

ENTREVISTA	
Nombre entrevistada/o:	Eduardo Valdés Guerrero
Cargo	Médico Veterinario de Fundación Chile
Descripción General	
Médico veterinario del proyecto de desarrollo agropecuario en Mamiña, este proyecto comenzó el año 2012, su labor es aportar mediante innovación y tecnologías al desarrollo agrario y pecuario de la localidad, se trabajó con alrededor de 60 usuarios, siendo 40 de Mamiña. En la agricultura se traen semillas, para forraje, flores y hortalizas, aumento del suelo forrajero, en pecuario, nueva genética de conejos, cabras, habiendo una nueva línea de queso de cabra. El proyecto cuenta con un centro experimental, un terreno bien equipado donde desarrollan las innovaciones antes de compartirlas con la comunidad. Saben que el proyecto de desarrollo agropecuario se encuentra “en medio de”, entre la minera y la comunidad. Respecto a la relación con los usuarios del proyecto, señala que a veces ha sido complejo, particularmente porque cada usuario tiene sus intereses, le llama particularmente la atención, que a pesar de las diferencias entre la comunidad y la minera, ocurran más “peleas” entre los propios usuarios, la actitud de “querer lo que tiene el vecino” a pesar de que, lo que tiene el vecino, no le sirva para su propio desarrollo como agricultor. También señala que la mayoría de los usuarios mamiñanos se abstienen de producir para comercializar en el mercado formal, que persisten en mantener una producción de subsistencia, esto lo relaciona a que los usuarios, por lo general, son viejos que quieren estar tranquilos y no se arriesgan más allá. Fundación Chile, trata de incorporar la innovación y el desarrollo en el sector agropecuario, por consiguiente se ha intentado incorporar nuevas tecnologías, semillas, cultivos, pero como dice el médico veterinario, aterrizadas a las condiciones del valle y los mamiñanos	
Observaciones	
Cuando se fue a terreno, el proyecto estaba en su etapa de cierre, de hecho terminaban sus operaciones esa semana. Del trabajo realizado por FCH, ha repercutido de diversas formas en la comunidad, se han generado asociaciones indígenas, ha habido disputas entre familias mamiñanas, pero también han mejorado las condiciones en la cría de conejos, de cabras y se ha sabido de buenos resultados en el cultivo de flores y alfalfa. En Mamiña se observa, por sobre todo, cultivos de forraje y maíz, algunos invernaderos con flores, pero los mamiñanos insisten que en el valle se da de todo. Sobre nuevas semillas forrajeras, una usuaria señaló que prefiere la de la zona, porque dura más, puede durar hasta cuatro años en comparación a las traídas de afuera.	
Categorías-Códigos	

I: nombre, cargo, presentación FCH

EV: Mi nombre es Eduardo Valdés Guerrero, soy médico veterinario de FCH, **el proyecto tiene cerca de diez años** ya, la fundación está trabajando aquí desde el 2012, y se adjudicó el proyecto por licitación

I: licitación de parte de adonde

EV: licitación por parte de BHP, bueno, participaron varias empresas de la región, si mal no recuerdo la Fundación era la única de afuera, y el proyecto, lo que hace es apoyar el desarrollo agropecuario de acá de la localidad, o sea, trabaja con una serie de agricultores de aquí, no siendo todos de la comunidad indígena, ellos **trabajan en dos grandes líneas**, una es la línea agrícola y la otra es la línea pecuaria. **En la agrícola hay producción de hortalizas y especialmente está enfocado en las flores, con salidas comerciales para las flores, mucho forraje, y todo ese tipo de cosas, en la parte pecuaria, están los conejos y están todos los animalitos que tú has visto por ahí, y fuerte también, nació en el 2012, la línea para producción de queso de cabra, que aquí ya se comercializa el queso de cabra. La fundación tiene un enfoque especial en la innovación,** siempre nosotros, aquí en este lugar que tu vez, realizamos constantemente ensayos científicos y todo eso nosotros se lo vamos traspasando a la gente, si pudiéramos hablar el eje que tiene la fundación con el proyecto, es innovación, producción, accesoria técnica, transferencia tecnológica, comercialización, ese es como nuestro gran eje. En este lugar que es el centro experimental nosotros realizamos una de las actividades que te mencionaba, que son todos estos ensayos, nosotros probamos todos estos cultivos y se los presentamos a la gente, a veces la gente también dice, me gustaría probar este tipo de flor o este forraje, entonces nosotros lo traemos acá primero, sacamos resultados y de ahí se lo traspasamos a la gente, aquí hemos hecho ensayos nutricionales en conejos por ejemplo, hemos hechos ensayos con postaje, en humus, hemos traído nuevas variedades de forrajes, de flores, de hortalizas, hemos trabajado con el tumbo por ejemplo, muchas cosas hemos hecho aquí y todo eso se lo vamos traspasando a la gente.

