



Oferta nº62

Oferta:

Agente Comercial / EPI, suministros industriales, construcción

El Responsable de Exportación de una empresa extranjera, en Francia, busca agentes comerciales autónomos en diferentes regiones de España: en Galicia, Asturias, Cantabria, País Vasco, Valladolid, Madrid, Guadalajara, Andalucía...

El candidato necesita demostrar experiencia en :

- Prospección y retención de nuevos clientes potenciales.
- Mantener relaciones con clientes existentes
- Elaboración de una propuesta comercial de acuerdo con la estrategia
- Negociación de precios, y de contratos
- Gestión de pedidos y entregas
- Participación en el desarrollo de la propuesta técnica
- Seguimiento del avance de los proyectos

El candidato tendrá 5 años de experiencia en ventas B2B en los canales de distribución de su región en sectores EPI, suministros industriales, construcción. Buscamos una persona dinámica, resolutiva, organizada, con perseverancia para introducir una nueva marca en el mercado, con capacidad de vender productos de gama media alta, que hará informes al Responsable de Exportación para mantenerle informado de la evolución de sus ventas.

Les agradezco contactarme por email para obtener más información
info@jauffretpartners.com