



DỰ ÁN VIỆT NAM – HỆ THỐNG KẾT NỐI NHÀ THẦU VỚI CHỦ ĐẦU TƯ

THÔNG BÁO TUYỂN DỤNG



Vị trí: Chuyên viên kinh doanh (B2B)

Website: www.duanvietnam.vn

Địa điểm làm việc: 50 đường số 4, Phường 7, Quận Gò Vấp, TP. Hồ Chí Minh.

Mô tả công việc

- Tìm kiếm, xây dựng mối quan hệ uy tín với khách hàng mục tiêu và xác định nhu cầu của khách hàng để tìm kiếm các cơ hội kinh doanh.
- Tiếp nhận yêu cầu và phân tích tình hình, từ đó tư vấn giải pháp phù hợp để giải quyết vấn đề và triển khai với khách hàng.
- Quản lý tiến độ theo đúng kế hoạch và mục tiêu đã cam kết với khách hàng.
- Giữ vai trò cầu nối giữa khách hàng và Công ty, duy trì mối quan hệ bền vững lâu dài qua các hoạt động hợp tác phát triển.
- Lập kế hoạch triển khai, đánh giá, báo cáo kết quả hoạt động.
- Chủ động đề xuất kênh tiếp thị, đề xuất chính sách ưu đãi, quyền lợi khách hàng.
- Phối hợp bộ phận Marketing triển khai các hoạt động sự kiện, ưu đãi đến khách hàng.

Yêu cầu công việc

Kinh nghiệm:

- Trình độ: Trung cấp trở lên các chuyên ngành có liên quan.
- Ưu tiên có 1 năm kinh nghiệm Sales/ Telesales/ Customer Service B2B.
- Có kinh nghiệm trong lĩnh vực Thương mại điện tử là một lợi thế.

Kỹ năng:

- Giọng nói truyền cảm, dễ nghe.
- Khả năng tìm kiếm, khai thác và tiếp cận khách hàng doanh nghiệp – đối tượng từ vị trí Quản lý, Giám đốc trở lên.
- Khả năng tạo dựng quan hệ và chốt hợp đồng với các khách hàng doanh nghiệp là một lợi thế.
- Khả năng làm việc đa nhiệm, làm việc nhóm và làm việc độc lập.
- Tư duy sáng tạo, đổi mới, đóng góp cải tiến quy trình, nâng cao năng suất và hiệu quả.
- Yêu cầu trung thực, trách nhiệm cao, có tinh thần cầu tiến, ham học hỏi.



Quyền lợi

- Lương Gross: 8,000,000 – 12,000,000đ.
- Thưởng: doanh số bán hàng cá nhân & thưởng theo phòng ban.
- Phục vụ bữa trưa chất lượng hàng ngày tại Căn tin.
- Hưởng đầy đủ BHXH, BHYT theo đúng quy định của Luật Lao Động.
- Hỗ trợ công cụ làm việc (máy tính, điện thoại), tất cả chi phí đi lại, tiếp khách.
- Đánh giá đúng năng lực, cơ hội thăng tiến cao tại môi trường Start-up.
- Các chương trình hoạt động thể thao (Cầu lông) hàng Tuần, team building định kỳ mỗi Quý và mỗi Năm.
- Hỗ trợ phát triển bản thân thông qua các khóa học tự đề xuất hoặc công ty đề xuất.

Hướng dẫn nộp hồ sơ

Ứng viên quan tâm vui lòng gửi Hồ sơ theo 02 cách:

1. Điền đầy đủ thông tin vào form mẫu được cung cấp.
2. Gửi thư ứng tuyển về địa chỉ email: tuyendung@duanvietnam.vn hoặc ly.trankhanh.davn@gmail.com theo chủ đề: "[Họ tên] – [Vị trí ứng tuyển]".

Mọi thông tin chi tiết, vui lòng liên hệ Bộ phận tuyển dụng Dự Án Việt Nam: (028) 7777 0137.

Lưu ý: Dự Án Việt Nam sẽ không phản hồi các hồ sơ không đạt yêu cầu.

Cảm ơn bạn đã quan tâm!