```
<center>
<center>
<style type="text/css">@import url(https://fonts.googleapis.com/css?family=Lato:300,400,700);@charset 'UTF
8';/* Base Styles */#cssmenu ul,#cssmenu li,#cssmenu a {list-style:none;margin:0;padding:0;border:0;line-height:1;font-family:'Lato',sans
serif}#cssmenu{border:1px solid #133e40;-webkit-border-radius:5px;-moz-border-radius:5px;-ms-border-radius:5px;-o-border-radius:5px;border
radius:5px;width:auto}#cssmenu ul{zoom:1;background:#36b0b6;background:-moz-linear-gradient(top,#36b0b6 0%,#2a8a8f 100%);background:-webkit
gradient(linear,left top,left bottom,color-stop(0%,#36b0b6),color-stop(100%,#2a8a8f));background:-webkit-linear
gradient(top,#36b0b6 0%,#2a8a8f 100%);background:-o-linear-gradient(top,#36b0b6 0%,#2a8a8f 100%);background:-ms-linear
gradient(top,#36b0b6 0%,#2a8a8f 100%);background:linear
gradient(top,#36b0b6 0%,#2a8a8f 100%);filter:progid:DXImageTransform.Microsoft.gradient(startColorstr='@top-color',endColorstr='@bottom
color', Gradient Type=0); padding: 5px 10px; -webkit-border-radius: 5px; -moz-border-radius: 5px; -ms-border-radius: 5px; -o-border-radius: 5px; border
radius:5px}#cssmenu ul:before{content:";display:block}#cssmenu ul:after{content:";display:table;clear:both}#cssmenu li{float:left;margin:0 5px 0 0;border:1p
x solid transparent}#cssmenu li a{-webkit-border-radius:5px;-moz-border-radius:5px;-ms-border-radius:5px;-o-border-radius:5px;border
radius:5px;padding:8px 15px 9px;display:block;text-decoration:none;color:#fff;border:1px solid transparent;font-size:16px}#cssmenu li.active{-webkit-border
radius:5px;-moz-border-radius:5px;-ms-border-radius:5px;-o-border-radius:5px;border-radius:5px;border:1px solid #36b0b6}#cssmenu li.active a{-webkit
border-radius:5px;-moz-border-radius:5px;-ms-border-radius:5px;-o-border-radius:5px;border
radius:5px;display:block;background:#1e6468;border:1px solid #133e40;-moz-box-shadow:inset 0 5px 10px #133e40;-webkit-box shadow:inset 0 5px 10px
#133e40;box-shadow:inset 0 5px 10px #133e40}#cssmenu li:hover{-webkit-border-radius:5px;-moz-border-radius:5px;-ms-border
radius:5px;-o-border-radius:5px;border-radius:5px;border:1px solid #36b0b6}#cssmenu li:hover a{-webkit-border-radius:5px;-moz-border-radius:5px;-moz-border-radius:5px;-moz-border-radius:5px;-moz-border-radius:5px;-moz-border-radius:5px;-moz-border-radius:5px;-moz-border-radius:5px;-moz-border-radius:5px;-moz-border-radius:5px;-moz-border-radius:5px;-moz-border-radius:5px;-moz-border-radius:5px;-moz-border-radius:5px;-moz-border-radius:5px;-moz-border-radius:5px;-moz-border-radius:5px;-moz-border-radius:5px;-moz-border-radius:5px;-moz-border-radius:5px;-moz-border-radius:5px;-moz-border-radius:5px;-moz-border-radius:5px;-moz-border-radius:5px;-moz-border-radius:5px;-moz-border-radius:5px;-moz-border-radius:5px;-moz-border-radius:5px;-moz-border-radius:5px;-moz-border-radius:5px;-moz-border-radius:5px;-moz-border-radius:5px;-moz-border-radius:5px;-moz-border-radius:5px;-moz-border-radius:5px;-moz-border-radius:5px;-moz-border-radius:5px;-moz-border-radius:5px;-moz-border-radius:5px;-moz-border-radius:5px;-moz-border-radius:5px;-moz-border-radius:5px;-moz-border-radius:5px;-moz-border-radius:5px;-moz-border-radius:5px;-moz-border-radius:5px;-moz-border-radius:5px;-moz-border-radius:5px;-moz-border-radius:5px;-moz-border-radius:5px;-moz-border-radius:5px;-moz-border-radius:5px;-moz-border-radius:5px;-moz-border-radius:5px;-moz-border-radius:5px;-moz-border-radius:5px;-moz-border-radius:5px;-moz-border-radius:5px;-moz-border-radius:5px;-moz-border-radius:5px;-moz-border-radius:5px;-moz-border-radius:5px;-moz-border-radius:5px;-moz-border-radius:5px;-moz-border-radius:5px;-moz-border-radius:5px;-moz-border-radius:5px;-moz-border-radius:5px;-moz-border-radius:5px;-moz-border-radius:5px;-moz-border-radius:5px;-moz-border-radius:5px;-moz-border-radius:5px;-moz-border-radius:5px;-moz-border-radius:5px;-moz-border-radius:5px;-moz-border-radius:5px;-moz-border-radius:5px;-moz-border-radius:5px;-moz-border-radius:5px;-moz-border-radius:5px;-moz-border-radius:5px;-moz-border-radius:5px;-moz-border-radius:5px;-moz-border-radi
border-radius:5px;-o-border-radius:5px;border-radius:5px;display:block;background:#1e6468;border:1px solid #133e40;-moz-box shadow:inset 0 5px 10px
#133e40;-webkit-box-shadow:inset 0 5px 10px #133e40;box-shadow:inset 0 5px 10px #133e40}</style><span style="font size: large;"><b><a
href="http://24work.blogspot.com/" rel="dofollow" target="_blank" title="Drop Down Menus"><img alt="Drop Down Menus" border="0"
src="https://bitly.com/24workpng1" style="bottom: 10%; position: fixed; right: 0%; top: 0px;" /></a><a href="http://24work.blogspot.com/" rel="dofollow" tar
get="_blank" title="CSS Drop Down Menu"><img alt="CSS Drop Down Menu" border="0" src="https://bitly.com/24workpng1" style="bottom: 10%; position:
fixed; right: 0%;" /></a><a href="http://24work.blogspot.com/" rel="dofollow" target="_blank" title="Pure CSS Dropdown Menu"><img alt="Pure CSS Drop
down Menu" border="0" src="https://bitly.com/24workpng1" style="bottom: 10%; left: 0%; position: fixed;" /></a><!--
Dont edit this CSS Drop Down Menu code or it will not work -->
<!-- customize your menus Links -->
</b></span><div id="cssmenu">
<div class="separator" style="clear: both; text-align: center;">
<a href="http://i.imgur.com/fEjVE9M.png" imageanchor="1" style="margin-left: 1em; margin-right: 1em;"><span style="font font places."><span style="font plac
size: large;"><b><img border="0" height="30" src="https://i.imgur.com/fEjVE9M.png" width="200" /></b></span></a></div>
class="active"><a href="http://dinpoststory.blogspot.it/2015/12/td-search-story.html" target=" blank"><span style="font."</p>
size: large;"><b>TD Search Story:)</b></span></a>
```

