

Загальні дані

Обсяг послуг	Програма "Програма "Український фонд швидкого реагування", планує забезпечити Державну службу України з надзвичайних ситуацій (ДСНС) захисним та рятувальним обладнанням відповідно до вимог, що наведено у Додатках 1-2.
Місце та термін поставки (на умовах DDP)	м. Київ, до 30 днів після підписання угоди.
Вимоги до досвіду Учасника	Учасник має надати документальне підтвердження успішного виконання щонайменше 2 (двох) аналогічних договорів протягом останніх двох років.
Гарантія на продукцію	Мінімум 12 місяців
Вимоги до якості та сертифікації	Якість товару має відповідати сертифікатам відповідності та паспортам виробника, чинному законодавству України, в тому числі, державним стандартам України та технічним умовам, які пред'являються до товару даного виду. На всі позиції Постачальник повинен надати наступні документи: - Декларація про відповідність, декларація постачальника про відповідність, складена відповідно до вимог ДСТУ ISO/IEC 17050-1:2006, або сертифікат відповідності, що підтверджує виконання визначених вимог, які стосуються об'єкта оцінки відповідності. Зазначені документи мають бути чинні на дату постачання товару. Якщо товар не підлягає обов'язковій сертифікації, надається лист від Постачальника про те, що дана продукція не підлягає обов'язковій сертифікації в Україні; - Паспорт виробника на товар; - Висновок державної санітарно-епідеміологічної експертизи; - Мінімум один друкований примірник українською мовою інструкції/керівництва з використання обладнання; - Всі позиції обладнання повинні мати гарантійні сертифікати від виробника або офіційного представництва виробника в Україні або сертифікованого сервісного центру з терміном дії мінімум 12 місяців з дати постачання товару кінцевому користувачу. Всі товарно-матеріальні цінності слід постачати кінцевому користувачу в тарі (упаковці), яка забезпечує збереження та цілісність товару під час його транспортування і зберігання згідно вимог державних стандартів України і технічних умов. Тара повинна бути неушкодженою і відповідати умовам виробника. Розпакування товару на території кінцевого користувача здійснюється за участю представника Постачальника. У випадку виявлення пошкодження обладнання за умови цілісності упаковки (відсутності пошкоджень пакування), відповідальність за пошкодження, компенсацію збитків чи заміни обладнання покладається на Постачальника. Постачальник має право запропонувати позиції аналогічні до специфікації закупівель з технічними характеристиками не гірше за вказаних в специфікації, але постачання аналогів потребує письмової згоди Замовника.
Валюта пропозиції	Валютою тендерної пропозиції є долар США. Сума виплат у гривні за контрактом буде обраховуватися відповідно до офіційного курсу гривні до долара США, встановленого Національним банком України на дату виставлення рахунка. Пропозиція та фінальна ціна не повинна містити у собі ПДВ.
Звільнення від ПДВ:	Послуги, роботи та товари мають надаватись або постачатись без ПДВ.

