

Project Sales/BD Executive(Solar)

M/F(1)Post

Job Description

- Ø Commercial / Industrial / Residential Customer များကို Solar Project အတွက် ရှာဖွေခြင်း
- Ø Client များ၏ Power Consumption, Load Requirement များကို နားလည်သုံးသပ်ခြင်း
- Ø Site Survey လုပ်ဆောင်ခြင်း (Engineering Team နှင့် ပူးပေါင်း)
- Ø Solar System Solution (On-grid / Off-grid / Hybrid) များကို Client များထံ Presentation ပြုလုပ်ခြင်း
- Ø Technical & Commercial Proposal, Quotation များ ပြင်ဆင်တင်ပြခြင်း
- Ø Project Handover အထိ Client Relationship ကို ထိန်းသိမ်းခြင်း
- Ø Market Trend, Competitor Price & Technology များကို လေ့လာသုံးသပ်ခြင်း
- Ø Monthly / Quarterly Sales Report များ ပြုလုပ်တင်ပြခြင်း

Requirements

- Ø တက္ကသိုလ်တစ်ခုခုမှ ဘွဲ့ရရှိပြီးသူဖြစ်ရမည်။
- Ø Business / Marketing Diploma ရရှိပြီးသူ ဦးစားပေးမည်။
- Ø Solar PV System နှင့် ပတ်သက်သော အခြေခံသိရှိမှု (Inverter, Panel, Battery စသည်)
- Ø Project Sales အတွေ့အကြုံ အနည်းဆုံး (၂) နှစ်ရှိရမည်။
- Ø Communication Skill ကောင်းမွန်ရမည် ။
- Ø Presentation & Negotiation Skill ကောင်းမွန်ရမည်။
- Ø Site Visit နှင့် Field Work လုပ်နိုင်ရမည်
- Ø MS Excel, Word, PowerPoint အသုံးပြုနိုင်ရမည်။

v **Salary - Basic Salary + Skill Full Bonus + KPI Bonus+Target Bonus**

v **Benefit – Attendance Allowance + Travel Allowance + Performance Bonus**

+Service Bonus

- Office Hour- 9:00am to 5:00pm (Monday to Friday)
- Office Hour- 9:00am to 2:00pm (Saturday)
- Off Days –Sunday & Public Holidays
- Office Address - အမှတ် (၇)၊ သီရိရတနာ အိမ်ရာ၊ ဝေဇယန္တလမ်း၊ သာယာဝတီမြို့နယ် ၊ ရန်ကုန် ။(၁၆ ကွေ့မှတ်တိုင်အနီး)
- Email – adhratpowerlight@gmail.com
- ဆက်သွယ်ရန်ဖုန်း- 09-788854751 , Viber: 09-788854751