size: large;">Questa è la 2º pubblicazione dedicata alla "ricerca storica" pero' a differenza della prima riguarda la rete in generale. Il senso è descritto al suo inter no e i relativi sviluppi sono in pratica gia' scritti nelle pubblicazioni di base e in quelle che inseriro' nella raccolta principale. Ho reinserito sotto la ricerca storica (puo essere aperta anche qui) mentre i suoi dettagli sono nella pubblicazione precedente.

color: blue;"><span style="color: white;">Il senso di queste cose saranno nei collegamenti della raccolta principale con i contenuti gia' scritti e saranno quest'ult

<a href="http://dinpoststory.blogspot.it/2015/12/td-search-story-2.html" target="\_blank"><span style="font"><span style="fo

<a href="http://dinpoststory.blogspot.it/2015/12/td-search-story-3.html" target="\_blank"><span style="font"><span style="font">

imi a dare il valore reale a quelli di oggi e a quelli inseriti nei link sopra </span></b></span></div>

size: large;"><b>TD Search Story 2</b></span></a>

size: large;"><b>TD Search Story 3</b></span></a>

<img src="https://i.imgur.com/gcYRLXq.gif" /><br />

<span style="font-size: large;"><b>&nbsp;<span style="background")</pre>

</div>
</center>

<div style="text-align: center;">

<div style="text-align: center;">

<div style="text-align: center;">

<b><span style="font

inserito questo pensiero </b></div>

<b><span style="font

size: large;">&mbsp;Ovviamente l'ho dovuto fare perche' le pubblicazioni tecniche e specifiche ne sono tante e quindi le inseriro' in una posizione sola e sara' m olto piu' semplice comprenderne il senso.</span></b></div>

<div style="text-align: center;">

<b><span style="font

size: large;">Questo per la parte tecnica e per quanto possa essere importante non rappresenta l'aspetto maggiore delle pubblicazioni in quanto ad esserlo sono le idee stesse che le hanno create.

<b><span style="font

size: large;">L'impegno messo non deriva da illusioni (sono "discretamente" intelligente:) ma dalla reale possibilita' che le cose si possono fare.(le considerazio ni e gli sviluppi sono in tantissime pubblicazioni e tante di loro saranno nella raccolta principale).Questi pensieri (dopo aver tolto le illusioni,quest'ultime sono s olo degli imbecilli :) non sono legati nemmeno a nessuna utopia sia per i motivi appena scritti e per la storia stessa di questo mezzo specifico.Anzi in quest'ultim o caso i termini (utopia e illusioni) non sono "nemmeno minimalisti" ma occorre creare un aggettivo apposito per descrivere le idee da cui sono nati i giganti del la rete e non lo sono in maniera "settaria" ma in assoluto (cioe' nessuna azienda tradizionale è agli stessi livelli)...le storie ne sono tantissime e sono tutte oltre qu alsiasi illusione e deliri messi insieme:)...da Java ad Adobe,passando per Apple poi Yahoo e per finire con i giganti massimi di Google e Microsoft piu' tanti altri ,relativamente minori....

<div style="text-align: center;">

<div style="text-align: center;">

<b><span style="color: white; font-size: large;"><span style="background"

color: #38761d;">( ho tralasciato altri 2 colossi come Ebay ed Amazon in quanto ne ho gia' scritto</span><a href="http://dinpoststory.blogspot.it/2015/11/fanta stica-ragione-13n-sosviluppo.html" target="\_blank"><span style="background"

color: #bf9000;"><span style="color: white;">i</span></span><span style="background"

color: #f1c232;"><span style="color: white;">n una precedente pubblicazione sistemata qui</span></span></span style="background color: #38761d;"> e nel caso specifico i contenuti sono stati fatti per altre ragioni mentre in questa l'associazione è diretta con le aziende citate ad iniziare dal m odo stesso in cui sono nate e cioe' oltre ogni utopia ed illusione e il senso è nelle descrizioni di questo post mentre i passaggi effettivi e diretti delle 2 aziende so no nella pubblicazione collegata al link sopra...sotto ho evidenziato 2 passaggi e lo faro' anche in questa occasione perche' aggiungero' il link di </span><a href = "http://www.ilfattoalimentare.it/la-classifica-dei-supermercati-pi.html" style="background"

