

BẢNG MÔ TẢ CÔNG VIỆC VỊ TRÍ NHÂN VIÊN KINH DOANH SỈ

1. Mô tả công việc

- Khai thác data và tìm kiếm khách hàng
- Nắm bắt nhu cầu của khách hàng thông qua điện thoại, email, gặp gỡ trực tiếp,...
- Chủ động thực hiện báo giá và giới thiệu sản phẩm tới khách hàng
- Lập kế hoạch bán hàng và chăm sóc khách hàng
- Tìm hiểu, cập nhật thông tin thị trường
- Hỗ trợ kế toán thu hồi công nợ (Nếu có)
- Các công việc khác theo sự chỉ dẫn của cấp trên.

2. Yêu cầu

- Nam/ Nữ tuổi từ 22-35
- Tốt nghiệp trung cấp, cao đẳng, đại học
- Ưu tiên các ứng viên có kinh nghiệm 1 năm trở lên tại vị trí tương đương
- Trung thực, chăm chỉ, ham học hỏi và chủ động trong công việc
- Năng động, tự tin trong giao tiếp
- Có kỹ năng làm việc nhóm
- Có kỹ năng thương lượng và đàm phán với khách hàng.
-

3. Quyền lợi được hưởng

- Được làm việc trong môi trường trẻ trung, năng động có nhiều cơ hội để phát triển bản thân
- Lương cứng + thưởng hoa hồng + thưởng đạt doanh số (Không giới hạn, sẽ trao đổi cụ thể khi phỏng vấn)
- Ăn uống, liên hoan hàng tháng
- Du lịch hàng năm cùng công ty
- Nghỉ lễ tết theo quy định của nhà nước
- Đóng BHXH theo quy định của nhà nước
- Nghỉ phép 12 ngày/năm
- Được tham gia các chương trình, khóa học để đào tạo và nâng cao kiến thức

4. Thời gian và địa điểm làm việc

- Thời gian làm việc: Từ 8h30 – 17h30 từ T2 – T7 (Thời gian của NVKD sẽ linh động theo công việc không bị gò bó tại công ty)
- Địa điểm làm việc: 266/32 Đường Tô Hiến Thành, Phường 15, Quận 10, TP. HCM.

5. Thông tin liên hệ

Công Ty TNHH MYGEAR

Địa chỉ: 266/32 Đường Tô Hiến Thành, Phường 15, Quận 10, TP. HCM

Điện thoại: 07879 55 888 (Ms. Duyên)

Mail nhận CV: Info@mygear.vn

Tiêu đề CV: Họ tên + Vị trí ứng tuyển (Ví dụ: Nguyễn Văn A ứng tuyển vị trí Nhân viên kinh doanh sỉ)