



**Силабус навчальної дисципліни
«МІЖНАРОДНА КОНТРАКТНА СПРАВА»
Освітньо-професійної програми «Міжнародний бізнес»**

Галузь знань: 29 «Міжнародні відносини»

Спеціальність: 292 «Міжнародні економічні відносини»

Рівень вищої освіти	Перший (бакалаврський) рівень вищої освіти
Статус дисципліни	Навчальна дисципліна вибіркового компонента ОП
Курс	3 (третій)
Семестр	5(п'ятий)
Обсяг дисципліни, кредити ЄКТС/години	4 кредити / 120 годин
Мова викладання	українська
Що буде вивчатися (предмет вивчення)	Дана навчальна дисципліна є теоретичною та практичною основою сукупності знань та вмінь, що формують профіль фахівця в галузі міжнародних відносин
Чому це цікаво/треба вивчати (мета)	Метою викладання навчальної дисципліни є формування теоретичних знань та практичних навичок щодо механізму підготовки, оформлення та реалізації міжнародних комерційних контрактів.
Чому можна навчитися (результати навчання)	– Застосовувати набуті теоретичні знання для розв'язання практичних завдань та змістовно інтерпретувати отримані результати. – Розуміти і мати навички з ведення ділового протоколу та ділового етикету у сфері міжнародних економічних відносин, враховуючи особливості міжкультурного спілкування на професійному та соціальному рівнях, як державною так і іноземними мовами. – Володіти навичками аналізу можливостей торговельного потенціалу країн світу та України з метою виявлення потенційно можливих та ефективних форм і умов організації міжнародного бізнесу, зокрема, у сфері авіаційних перевезень. – Застосовувати набуті знання щодо гео економічних аспектів та основних тенденцій розвитку міжнародного бізнесу для визначення перспективних форм співробітництва у зовнішньоекономічній діяльності, зокрема, у авіаційно-космічній галузі.
Як можна користуватися набутими знаннями і уміннями (компетентності)	– Здатність спілкуватися з представниками інших бізнес-культур та професійних груп різного рівня (з експертами з інших галузей знань/видів економічної діяльності). – Здатність здійснювати комплексний аналіз та моніторинг кон'юнктури світових ринків, оцінювати зміни міжнародного середовища та вміти адаптуватися до них. – Здатність спілкуватися на професійному та соціальному рівнях з використанням фахової термінології, включаючи усну і письмову комунікацію державною та іноземними мовами. – Здатність володіти методикою статистичного та економічного аналізу стану, структури та динаміки світових ринків, зокрема, світового ринку авіаційних перевезень.
Навчальна логістика	Зміст дисципліни: Модуль №1 «Теоретичні та практичні аспекти міжнародної контрактної справи» 1. Зміст та особливості міжнародних контрактів. 2. Особливості підготовки та укладання міжнародних комерційних контрактів. 3. Структура та зміст міжнародного комерційного контракту. 4. Міжнародні комерційні контракти купівлі-продажу товарів. 5. Міжнародні комерційні контракти купівлі-продажу послуг. 6. Міжнародні комерційні контракти у сфері торгівлі результатами інтелектуальної діяльності. 7. Міжнародна контрактна документація.

	8. Врегулювання міжнародних комерційних спорів. 9. Аналіз виконання міжнародних контрактів. Види занять: Лекції, практичні заняття, самостійна робота, консультації. Методи навчання: метод «мозкового штурму», робота в міні-групах, «ділова гра», моделювання ситуацій, «семінар-дискусія», презентація. Форми навчання: денна, заочна.
Пререквізити	Загальні та фахові знання, отримані на першому (бакалаврському) рівні вищої освіти
Пореквізити	Знання з дисципліни можуть бути використані при написанні кваліфікаційної роботи.
Інформаційне забезпечення з репозитарію та фонду НТБ НАУ	Навчальна та наукова література: 1. Зовнішньоекономічна діяльність : навчальний посібник. Видання 6-те, перероб. та доп. / За ред. Козака Ю. Г. –К.: «Центр учбової літератури», 2019. – 292 с. 2. Ольшанський О.В. Менеджмент міжнародної торгівлі: навч. посібник / О.В. Ольшанський, Л.М. Яцун, В.М. Селютін. – Харків: ХДУХТ, 2019. – 103 с. 3. Міжнародна контрактна справа: методичні рекомендації до практичних занять та самостійної роботи / уклад.: З.В. Пічкурова, І.І. Набок, Л.М. Побоченко. – К.: НАУ, 2021. – 32 с. 4. Москвіна А. О. Організація, техніка підготовки та виконання зовнішньоекономічних контрактів / А. О. Москвіна, О. О. Вороніна ; Харків. нац. ун-т міськ. госп-ва ім. О. М. Бекетова. – Харків : ХНУМГ ім. О. М. Бекетова, 2020. – 171 с. 5. Управління зовнішньоекономічною діяльністю & Management of Foreign Economic Activity : навчальний посібник. Львів : ЛьвДУВС, 2021. 244 с. 6. www.me.gov.ua – офіційний сайт Міністерства економіки України. 7. www.ukrstat.gov.ua – офіційний сайт Державної служби статистики України. 8. www.wto.org – офіційний сайт Світової організації торгівлі. 9. www.unctad.org – офіційний сайт Конференції ООН з торгівлі та розвитку (ЮНКТАД). 10. www.uncitral.org – офіційний сайт Конференції ООН з права міжнародної торгівлі (ЮНСІТРАЛ). 11. https://iccwbo.org – офіційний сайт Міжнародної торговельної палати. 12. https://uccr.org.ua – офіційний сайт Торгово-промислової палати України. 13. http://arb.ucci.org.ua/icac/ua/icac.html – офіційний сайт Міжнародного комерційного арбітражного суду при Торгово-промисловій палаті України. 14. https://incoterms2020.com.ua – офіційний сайт Інкотермс 2020 в Україні.
Локація та матеріально-технічне забезпечення	Аудиторний фонд Факультету міжнародних відносин (7 корпус), навчальна лабораторія міжнародних економічних відносин і бізнесу, яка оснащена сучасною комп'ютерною технікою та обладнанням для проведення лекційних і практичних занять
Семестровий контроль, екзаменаційна методика	Диференційований залік
Кафедра	Кафедра міжнародних економічних відносин і бізнесу
Факультет	Факультет міжнародних відносин
Викладач(и)	 ПІЧКУРОВА ЗОЯ ВОЛОДИМИРІВНА Посада: доцент Науковий ступінь: кандидат економічних наук Вчене звання: доцент Профайл викладача: http://www.lib.nau.edu.ua/naukpraci/teacher.php?id=11394 Тел.: 406-73-65 E-mail: zoia.pichkurova@npp.nau.edu.ua Робоче місце: 7.405
Оригінальність навчальної дисципліни	Авторський курс

