

Ключи:

дебиторские долги

долги +по дебиторской задолженности(2)

сомнительные дебиторские долги

дебиторская задолженность +по сомнительным долгам

взыскание дебиторских долгов

Объем: 2059

Уникальность: 100%

Продажа дебиторской задолженности

Дебиторская задолженность — это актив компании, сумма долгов предприятию за оказание услуг, приобретение товаров или выполненные работы.

Продажа **долгов по дебиторской задолженности** — это передача прав требования долга другой компании.

В гражданском законодательстве продажу долга называют цессией. Продавца — цедентом. А покупателя — цессионарием.

Продажа **долгов по дебиторской задолженности** выгодна обеим сторонам сделки. Цедент не ждет, пока компания выполнит долговые обязательства, а цессионарий получает процент от суммы долга.

В каких условиях выгодно продать долг?

Основные виды **дебиторских долгов** — текущие и просроченные.

- **Текущие** — это долги за товары, услуги или выполненные работы, срок которых ещё не наступил. Например, деньги срочно понадобились сегодня, а оплата от компании ожидается через 2 месяца. Тогда вы вправе продать долговые обязательства, заплатив при этом процент от суммы.
- **Просроченные** — долги, которые не оплатили в срок, указанный в договоре. По степени тяжести их разделяют на **сомнительные дебиторские долги**, проблемные и безнадежные.

Если вы годами ведёте безуспешные переговоры по взысканию долга или дебитор пропал. Продайте задолженность, чтобы получить хотя бы часть потерянных средств.

Дебиторская задолженность по сомнительным долгам — самый прибыльный актив. Процент от суммы долга, который заплатите цессионарию - минимален.

Задолженность станет проблемной и безнадежной, по истечении 3 лет. Тогда, при продаже, вы получите меньше половины долга.

Чтобы не потерять деньги, не ждите, пока пройдет срок давности и продайте долг коллекторскому агентству. У нас понятная и четкая система оценки долга, нет бюрократии, все сделки официальные.

Налоговый учет у цедента

Налоговая база по НДС рассчитывается как разница между суммой уступаемого долга и суммой, которую получил цедент.

Если сумма, которую получил цедент равна или меньше суммы долга, НДС платить не нужно. Но цедент все равно обязан составить счет-фактуру. В течение 5 дней с момента подписания договора.

С продажи прав на **взыскание дебиторских долгов** взимается налог на прибыль. Цена за уступку права — это расход, который уменьшает доход цедента.

Если задолженность продана по цене ниже себестоимости и срок платежа по долгу наступил. В расходах организации признайте убыток. Например, если сумма долга 200 тыс. рублей, а вы продали её за 160 тыс. Убыток равен 40 тыс. рублей.

Кнопка:

Получить консультацию или продать дебиторскую задолженность