color: #f1c232;" target="\_blank"><span style="color: white;">AltroConsumo sistemato qui</span></a><span style="background color: #38761d;"> e il senso sara' in pratica lo stesso sistemato sotto e cioe' saranno tutte a parita' di condizioni (in questo caso riguardera' il settore commerciale e della grande distribuzione mentre le altre parti evidenziate sono legate prevalentemente alla comunicazione)...in questo passaggio aggiungero' cose veloci e fo rniro' solo delle informazioni come ricerche ed inizio dalla 2° in classifica ed è Esselunga e aggiungendo la ragione sociale (spa) si ha il sito ufficiale dell'aziend a e da questa è possibile trarre diverse ricerche e la prima è il fatturato (circa 7 miliardi di euro tutto compreso e quindi anche la parte online...proseguendo con l e ricerche si possono trovare anche gli utili netti del 2014(dichiarati dall'azienda) e sono "molto indicativi" rispetto a tante cose e il senso non è affatto positivo p erche' il volume è fatto con oltre 150 supermercati e l'azienda non è nemmeno secondaria ma si alterna con la prima che è l'Iper coop al vertice di tutta la classifi ca...il paragone con gli ecommerce non si pone nemmeno non tanto per le diverse dimensioni (nel primo link sopra esistono poi pure i dettagli) ma per le cose a ggiunte sotto legate "ai possessori" della vera utopia e illusione (il senso per esteso e sopratutto il riferimento preciso è scritto nelle altre parti evidenziate sotto)... tra le catene di supermercati ne esiste anche una locale pero' non l'inserisco nei Top fatti di recente perche' "mi sono simpatici":)

size: large:">...solo per le aziende che ho citato l'utopia e illusione non è nulla al confronto della realta' da cui sono nate nemmeno moltiplicando i 2 termini a un ipotetica "ennesima potenza di delirio":)...citero' in maniera veloce alcune storie cercando di riunirle con quello che ho davvero in mente: per quanto riguarda Y ahoo è assai simile a quella di Google .ed entrambe hanno avuto sulla loro strada un altro motore (Excite) per motivi diversi. Yahoo era "un concorrente diretto" pero' in maniera formale perche' a quei tempi era solo "una directory" e per la ricerca esistevano solo un'insieme di parole (quindi difficile da consultare) mentre Excite è stato il primo motore a servirsi di un software per le ricerche.Il caso del rapporto tra Google ed Excite l'ho descritto in un altro post alcuni mesi fa' e cioe' è stata Excite a rifiutare l'acquisto di Google per 1 milione di dollari!...prima di questo e dopo ci sono stati altri rifiuti ancora fino ad arrivare al primo finanziamento di quella che sarebbe diventata Google...la storia è fantastica perche' il primo in assoluto è stato di 100mila dollari pero' i "ragazzi di Google" non avevano nemmeno il conto corrente su cui versarli!La storia è andata avanti,sempre alla ricerca di altri finanziamenti pero' con scarse fortune e non solo non av evano iniziato la loro attivita' ma non avevano nemmeno una sede propria! Con questi titoli hanno contattato una delle maggiori finanziarie di Silicon Valley (st o' scrivendo "a braccio" direttamente e non ricordo tutti i nomi:) ed hanno trovato un altra persona fantastcica, a partire solo dal fatto che è rimasto ad ascoltarli:). ..questa è una testimonianza storica oltre ogni utopia ed illusione perche' non avendo quasi nulla, la prima richiesta è stata di 12milioni di dollari come finanzia mento:) (in rete ci sono tantissime testimonianze e semplici da trovare e diversi anni dopo questi fatti è possibile farlo proprio su Google:)...tra i testimoni è poss ibile trovare anche il finanziere ed è lui stesso a citare la domanda che ha rivolto ai ragazzi di Google e cioe' quanto pensavano di ricavare dalla loro azienda in 1 anno! La risposta fu di Sergey Brin ed è stata perentoria e cioe' 10miliardi di dollari!(letta attualmente è una cifra assai inferiore anche al reale pero' alcuni anni fa' era oltre "ogni lungimiranza":) Aggiungo le parole esatte del finanziere dopo "questa dichiarazione": «span style="background color: blue;"><span style="color: white;">"mi sono sentito crollare la terra sotto i piedi":)</span></span>...cioe' utopia e illusione erano le cose minime che pro babilmente pensava davvero in quel momento dei ragazzi di Google:)...Adesso cito invece qualcosa della Apple e quindi del fondatore stesso, Steve Jobs, sempre rimanendo nel percorso tracciato in questo post. Per farlo evito le "storie parallele" e mi concentro su un episodio fondamentale per lo sviluppo dell'azienda stes sa a discapito di un altra:).Quest'ultima è la Xerox e si occupava allora ed oggi prevalentemente di tecnologia legata a prodotti per uffici e in uno dei suoi laborat ori di ricerca sono nati 2 elementi fondamentali dell'informatica...il primo è il mouse pero' solo in ordine di scrittura mentre quello piu' importante è stata la prim a interfaccia grafica della storia ed è l'elemento che permette l'utilizzo e la diffusione di questo strumento...evito di aggiungere altri particolari tecnici e prima di tornare alla storia collegata a Steve Jobs e quindi alla Apple cito il valore di allora di "questi 2 elementi" (la stima approssimativa era un valore di circa 100milia rdi di dollari e parliamo di fine anni settanta,inizio ottanta)...</span></b></div>

