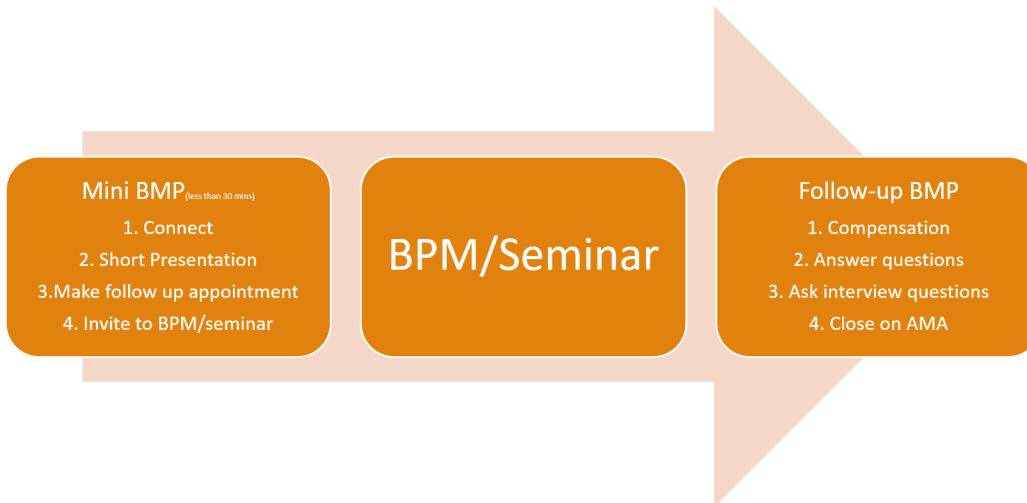


Recruiting SOP



Mini BMP:

1. Connect:

迅速找到Common Ground或是对方的闪光点

地点: 你住在哪儿?

背景: 你是哪里人啊? 什么时候来美国的? 也是留学生?

家庭: 你孩子多大了?

工作: 听说你是做XXX的? 怎么样, 喜欢你的工作吗? 对未来的职业发展方向有什么想法吗?

我的简短自我介绍、和Trainee怎么认识的、以及Trainee为什么要介绍我们认识。

2. Transition into Presentation:

你有想过做点副业, 或是自己做business吗?

- “有啊……” —— “不错啊。你对金融行业了解吗?”, “好, 我简单跟你分享一下我们做什么哈。”
- “没有想过……我很喜欢我的工作。” —— “哦, 那挺好的。看看我能帮到你什么, 听 XXX 说你对财务规划(资产配置)这方面还挺有兴趣多了解了解的?” “好, 那我简单跟你分享几个概念哈……”

- Presentation: 资产配置的两页

3. Make Follow up appointment:

好, 今天时间有限哈(我下面还有个会), 我想我们今天主要就是认识一下, 简单聊聊。要不这样, 咱们再找个时间, 我可以给你多分享一点detail吧, 比如咱们这边提供的学习平台和business的平台.....(你如果有想法做点副业(business)的话), 或者我也可以给你讲讲我们是怎么挣钱的呀?(约appointment)

4. Invite to BPM/Seminar

哦, 对了。你这周日下午(周三晚上)有空吗? 正好我和我的几个Partner会做一场公开课, 我(我的老师XXX)会分享一点创业的心得, 以及学习和事业的平台。要不你上来听听, 正好有个了解, 也打个基础, 这样下次我们聊的时候就更efficient啦?

Set expectation for seminar: 我们三个讲员(也可以分别Edify一下每个讲员), 第一个会简单介绍一下行业, 第二个会分享一下财富管理的几个基本概念, 第三个是我(或XXX), 会主要分享一下创业的心得, 以及学习和事业的平台。相信你肯定会很有收获的。对了, 你能提前5分钟上来就最好了, 因为公开课有人数的限制。中间还会有些简单的现场问卷, 你就动动手指参与一下好不?(笑脸)

FOLLOW UP MEETING

1.Compensation:

上次公开课什么地方给你印象最深, 比较Intrigue你的?

好, 我给你讲讲我们怎么挣钱的哈?(进入到New Associate Orientation slides讲Compensation的几页)

2. 我讲的还清楚吗? 如有问题的话, 回答问题

3. Interview Questions (让对方开始讲自己, 同时在对话中让对方知道这个平台能发挥他的长项或帮助他实现理想):

- 刚才我又分享了这么多, 什么地方让你比较有感触的?
- 哎, 你觉得你最大的长项(优点)是什么?
- 那你当初来美国有没有什么理想啊?(过什么样的生活, 成为什么样的人.....)
- 有没有什么Leadership Experience?

4. Close on AMA

我觉得你挺(上进、真诚、有想法)..... 这样吧, (我建议) 可以先从学习开始, 不过相信你要是像我一样能慢慢看到这个平台的潜力, 这也可能成为改变人生的一份事业呢, 是吧?(WFA) 好, 学习的话呢, 有几个基本条件, 因为金融行业管辖还是很严的:

第一, 过去10年没有犯罪记录, 你没有吧?

第二, 过去10年没有破产记录, 你没有吧?

第三, 公司会做个简单的name check, 确认你是“良民”(笑脸), 所以需要一个valid SSN, 这个你有的哈? 公司审核通过了之后你就会有学号, 就可以access我们内部的学习资源了! 另外, 之前(公开课)提过的“学费”(注册费)一百块, 没问题哈?

好, 那我就在网上帮你很快几分钟注册一个学号先, 好吧? 我给你mouse control, 你简单输入几个基本信息就好了~