

📋 هذا القسم يضم نصائح عملية وملاحظات شديدة الأهمية ويجب الانتباه لها من أجل تجنب العقوبات القانونية والتنظيمية أثناء ممارسة نشاط الاستيراد أو التصدير.

👤 هوية الشركة والمسؤولية القانونية

- ⚠️ يجب التصريح بالمسؤول الحقيقي للشركة في القانون الأساسي (Statuts).
- 🚫 لا ينصح باستعمال أسماء كبار السن، المجانين، أو أشخاص لا يمكن محاسبتهم قانونياً كمسؤولين وهميين.
- ✅ السبب: في حالة حدوث مخالفة أو ملاحقة قانونية، لا يمكن متابعة الشركة بشكل صحيح، وقد يُحمّل الشركاء أو المساهمون المسؤولية.

🏦 إجراءات التوطين البنكي بالتفصيل

- 💰 ضريبة التوطين: 0.5% من مبلغ الصفقة.
- 🏠 يجب إيداع 105% على الأقل من قيمة الصفقة في الحساب البنكي لضمان العملية.
- 🔒 في حالة الاعتماد المستندي (LC)، يتم الضمان بأموال المستورد وليس البنك.

📄 الوثائق والإجراءات الجمركية بعد وصول البضاعة

- ✉️ مدة معالجة الجمارك: 8 أيام من تاريخ إشعار الوصول (Avis d'arrivée).
- 🕒 إذا لم تُخرج السلعة في هذه المدة:
 - تُحوّل إلى المخزن الجمركي.
 - تُفرض غرامة على حسب قيمة السلعة، وليس حجمها أو وزنها.
 - أقصى مدة للتخزين: سنة واحدة فقط، وبعدها تُباع أو تُتلف.
- ❗ ممنوع مرور الحاويات عبر الموانئ المغربية لأسباب أمنية، حسب القانون الجزائري.
- 💻 يمكن التصريح بالسلعة إلكترونياً، لكن يجب تقديم النسخ الأصلية عند الطلب.
- 🛑 لا يمكن إخراج السلعة من الجمارك إذا كان الـ NIF غير مفعّل.
- 📝 يجب أن يكون المستورد مسجلاً في منصة ALCES الإلكترونية (الزامي).

💰 التعامل مع الدفع المسبق للمصدر

- ✅ المسموح قانوناً: دفع مسبق لا يتجاوز 15% من مبلغ الصفقة.
- 📄 شرط: إرسال ضمان بنكي من طرف المصدر لإرجاع المبلغ في حال لم تتم الصفقة.

- واقفًا: أغلب المصدرين يطلبون 30% أو أكثر، مما يتطلب دفع جزء "غير موثق".

الأمين السبيرياني والإيميلات المهنية

- من الأفضل إنشاء إيميل خاص بكل مصلحة في الشركة:
 - واحد للمعاملات البنكية
 - واحد للزبائن
 - واحد للمراسلات الإدارية...
- 🔒 الهدف: تقنين وتحديد من يمكنه الاطلاع أو الوصول للبيانات.

من يمكنه التصدير في الجزائر؟

الشروط	الفئة
يكفي السجل التجاري فقط	الشركة المصنّعة أو مقدمة الخدمات
بطاقة حرفي + تسجيل كعلامة تجارية جزائرية	الحرفي
بطاقة فلاح	الفلاح
لا يحتاج إذن من المصنع المُنتج للسلعة	التاجر (Trader)

❌ قائمة المنتجات الممنوعة من التصدير في الجزائر

- ❌ المواد المدعومة (مثل زيت، سكر، دقيق ...)
- ❌ نفايات الحديد وبعض المعادن
- ❌ البطاريات المستعملة
- ❌ الجلود الخام
- ❌ سلالات الأبقار والأغنام الخاصة بالجزائر
- ❌ المرجان الخام أو نصف المصنع
- ❌ الآثار
- ❌ المعادن الثمينة
- ❌ شتلات النخيل

ملف دعم الدولة (FSPE) 

- يجب إيداع ملف الدعم في مدة أقصاها 30 يوماً منذ دخول عائدات التصدير للبنك.
- يُودع إلكترونياً عبر بوابة: fspe.commerce.gov.dz
- بعد القبول المبدئي، يُطبع إشعار الموافقة وتُقَدَّم النسخة الأصلية + الملف كاملاً إلى مديرية التجارة الخاصة بولاية الإقامة.
- ? السبب: التحقق المادي من هوية المصدر، الإقامة، الوثائق الأصلية، وضمان متابعة قانونية سليمة.

🎯 دعم الدولة للمُصدِّرين

- ✓ تعويض 50% من تكاليف النقل (البري، البحري، الجوي)
- ✓ إعفاء تام من TVA (ضريبة القيمة المضافة)
- ✓ لا ضرائب على رقم أعمال التصدير (IRG – IBS – TVA)
- ✓ يمكن استخراج وثيقة **Franchise** من مصلحة الضرائب:
 - تُستعمل للحصول على سلع معفاة من الضرائب من الموردين المحليين
 - أو يتم استرجاع TVA في حالة الشراء بالضريبة

🌐 التسويق الخارجي وفتح الأسواق

- من المهم إنشاء موقع إلكتروني احترافي
- من المفضل تخصيص صفحة خاصة بـ نشاطات الشركة الاجتماعية (CSR)
- النشاط على الشبكات الاجتماعية ضروري
- التواصل مع الملحقين التجاريين في السفارات يُعد وسيلة فعالة لإيجاد زبائن

📱 المشاركة في المعارض

- حضور المعارض في الجزائر كـ "زائر" فرصة ممتازة لاكتشاف منتجات جديدة قابلة للتصدير.
- من المهم التعرف على سلوكيات الشراء لدى الدول المستهدفة لتكييف التغليف والتسويق.

🌍 ملاحظات حسب الدول

ملاحظات	نوع التسليم	البلد
المصدر الجزائري يتحمل النقل، لأن النقل الجزائري أرخص	DAP	تونس
المستورد الليبي يتحمل النقل	EXW	ليبيا

🐟 حالات خاصة في التصدير

- السمك الطازج يُباع في عرض البحر، ثم يُصرَّح به لاحقاً (توطين بعدي).
- شركات مثل **Cajex** تقدم تأمينات ضد المخاطر العالية مثل:
 - تسونامي
 - قرصنة بحرية

🌍 استراتيجيات اختيار الأسواق الخارجية للتصدير

من النصائح العملية التي تم تقديمها في الدورة، والمبنية على تجارب واقعية وخبرة ميدانية، يُنصح بالتوجه نحو الدول التي تتوفر فيها الشروط التالية:

✓ معايير اختيار الدول المستهدفة للتصدير

1.  كثافة سكانية عالية
 - يعني سوق استهلاكي كبير وفرص طلب متزايدة على المنتجات.
2.  توفر على موانئ بحرية
 - لتسهيل عمليات الشحن والتصدير بتكاليف أقل.
3.  اختلاف طبيعة الاقتصاد عن الجزائر
 - إذا كانت الدولة زراعية → فهي بحاجة للمنتجات الصناعية الجزائرية.
 - إذا كانت الدولة صناعية → فهي بحاجة للمنتجات الزراعية والغذائية.
4.  الموقع الجغرافي و القرب اللوجستي
 - الدول المجاورة مثل تونس، ليبيا، موريتانيا تُعد بوابات ممتازة لتوسيع الصادرات.