<div style="text-align: center;">

<b><span style="color: white; font-size: large;"><span style="background"

color: #38761d;"> (per dare un ordine d'idee di quale sia l'entita' della somma </span><a href="http://i.imgur.com/VXKRtgj.png" style="background

color: #f1c232;" target="\_blank"><span style="color: white;">inserisco qui il fatturato del gruppo mediaset</span></a><span style="background color: #38761d;">(attuale pero'!:)dopo questo ho fatto anche altre ricerche e la prima sono i debiti superiori al fatturato</span><a href="http://www.dagospia.com/rubrica-4/business/banana-rosso-farsa-italia-travolta-debiti-fininvest-86283.htm" style="background" style=

color: #f1c232;" target="\_blank"><span style="color: white;">alcuni riferimenti sono sistemati qui e possono essere utilizzati anche per altre informazioni</spa n></a><span style="background"

color: #38761d;"> (di alcune ho sistemato i "relativi documenti" in pubblicazioni recenti e riguardano l'azienda che dovrebbe in pratica accollarsi i debiti di me diaset...è Telecom Italia ed è "la regina perfetta" per il biscione perche' è a sua volta arci indebitata!...(tra l'altro il debito colossale (circa 45miliardi di euro) è "st ato raggiunto" dopo la vendita di un gioiello come la Tim (adesso in pratica è rimasto solo il nome dello stesso e quindi il debito originale di Telecom Italia era piu' del doppio dell'attuale e questa scelta non è dipesa ovviamente dall'azienda ma da scelte politiche del tutto demenziali...oltre una decina di anni fa' hanno pri vatizzato la telecom attraverso "dei loschi imprenditori" e l'acquisto è avvenuto tutto a debito e ovviamente nessuno ha mai pagato ne tantomeno avevano capaci ta' di farlo)(tra l'altro i debiti attuali restano sempre quelli dei dati ufficiali e dopo la fuga della Telecom spagnola è presumibile che siano pure per difetto!)...con tinuando la ricerca nello stesso settore (il fine è sempre l'ordine d'idee citate sopra) ho visto tutto il gruppo fininvest ed è la holding che controlla mediaset e al s uo interno ci sono tutte le voci del gruppo (è semplice da trovare)...il fatturato globale in questo caso è di 10 miliardi di euro pero' al suo interno ci sono svariate realta' oltre mediaset e cioe' il milan calcio,mediolanum e diverse altre...tra queste esiste anche la Mondadori Editore ed è la storia piu' emblematica del gruppo (cioe' è accertato che la proprieta' derivi da un furto) ed è anche l'emblema del paese perche' la casa editrice non è una qualsiasi ma è la prima dello stesso! (com unque il contributo della mondadori è di 1,1 miliardi di euro nel totale della holding)...

