

Oferta nº66

Descripción del empleo
¿Tienes conocimiento en el sector de las calderas?¿Has tenido experiencia gestionando equipos? Si tienes conocimientos técnicos en el sector de las soluciones térmicas y buscas un proyectos estable, continúa leyendo porque, ¡esta es tu oportunidad!Desde Adecco Selección estamos buscando a una persona para el puesto de Gerente/a en la delegación de Gijón.Las principales responsabilidades del puesto son:- Gestión y liderazgo del equipo técnico
- Planificación y ejecución de la estrategia comercial.
- Identificación y desarrollo de nuevas oportunidades de negocio.
- Mantenimiento y fidelización de la cartera de clientes (hoteles, empresas del sector, etc.).
- Visitas comerciales a clientes para detectar necesidades y proponer soluciones.
- Elaboración de ofertas y presupuestos.
- Presentación y seguimiento de KPIs y resultados financieros.
- Coordinación de las labores técnicas del equipo.

Si este puesto te encaja no lo dudes, ¡inscribete ya!

Requisitos mínimos
- Experiencia en gestión de equipos
- Conocimiento del sector de las calderas
- Altas competencias comunicativas y comerciales

+ información

Oferta nº67

Descripción del empleo
¿Te apasionan las ventas y estás listo/a para dar un salto en tu carrera? ¡Este es el momento perfecto para unirte a nosotros!

En Grupo CRIT, llevamos más de 20 años conectando a empresas con los mejores talentos. Estamos en el Top 10 de empresas de RRHH y contamos con un equipo en crecimiento, con más de 40 oficinas a nivel nacional. Ahora, ¡te necesitamos para seguir expandiéndonos!

Ofertas de representación enviadas por COAC Gijón



¿Qué buscamos?

Un/a Comercial de RRHH para nuestra oficina en la zona de Asturias. Si eres una persona dinámica, con habilidades para las ventas y con ganas de formar parte de un equipo en crecimiento, ¡este puesto es para ti!

En tu día a día, te encargarás de ampliar y fidelizar la cartera de clientes en tu zona. Realizarás prospección comercial, identificando nuevas oportunidades de negocio, creando propuestas irresistibles y redactando ofertas. Además, serás responsable de garantizar la calidad del servicio, asegurando que nuestros clientes estén satisfechos y cumpliendo con los objetivos de ventas y crecimiento del negocio.

¿Qué te ofrecemos?

- Un proyecto estable y en crecimiento, con plan de carrera.

- Horario de 09:00 a 18:00, de lunes a viernes, con 1 hora para comer.

- Flexibilidad horaria:Teletrabaja 1 día a la semana, disfruta de 2 tardes libres al mes y jornada intensiva en verano (08:00 a 15:00) para mejorar tu conciliación entre vida laboral y personal.

- Formación continua y acompañamiento: plan de acompañamiento comercial de 12 meses y un plan de carrera a medida para que sigas creciendo con nosotros. Además de programas gratuitos de idiomas.

- Paquete retributivo formado por salario fijo + variable sin techo, coche de empresa y otros beneficios sociales.

- 22 días de vacaciones + 4 días de asuntos propios, ¡y para que celebres a lo grande! Te damos un día libre en tu cumpleaños y en tu aniversario dentro de la empresa.

¿Te apasionan las ventas, los RRHH y estás listo/a para un desafío que te permita crecer? ¡No dejes pasar esta oportunidad y únete a Grupo CRIT!

¡Trabajemos juntos para lograr grandes resultados!

Ofertas de representación enviadas por COAC Gijón



Requisitos mínimos
- Mínimo de 1 año de experiencia en venta de servicios de RRHH (ETT, Outsourcing, Consultoría de Selección, Formación...).

- Formación universitaria en áreas como Relaciones Laborales, Psicología, ADE, Marketing, Derecho o similar.

- Carné de conducir y disponibilidad para viajar por la provincia.

+ información

Ofertas de representación enviadas por COAC Gijón