	IREX є виконавцем програм та проектів міжнародної технічної допомоги в Україні відповідно до Угоди між Урядом України та Урядом США про гуманітарне та техніко-економічне співробітництво від 07 травня 1992 року (далі – «Угода») та закуповує товари, роботи і послуги для виконання згаданого проекту міжнародної технічної допомоги, відповідно до зазначеної вище Угоди та Порядку залучення, використання та моніторингу міжнародної технічної допомоги, затвердженого постановою Кабінету Міністрів України від 15 лютого 2002 р. N 153 (153-2002-п) «Про створення єдиної системи залучення, використання та моніторингу міжнародної технічної допомоги»; вартість таких товарів (робіт, послуг) звільняється від податку на додану вартість (ПДВ). Закупівля товарів, робіт та послуг здійснюється коштом проекту міжнародної технічної допомоги та відповідає категорії (типу) товарів, робіт та послуг, зазначених у плані закупівель. Проект надає переможцю тендеру копію реєстраційної картки Проекту, в рамках якої здійснюється закупівля товарів, робіт і послуг, виданої Секретаріатом Кабінету Міністрів України та засвідчену печаткою Проекту, а також копію плану закупівлі або витяг з плану закупівлі, завірені печаткою Проекту. Учасник тендеру складає в установленому нижче порядку податкову накладну щодо надання товарів (робіт, послуг) з поміткою «Без ПДВ». У податковій накладній зазначається підстава для звільнення від ПДВ (назва Проекту, номер і дата відповідного контракту). Субпідрядник подає до державного податкового органу за своїм місцезнаходженням декларацію з урахуванням зазначених вище операцій та вказує код пільги по податку на додану вартість № 14060049 відповідно до Довідника податкових пільг. БУДЬ ЛАСКА, ЗВЕРНІТЬ УВАГУ: Претенденти повинні заявити в своїй пропозиції, що вони розуміють, що IREX звільнений від сплати ПДВ і що це звільнення буде застосовано до всіх рахунків-фактур. Відсутність заяви претендентів про намір визнати звільнення від ПДВ може бути підставою для виключення з розгляду відповідно до цього Запита пропозицій. Існуюче законодавство безперешкодно дозволяє отримати таке звільнення від ПДВ для договорів.
Строк дії пропозиції	30 днів У виняткових випадках IREX може звернутися з проханням до автора пропозиції подовжити строк дії пропозиції. У цьому випадку сторони повинні підтвердити згоду у письмовій формі.
Роз'яснення тендерної пропозиції (від Учасників тендера)	Учасники тендера можуть запросити роз'яснення щодо будь-якого з Тендерних документів. Будь-який запит на роз'яснення має надсилатися на електронну адресу: tender-ua@irex.org. IREX докладатиме всіх зусиль для оперативного надання відповіді щодо роз'яснень, проте будь-яка затримка в такій відповіді не спричинятиме виникнення зобов'язання IREX подовжити дату подання Тендерних пропозицій, якщо тільки IREX не вважатиме таке продовження обґрунтованим і необхідним.
Строк подання пропозиції	Пропозиції приймаються у письмовому вигляді на електронну адресу: tender-ua@irex.org з темою листа «URRF RFP FY25-06-03» до 18.00 год, 15 червня 2025 р.
Неповні пропозиції	Не допускаються
Тип контракту	Тип Контракту, що підписується, – контракт з фіксованою ціною у доларах США, що сплачується повністю в українських гривнях (без ПДВ) відповідно до офіційного курсу гривні до долара США, встановленого Національним банком України на дату виставлення рахунка, приймання Акту виконаних робіт чи накладної. Контракт має фіксовану ціну та не підлягає жодним змінам: підвищення ринкових цін, підвищення будь-яких податків тощо, тому учасникам тендера рекомендується переглянути та включити всі