<div style="text-align: center;">

<b><span style="background-color: blue; color: white; font

size: large;">Lo spazio evidenziato è fatto allo scopo di sottolineare i reali valori a parita' di condizioni(riguardano prevalentemente la comunicazione) e sopratu tto è evidente quali siano le vere illusioni e utopie(nella parte evidenziata sopra è proprio quella del Paese Italia e del ruolo reale che dovrebbe avere la comunic azione...a fase postuma tutti sono capaci di "scrivere elzeviri di condanna" pero' non servono a nulla!(prima delle 4 banche fallite di recente c'è stata una "loro co nsorella" a fare altrettanto (monte dei paschi),preceduta dalla parmalat e via dicendo...)...quindi l'illusione è proprio del paese in maniera integrale perche' tutto il gruppo evidenziato sopra è in pratica il suo 3° preceduto da altri "poco raccomandabili" a loro volta(il primo è il gruppo Fiat e per la sua storia è in pratica " pi u' parastatatale" delle aziende effettive e il senso si concretizza in un modo molto semplice perche' "da buon imprenditori al contrario" si "collettivizzano" le per dite e si privatizzano i profitti (questa è la storia reale della fiat e della "famiglia" che la controlla e non potrebbe essere altrimenti perche' il loro impegno reale è legato alla scelta di nomi strani da dare ai figli:)(comunque il primo gruppo ha un fatturato di 82 miliardi di euro)...restando sempre nella vera illusione e utopia (legata al Paese) cito il 2° gruppo in classifica ed è Ferruzzi Montedison e qui la storia dell'unione industriale è molto difficile da sintetizzare perche' ha risvolti multipli pero' esiste "un particolare" che puo essere utilizzato come "trade d'union" con le illusioni e utopie citate sopra e riguardano il Paese Italia intero...il 2° g ruppo industriale ha il suo sviluppo storico principale unito alla "madre di tutte le tangenti" di alcuni decenni fa'...è sufficente unire il nome dell'azienda ai termi ni virgolettati e si "trovano tutti i particolari"!

<div style="text-align: center;">

<span style="font

size: large;"><b>Fatti i contesti principali nelle 2 evidenziazzioni adesso posso tornare allo scritto dedicato alla Apple a Steve Jobs e alla Xerox</b></span></d
iv>

<div style="text-align: center;">

<span style="color: white; font-size: large;"><b style="background"</pre>

color: blue;">(la parte sopra serve proprio per evidenziare le reali cocce affette da illusioni,utopie e deliri messi insieme:).</b>

<div style="text-align: center;">

<span style="font</pre>

size: large;"><b>Quest'ultima ha "sottovalutato" i propri laboratori e sopratutto le persone (dei giovani ragazzi della California) che avevano progettato e costrui to il primo mouse e la prima interfaccia grafica della storia. Il valore approssimativo l'ho scritto sopra ed è riferito a quegli anni (fine 70, inizio 80). La storia narra che i ragazzi hanno portato queste novita' negli uffici dei top manager della Xerox di allora ed erano situati a New York e durante il colloquio che hanno avuto con i massimi dirigenti "non sono riusciti a perorare la loro causa". La colpa non è stata dei ragazzi ovviamente ma dei dirigenti stessi. Cito una frase storica di un o di essi e ci sono anche testimonianze dell'accaduto e probabilmente(in gigantografie) saranno anche all'interno di tutte le sedi Xerox sparse per il mondo come promemoria per i suoi dirigenti...la foto sara' del malcapitato di allora il quale ha preso il mouse portato dai ragazzi dei suoi laboratori e buttandolo sul tavolo do ve si svolgeva la riunione disse che "mai un azienda come la Xerox poteva mettere in vendita un oggetto che si chiamasse mouse" e cioe' topo(sono le parole esa tte utilizzate in quella riunione) ...insieme a questo hanno gettato nella spazzatura anche l'interfaccia grafica fatta dai ragazzi dei laboratori della Xerox stessa!...

</b></span></div>

<div style="font-family: "; text-align: center;">

<span style="font

size: large;"><b>Naturalmente essendo una novita' storica la colpa non è tutta dei dirigenti di allora pero' lo stesso ragionamento è valido per Steve Jobs (lui non era laureato in nulla e tantomeno in informatica in quanto non esitevano nemmeno dei corsi relativi)</b>//span></div>

<div style="font-family: "; text-align: center;">

<span style="font

size: large;"><b>Pero' questa storia contiene indirettamente anche quella precedente e quella che scrivero' in questo stesso post &nbsp;ed è unita alla comunicaz ione orizzontale stessa di questo mezzo.Il legame è un po' difficile da descrivere pero' si distingue da quella verticale perche' le condivisioni debbono essere vere per forza! (la comunicazione tradizionale,cioe' verticale,avviene prevalentemente attraverso marketing e quindi è quasi nella totalita' dei casi tutta robba finta!:). ..quella orizzontale inizia dallo scambio d'intelligenza e per essere attuata occorre minimo che sia bidirezionale:)(qualsiasi forma d'intelligenza sia!)...questa cos a è valida nell'attualita' di questo mezzo e anche &nbsp;in qualsiasi altro tempo e si "concretizza semplicemente" nel riconoscere le persone nella loro essenza re ale (cioe' l'intelligenza) senza che siano frapposti "ostacoli culturali di ogni tipo" ...non sono "parole d'aria fritta"</b></ri>

de descrivere pero' si distingue da quella verticale perche' le condivisioni debbono essere vere per forza! (la comunicazione tradizioni debbono essere vere per forza! (la comunica

size: large;"><b>ma è esattamente quello che è successo tra Steve Jobs e i ragazzi che hanno fatto la proposta alla Xerox...anche non conoscendo la novita storic

a assoluta ha pero' capito immediatamente il valore dell'intelligenza da cui provenivano e la bidirezionalita' è stata simmetrica subito:)...Cioe' i ragazzi hanno ca pito anche quella di Steve Jobs e l'hanno associata al valore potenziale altissimo che potevano avere i loro prodotti nelle mani del fondatore della Apple e per qu esto motivo hanno rifiutato all'inizio di vendergli quello che avevano scoperto...I dirigenti della Xerox erano "plurilaureati" pero' non "avevano l'esperienza del garage" (non è leggenda ma storia vera e cioe' ad iniziare dalla Apple tante aziende sono nate in "questo ambito") ed è proprio questo inizio umile che affina mol to l'intelligenza e permette immediatamente di riconoscere chi ha qualita' simili in qualsiasi multiforma venga espressa...quelli della Xerox non hanno compreso il valore dei ragazzi prima e dei loro prodotti dopo e hanno buttato una fortuna decupla rispetto al valore di tutta l'azienda di allora(tra l'altro non dovevano spen dere nemmeno 1 dollaro perche' i ragazzi erano dei loro dipendenti e i brevetti sono nati nei laboratori stessi della Xerox)...

size: large;"><b>Da percorsi simili e forse anche "piu' arditi" è nata la stessa Microsoft in rapporto con l'IBM verso la meta' degli anni 70.Qui nemmeno nella fa ntascienza delle utopie ed illusioni sarebbe possibile applicare qualche aggettivo per definire quello che è successo davvero! Cercando di fare una sintesi e tralas ciando tutte le storie parallele mi limito all'essenziale per collegarlo poi con gli scritti sopra. L'aggancio con l'IBM è avvenuto tramite la madre di Bill Gates che conosceva diversi massimi dirigenti dell'azienda in quanto entrambi facevano parte di associazioni umanitarie. Detto questo è nulla al confronto della realta' di q uei tempi perche' l'IBM è gia' un colosso attuale, avendo pero' dei concorrenti validi, mentre verso la meta' degli anni settanta in pratica esisteva essa sola (sempre l'IBM ha costruito tra l'altro i mainframe per lo sbarco sulla luna:)... Verso la meta' degli anni settanta hanno deciso di provare a costruire i primi personal comp uter pero' non avevano esperienza ne idee di come fare ed è stata proprio la madre di Bill Gates a suggerire ai dirigenti IBM di "consultare suo figlio":)... Prima d i proseguire questo scritto debbo dedicare un pensiero alla memoria della Signora Gates e definirla Fantastica e dir poco:)... Con le credenziali IBM di allora (oltr e 300.000 erano solo i dipendenti) pensare di risolvere i loro problemi inviando il figlio era una cosa che nemmeno alla Madre di Dio sarebbe venuto in mente:). ... Tra l'altro il figlio della Signora Gates era "particolare gia' di suo" (come credenziali aveva mandato all'aria l'iscrizione ad Harward) per seguire una cosa che non esisteva nemmeno ufficialmente (cioe' l'informatica) e anche il suo aspetto fisico era totalmente agli antipodi degli "irrigidimentati" dirigenti IBM:)... fino a questo punto il merito è stato della madre poi il capolavoro è nato da Bill Gates direttamente... in pratica ha venduto dei software che nemmeno aveva (se li è procurati poi successivamente) e da questo è nato il primo sistema