I: Y cómo ha sido la aceptación de la gente

EV: en general, bien, súper bien, uno siempre sabe que está entre medio de estas dos figuras que muchas veces chocan

I: cuáles son

EV: una de ellas es la minera, cierto, y la otra es la comunidad acá, y eso es inevitable, va a suceder en todos lados, entonces nosotros estamos justo al medio

I: y cómo medias esta relación

EV: mediar esto, mira, nosotros con la gente mantenemos muy buena relación, en general, como te digo, porque como siempre hay creados otro tipo de intereses, a veces hay ciertas personas que, no es que no aprueben lo que tú estás haciendo, sino que ellos quieren ir más allá, cachay, porque ellos tienen su cuento con la minera, entonces para ellos también es difícil, digamos, asimilar que nosotros estamos haciendo un buen trabajo, porque ellos en realidad quieren más o quieren otras cosas, cachay,

I: Ya, y eso no se puede entrar a dialogar con ustedes, lo que la comunidad quiere

EV: no, no, porque nosotros trabajamos en el marco del proyecto, nosotros no nos desviamos para otros lados

I: y ellos que quisieran, se los han presentado a ustedes

EV: es que, nosotros por ejemplo, todos los trabajos que hacemos lo definimos en un diagnóstico con la gente, entonces nosotros no hacemos las cosas porque, no sé, porque es un desafío personal de nosotros, no, nosotros pensamos que es lo que podría ser mejor para ellos y nos reunimos todos los años, una vez al año, bueno realizábamos, porque como te digo, estamos terminando ahora, pero una vez al año nosotros realizamos un diagnóstico y en ese diagnóstico nosotros veíamos las necesidades de la gente, visitábamos los predios, cierto, y decían más menos qué era lo que necesitaban, y ahí nosotros definíamos las tareas para el año, que podían ser, qué se yo, levantar una infraestructura, como podría ser un montón de talleres, visitas técnicas, tal vez, como te decía, traer una variedad de ciertos cultivos o mejorar el sistema de riegos, eso depende de cada persona, cada agricultor tiene una realidad distinta, así lo hacemos nosotros, nosotros tenemos una comunicación muy directa, y todas esas cosas tenemos papel, por ejemplo, aquí, en esta carpeta, dice, definición de productos de la localidad de Mamiña, los productos son las actividades, que puede ser por ejemplo, la compra genética de algún animal, o puede ser un curso, o puede ser traer un asesor especial, o poder hacer una gira, y aquí dice, en esta carpeta dice, evaluación técnica anual, y esta fue la del 2015, te fijas, entonces eso hacemos todos los años, y así digamos uno cumple con el objetivo de proponer, no de imponer las cosas, entonces todas esas cosas, en el fondo, se ha hecho con todo lo que ellos realmente quieren hacer, más, todo lo que nosotros traemos, todo lo que traemos en innovación, en nuevas tecnologías, pero nuevas tecnologías aterrizadas para ellos, no podemos traer una máquina, por ejemplo, que use luz, electricidad que está en medio de la chacra, digamos, o no podemos traer una máquina que necesite combustible porque son pequeños agricultores y tal vez no puedan costear eso, entonces ahí hay mucho de creatividad para resolver los problemas que hay.

I: con cuantos agricultores trabajan ustedes, con cuantas familias

EV: creo que en el proyecto antiguo, o sea completo, yo creo que tal vez sesenta y tantos

I: más de sesenta personas, entre sesenta y menos de setenta, por ahí

EV: puede ser, porque nosotros trabajamos en la localidad de Mamiña, de Quipisca y de Iquiuca, entonces son varias las familias que están comprometidas, no te sabría decir en este momento pero yo te diría que debe haber alrededor de unos 60

I: y los de acá de Mamiña

EV: a ver, tal vez, unos 40, cerca de cuarenta personas, y eso distribuido en familias

I: Y ustedes nunca han tenido conflicto con la comunidad, principalmente por esto, porque se encuentran al medio de estas dos potencias

EV: sí, hemos tenido conflicto, pero nosotros siempre tratamos de no distanciarnos mucho de lo que son nuestros objetivos, porque nosotros no podemos ponernos del lado de uno o del lado del otro, ellos, como te digo, eso es una conversación que tienen que tener directamente, nosotros no podemos ser árbitros en eso, o formar parte de uno o de otro, nosotros tenemos este objetivo que es este proyecto, y nos enfocamos en eso nomás, y los conflictos que se generan muchas veces está relacionados con ellos, muchas veces la gente discute entre ellos mismos, es increíble, hay, tú con el tiempo te vas dando cuenta que ellos tienen una idiosincrasia súper especial, ellos muchas veces no se sienten satisfechos porque les resuelven los problemas, ellos a veces se sentirían

satisfechos si tienen lo que tiene el vecino, pero a lo mejor con lo que tiene el vecino no solucionan lo de el, pero igual, como que se confunden esos, yo llevo más de seis años trabajando y viviendo acá en Mamiña, entonces los conozco súper bien.

