موضوع التسويق: lb suites hotel	
الاستراتيجية	الفئة
توفيرمكان اقامة مناسب وامن ومريح لاصحاب الاعمال والسياح في ولاية وهران - والتمتع بجلسات شبابية وهادئة لسكان ولاية وهران من اصحاب الدخل المتوسط	سبب وجودي:
التمتع بغرف واسعة وهادئة	ما الذي يميز عملي عن غيره:
الموقع الاستراتيجي في وسط البلاد	
وجود مطعمين كل مطعم مناسب لفئة معينة ومختلفة عن الاخرى	
1. اصحاب الاعمال والمشاريع	عميلي المثالي هو:
2. اصحاب الدخل المرتفع من الولايات الاخرى	
 السياح القادمين الى و هر ان 	
العائلات وطلاب الجامعات 4. loft	
 الشباب ومحبي الشيشة lounge 	
	أهم شيء بالنسبة لعميلي مثالي عند شراءه
1. الهدوء والراحة في اقامته	لما أبيعه:
2. الحصول على فطور مناسب للقيمة التي دفعها	
 التمتع بتقديم مناسب واحترافي في المطاعم 	
 زيادة وعي الجمهور بخدمات الفندق 	ما أريد تحقيقه هذا العام:
• جذب عملاء	
 زیادة نسبة المتابعین 35% 	
•	
1. الموقع الاستراتيجي للفندق	أهم 3 أشياء ستساعدني على تحقيق هذا:
2. وجود نوعين مختلفين من المطاعم	
a. picsen في الصيف	
1. الاعلانات الممولة - 30 %.	بگم سیساهم کل برنامج في
2. المسابقات - 25 %.	إير اداتي/أر باحي:
 التسويق بالمحتوى 20%. 	
 أن يكون عالق في العمل بينما يحتاج الى اقامة 	ما الذي سيدفع عميلي المثالي للتفكير بي:

 السياحة وسهولة التنقل 	
•	
1. الاعلانات الممولة	البرامج التي أستخدمها لتحقيق هدفي:
2. المسابقات	
3. التسويق بالمحتوى	
1. 900 دولار	كم المبلغ الذي سأحتاجه لفعل هذا: