

FILA 1

Bonificación Extraordinaria

Objetivo: Calcular una bonificación para los mejores asesores del departamento de Ventas.

- Calcula el valor de la bonificación para cada empleado: Solo recibirán la bonificación los empleados que pertenezcan al departamento de "**Ventas**" y cuyas **Ventas Mensuales** sean mayores o iguales a la *Meta de Ventas*. Si cumple ambas condiciones, se le otorgará el **% Bonificación** aplicado sobre sus *Ventas Mensuales*. Si no cumple, su bonificación será de **0**.

Descuento por Bajo Rendimiento

Objetivo: Aplicar una penalización o descuento por nómina a los empleados rezagados.

- Determina el descuento aplicable: si el empleado tiene una **Asistencia** menor al límite de *Asistencia Mínima* o si sus **Ventas Mensuales** son menores a \$2000000
- Si cumple alguna de las dos condiciones se le aplicará el **% Descuento** sobre sus *Ventas Mensuales*. De lo contrario, el descuento será **0**.

Análisis Final y Total Neto

Objetivo: Calcular el salario/ingreso final neto del mes para cada empleado.

- En la columna (**Neto a Recibir**), calcula el total considerando que la base es su venta mensual más la bonificación ganada, menos el descuento aplicado.

FILA 2

RETENCIÓN BODEGA

Objetivo: Calcular un recargo o retención de valor a aquellos productos que están generando un alto costo de almacenamiento acumulado.

- En la columna Retención Bodega, calcula el valor de la retención para cada fila. Solo se aplicará la retención a los productos que pertenezcan a la categoría **"Equipos"** y cuyos **Días en Bodega** sean mayores o iguales al límite de *Alerta Días Bodega*. Si cumple ambas condiciones, el valor de la retención será el **% Retención por Almacenamiento** aplicado sobre el *Valor Unitario* del producto. Si no cumple, el valor de la retención será **0**.

Descuento de Liquidación por Urgencia

Objetivo: Identificar productos que necesitan salir rápidamente del inventario mediante una oferta de liquidación.

- En la columna **Descuento Liquidación**, determina el descuento correspondiente. Se aplicará el descuento si el **Stock Actual** es menor o igual a la *Alerta Stock Mínimo* o si los **Días en Bodega** superan los 50 días; Si se cumple alguna de las dos condiciones, se calcula el **% Descuento Liquidación** sobre el *Valor Unitario*. Si no se cumple ninguna, el descuento será **0**.

Valor Neto Unitario

Objetivo: Determinar el valor financiero neto en libros de cada unidad de producto en stock una vez aplicadas las retenciones y descuentos.

- En la columna **Valor Neto Unitario**, calcula el precio final ajustado por unidad. $\text{Neto Unitario} = \text{Valor Unitario} + \text{Retención Bodega} - \text{Descuento Liquidación}$.