	витрати, пов'язані з будь-якими ризиками під час виконання цього контракту.																						
Умови оплати	Із постачальником, вибраним в результаті цього конкурсу, буде укладено договір із граничною вартістю на товари послуг, які планується отримати за весь період. Тип договору буде залежати від статусу юридичної чи фізичної особи виконавця. Деталі щодо розміру, строків та інших умов оплати послуг Виконавця є предметом узгодження між сторонами та будуть відображені в договорі. Можлива передоплата, необхідно вказати в пропозиції необхідний процент передоплати та післяплати																						
Розрахунок:	Безготівковий розрахунок																						
Інші умови:	Організація залишає за собою право відмінити закупівлю без будь-яких зобов'язань, або не обрати жодну з пропозицій.																						
Критерії оцінювання пропозиції	<table border="1"> <thead> <tr> <th></th><th>Критерій оцінки</th><th>Ваговий коефіцієнт</th><th>Документи, які підтверджують відповідність критерію</th></tr> </thead> <tbody> <tr> <td>1.</td><td>Портфоліо компанії: що базується на попередньому досвіді постачання товарів. До уваги будуть братись рекомендації від попередніх отримувачів подібних товарів чи послуг.</td><td>10 балів</td><td>Тендерна пропозиція, Додаток 3</td></tr> <tr> <td>2.</td><td>Якість й відповідність пропозиції технічним умовам.</td><td>20 балів</td><td>Тендерна пропозиція, Додаток 2, таблиця 1</td></tr> <tr> <td>3.</td><td>Термін постачання товарів: орієнтовний час, який знадобиться учаснику тендеру для виконання послуг.</td><td>30 балів (до 15 днів) 20 балів (до 30 днів) 10 балів (більше 30 днів)</td><td>Тендерна пропозиція, Додаток 2, таблиця 1</td></tr> <tr> <td>4.</td><td>Цінова пропозиція: порівняльна оцінка, доцільність та аргументованість витрат.</td><td>40 балів</td><td>Тендерна пропозиція, Додаток 2, таблиця 1</td></tr> </tbody> </table>				Критерій оцінки	Ваговий коефіцієнт	Документи, які підтверджують відповідність критерію	1.	Портфоліо компанії: що базується на попередньому досвіді постачання товарів. До уваги будуть братись рекомендації від попередніх отримувачів подібних товарів чи послуг.	10 балів	Тендерна пропозиція, Додаток 3	2.	Якість й відповідність пропозиції технічним умовам.	20 балів	Тендерна пропозиція, Додаток 2, таблиця 1	3.	Термін постачання товарів: орієнтовний час, який знадобиться учаснику тендеру для виконання послуг.	30 балів (до 15 днів) 20 балів (до 30 днів) 10 балів (більше 30 днів)	Тендерна пропозиція, Додаток 2, таблиця 1	4.	Цінова пропозиція: порівняльна оцінка, доцільність та аргументованість витрат.	40 балів	Тендерна пропозиція, Додаток 2, таблиця 1
	Критерій оцінки	Ваговий коефіцієнт	Документи, які підтверджують відповідність критерію																				
1.	Портфоліо компанії: що базується на попередньому досвіді постачання товарів. До уваги будуть братись рекомендації від попередніх отримувачів подібних товарів чи послуг.	10 балів	Тендерна пропозиція, Додаток 3																				
2.	Якість й відповідність пропозиції технічним умовам.	20 балів	Тендерна пропозиція, Додаток 2, таблиця 1																				
3.	Термін постачання товарів: орієнтовний час, який знадобиться учаснику тендеру для виконання послуг.	30 балів (до 15 днів) 20 балів (до 30 днів) 10 балів (більше 30 днів)	Тендерна пропозиція, Додаток 2, таблиця 1																				
4.	Цінова пропозиція: порівняльна оцінка, доцільність та аргументованість витрат.	40 балів	Тендерна пропозиція, Додаток 2, таблиця 1																				

Додаток 3 – Перелік документів для подання в рамках конкурсу

Документи, що мають бути надані разом із ціновою пропозицією, в т.ч. документи, що підтверджують відповідність вимогам¹:		Документи додано до цінової пропозиції (ТАК / НІ)	
Документи на ведення комерційної діяльності та документи, які підтверджують кваліфікацію учасника	Заповнений та підписаний Додаток 3 – Комерційна пропозиція ¹	☐	☐
	Копія Свідоцтва платника ПДВ (за умови реєстрації платником ПДВ) або Свідоцтва про сплату єдиного податку або витяги з реєстрів платників ПДВ та платників єдиного податку	☐	☐
	Копія Свідоцтва про державну реєстрацію юридичної особи або ФОП або Виписки з єдиного державного реєстру юридичних осіб та фізичних осіб-підприємців	☐	☐
	Копія Статуту і витягу з протоколу про призначення керівника (для юридичних осіб)	☐	☐
	Копія або оригінал документу, що підтверджує повноваження щодо підпису договору та документів пропозиції контрагента.	☐	☐
	Рекомендаційні листи як підтвердження наявного досвіду у аналогічних проєктах (щонайменше 2 виконаних договори)	☐	☐
	Технічні характеристики пропонованих товарів	☐	☐
	Декларація про відповідність, декларація постачальника про відповідність, складена відповідно до вимог ДСТУ ISO/IEC 17050-1:2006, або сертифікат відповідності, що підтверджує виконання визначених вимог, які стосуються об'єкта оцінки відповідності. Зазначені документи мають бути чинні на дату постачання товару. Якщо товар не підлягає обов'язковій сертифікації, надається лист від Постачальника про те, що дана продукція не підлягає обов'язковій сертифікації в Україні	☐	☐
	Інші документи, що, на Вашу думку, можуть бути корисними для оцінки пропозиції	☐	☐

IREX залишає за собою право під час розгляду та оцінки пропозицій додатково запросити учасників про надання документів, що підтверджують кваліфікацію персоналу або специфікацію та сертифікацію обладнання.

¹ Відсутність зазначених документів може призвести до автоматичної дискваліфікації