

Introdução, Identificação com a Dor e a Solução (00:00 ao 03:20)

- **"Em apenas 9 minutos, vou te mostrar como eu saí de um dentista desacreditado e frustrado para me tornar um implantodontista que fatura 6 dígitos todos os meses!"**
 - **Imagen/vídeo Sugerido:** Mostrar um consultório dental vazio e depois um cheio e moderno, para simbolizar a transformação.
- **"Os casos demoravam tanto tempo para serem concluídos, às vezes até 18 meses, que eu sentia que mais atrasava a vida das pessoas do que ajudava."**
 - **Imagen/vídeo Sugerido:** Um relógio de parede com as horas passando rapidamente ou calendários que mudam de mês rapidamente.
- **"Eu me via preso em um ciclo de insatisfação, questionando se deveria abandonar a odontologia e procurar outra área."**
 - **Imagen/vídeo Sugerido:** Um profissional de saúde olhando pensativo pela janela.
- **"Cada caso, além de ser um longo processo, envolvia gastos significativos ao longo de todo o período de tratamento."**
 - **Imagen/vídeo Sugerido:** Pilhas de papéis e faturas acumulando em uma mesa de escritório.

Apresentação do Curso e Benefícios (03:20 ao 06:50)

- **"Desenvolvi técnicas avançadas que permitiram reduzir o tempo de tratamento de 18 meses para apenas 10 dias."**
 - **Imagen/vídeo Sugerido:** Uma animação ou infográfico mostrando a redução de tempo.
- **"Comecei a atender muito mais pacientes em menos tempo, o que fez meu faturamento crescer e, finalmente, alcancei o sucesso."**
 - **Imagen/vídeo Sugerido:** Uma fila de pacientes felizes em um consultório moderno.
- **"O curso está dividido em 7 módulos, onde abordaremos assuntos como Carga imediata e como aplicar essa técnica de maneira segura e eficaz..."**
 - **Imagen/vídeo Sugerido:** Ícones ou pequenos gráficos representando cada módulo. Ou print do site da página de vendas na seção de módulos.

Testemunhos e Prova Social (06:50 ao 07:20)

- "E não sou só eu que digo isso, muitos dentistas que passaram pelo All Implanto já viram suas carreiras se transformarem."
 - **Imagen/vídeo Sugerido:** Fotos de antes e depois de dentistas ou suas práticas, mostrando a transformação.

Convite para a Ação (07:20 ao 08:00) - Ancoragem

- "Eu sei que você pode estar se perguntando se este curso é realmente para você. Eu te garanto que sim."
 - **Imagen/vídeo Sugerido:** O professor apontando para a câmera, gesto de convite.

Finalização e Chamado à Ação (08:00 ao 09:00)

- "Inscreva-se agora no All Implanto e comece já a sua jornada de especialização."
 - **Imagen/vídeo Sugerido:** Um botão de inscrição iluminado, interface de um site de curso.