I: y tú ves eso, evidencias eso cada vez que hay conflicto

EV: claro, no siempre, pero muchas veces se pelean por ese tipo de cosas, por ejemplo, por qué a este le dieron esto, por qué lo invitaron a esto, cosas por el estilo, no importa que ellos trabajen por otras líneas, algunos, no son todos obviamente, y lo otro es que ellos también tienen, como te decía, sus temas con la minera, entonces es como una gran industria que tienen acá al lado, que si bien, genera mucha aristas positivas, para ellos también genera aristas negativas, cachay

I: por ejemplo cuales te han manifestado, te han dicho

EV: no, con el tiempo ellos han ido trabajando esas diferencias, pero por ejemplo, no sé'po, en algún momento a ellos les molestaba mucho que hubieran demasiados mineros aquí, entonces la minera que hizo, sacó a los mineros, o sea, ahora, ves, no hay nada

I: claro no se escucha nada, los autos estarían pasando en estos momentos

EV: te fijas, entonces ellos han ido arreglando su relaciones, que eso es el fondo lo que ellos quieren, la minera tiene un área que trabaja en relaciones comunitarias, conversa con la gente y arregla sus problemas, pero es inevitable que una industria de ese tamaño no genere un impacto en la comunidad y estando tan cerca, pero ellos de alguna forma ahí conversan y tratan de solucionarlo

I: y cómo ha sido la aceptación de los productos en el largo plazo, tu que has trabajado tantos años acá, por ejemplo, las innovaciones, se han aceptado, se han producido, los han digerido la gente o cuesta

EV: mira nosotros, este proyecto siempre se miró con resultados a largo plazo, entonces cuando trabajamos con una persona, siempre trabajamos cumpliendo hitos todos los años, pero con el fin allá, entonces, hay algunos agricultores, que su fin era, por ejemplo, comercializar, formalmente, y con ello lo logramos, pero hay otros, por ejemplo, que genera un grupo importante del proyecto, que ellos realmente no querían comercializar nada, no querían salirse de su círculo de confort, cachay, ellos se sienten bien con su vida y nosotros trabajamos en mejorar eso, esa línea que es la producción primaria, en la cual ellos cultivan pero cosas más para la casa, o comercializar informalmente por ahí, intercambiar cosas, hay mucha gente que hace eso, si hay mucha gente de edad aquí, te fijas, tú lo has visto, los jóvenes ya se fueron, aquí hay quebradas que, murieron los abuelos y murió la quebrada, no hay nadie más, todos los niños se fueron, entonces muchos de ellos realmente no quieren lanzarse con algo nuevo, con un desafío que para ellos, no sé'po, los pone en una situación incómoda, entonces que es lo que quieren, estar tranquilos, entonces van a sus chacras, manejan sus cultivos y en eso también los hemos ayudado, muchas veces ellos, tú me preguntabas, han asimilado estas innovaciones, y lo han hecho súper bien, con que sean cositas chicas que han hecho, esas pequeñas mejorías han generado cambios significativos en ellos, ya no tienen que estar tan, no sé'po, cargar tantas cosas, de repente esforzarse tanto para obtener un producto, entonces si ellos se dan cuenta que lo hacen bien, obtienen mejores resultados y la gente que está como mucho más enfocada, en arriesgarse, en lograr desafíos mucho más

ambiciosos, claro, han habido hartos resultados, han habido aumentos, **por ejemplo, en la producción de conejos, un gran aumento, aumento en la superficie forrajera, tremenda, aumento en la producción y en la cantidad de flores, ahí, hay ahora una variedad súper grande y con flores que son de primera calidad, en el caso, por ejemplo, de los quesos también,** imagínate, la línea partió en el 2012, las otras líneas partieron mucho más atrás y ellos ya están comercializando, tienen sus salitas de elaboración, ahora están trabajando en la resolución sanitaria, tienen su etiqueta, todo, entonces ellos si han hechos cosas súper positivas con estas actividades que hemos realizado, con estos productos.