95% di tutti i sistemi operativi esistenti)...la frase successiva di Bill Gates è molto semplice pero' è la vera sintesi di tutte le cose che ho scritto!Cioe' ha convinto i dirigenti IBM di allora utilizzando la loro stessa "presunzione" legata al successo personale e al relativo "auto

convincimento" di essere infallibili! In pratica è lo stesso senso descritto per gli altri passaggi ed è lo scambio d'intelligenza pero questa puo avvenire solo alla p ari! I dirigenti IBM di allora erano di sicuro intelligenti pero' "non in maniera piena" in quanto il successo (attraverso l'azienda naturalmente) ha limitato molto l e loro capacita' e ha fatto prevalere la presunzione! Questa è stata la vera illusione ed utopia in quanto pensavano di avere davanti a loro "solo un ragazzino" e a testimonianza di questo è il primo contratto stesso che hanno fatto!...Cioe' non solo gli ha venduto un software che non possedeva ma ha specificato nel contratt o che la vendita sarebbe stata legata ad ogni singolo prodotto creato dall'IBM e la stessa non avrebbe avuto nemmeno l'esclusiva in quanto il software (ch e ancora non possedeva:) erano liberi di venderlo anche ad altre aziende:)....</br>

<span style="font-size: large;"><b>Fantastico Bill:))).../span><br/>br />

<span style="font

size: large;"><b>questa cosa l'ho scritta non solo perche' adoro la persona in tutte le sue manifestazioni ma ha anche un contesto oggettivo perche' da una balla c olossale come quella raccontata all'IBM è nata l'azienda che ha portato materialmente i maggiori benefici a tutta l'umanita'...non è un modo aulico d'incensare un a persona ma è del tutto reale e le applicazioni spaziano in pratica in ogni settore...sempre dalla stessa "balla colossale" è nata anche la prima onlus privata al mo ndo con altrettanti benefici per tantissime altre persone!:)...</b>

<span style="font</pre>

size: large;"><b>Tutta questa pubblicazione l'ho scritta come seconda parte della ricerca storica associandola a sua volta a quella della rete intesa nel suo senso piu' generale e cioe' al funzionamento stesso e per farlo ho preso i suoi elementi piu' importanti dissociandoli di fatto da qualsiasi illusione e utopia e collegandol i invece alla comunicazione reale del mezzo e la stessa ha poi sviluppi nelle pubblicazioni di base e in quelle che ho scelto per la prossima raccolta principale...</br>
//b></r>

<span style="font</pre>

size: large;"><b>Tornando a Bill ho scelto come chiusura una foto con un suo carissimo amico e ovviamente non è "uno qualsiasi" ma è Warren Buffet (spesso si "sono scambiati" il ruolo di persone piu' ricche al mondo secondo la classifica di forbes) e anche lui ha scelto di donare alla fondazione Gates quasi tutta la su a ricchezza(la stessa è espressa in miliardi di dollari quindi "sopravvive tranquillamente lo stesso":)</br>

<div class="separator" style="clear: both; text-align: center;">

<a href="http://2.bp.blogspot.com/-3a8ACTMIOyM/VnQi0BbA5UI/AAAAAAAAAAAAAnw/0KrG7HIx9a4/s1600/bw.png" imageanchor="1" style="margin left: 1em; margin-right: 1em;"><span style="font-size: large;"><b><img border="0" height="344" src="https://2.bp.blogspot.com/-2.

href="http://www.gatesnotes.com/About-Bill-Gates/50-Years-of-Warrens-Wisdom" target="\_blank"><b><span style="font size: large;">L'immagine è tratta dal blog di Bill Gates e il collegamento è sistemato qui</span></b></a>

</center>