

Sales manager | Business Development Manager

Crystal Media - Performance-агентство в **iGaming** с фокусом на **Influence-трафик**. Агентство запускает масштабные кампании с блогерами, стримерами по всему миру, с фокусом на Tier-1 и Tier-2 ГЕО. Работает с прямыми клиентами в гемблинге и беттинге, фокусируясь на результат.

Команда активно растет, и сейчас мы ищем **Sales Manager** — амбициозного специалиста, который хочет зарабатывать, развиваться в международной среде и напрямую влиять на рост бизнеса.

Твои задачи:

- Работать с тёплыми квалифицированными лидами (iGaming-клиенты — онлайн-казино);
- Продавать рекламные решения: influence- и performance-трафик;
- Проводить онлайн-встречи: презентовать продукт, вести переговоры и доводить до сделки;
- Выстраивать и поддерживать долгосрочные отношения с клиентами;
- Сопровождать клиента на старте запуска рекламных кампаний;
- Развивать клиентов после продажи: продления, апсейлы, увеличение бюджетов;
- Вести сделки и фиксировать ключевые этапы в CRM-системе.

Будет мэтч, если у тебя:

- Есть опыт в продажах от 6 месяцев;
- Разговорный уровень английского языка ;
- Есть базовый опыт работы с CRM и Google Sheets!;
- Понимаешь, как выстраивать долгосрочные отношения с клиентами и зарабатывать на этом

Что предлагает компания:

- Возможность удаленной работы из любой точки мира;

- График: пн–пт 9:00–18:00 (GMT+3);
- Вознаграждение с привязкой к USD;
- Форсирование своих профессиональных скилов в динамично развивающейся сфере iGaming;
- Целеустремленная команда единомышленников, готовых делиться знаниями;
- Работа с лидерами рынка в сфере онлайн-казино по всему миру;
- Участие в международных конференциях и ивентах за счет компании.

Ищете возможность развиваться и расти вместе с командой?

Отправляйте отклик прямо сейчас — будем рады знакомству!

TG : @Anya_CrystalMedia