Kewirausahaan