

КОНСТРУКТОР ПРОДАЖ

для увеличения дохода ЭКСПЕРТОВ

Скачайте файл на свой компьютер (Нажмите “Файл”, затем “Скачать” и выберете “Microsoft Word”)

№ БЛОКА	НАЗВАНИЕ ЭТАПА	ПРИМЕРЫ ВОПРОСОВ (ваша задача - вставить вопросы, соответствующие вашей нише)
БЛОК 1	ПРЕЛЮДИЯ	
	Первичное доверие	Как вам меня слышно, видно? <i>Ваши варианты</i> 🖐
	Тайминг	- Наша сессия займет 30-40 минут. Иногда я буду останавливать, перебивать. - Какой результат нашей встречи был бы наилучшим? <i>Ваши варианты</i> 🖐
	Формат	Я задам ряд вопросов, чтобы глубже понять вашу ситуацию. Это подсветит вам (слепые зоны, варианты решения).
	Ты/Вы	Как вам, если мы будем на ты?
	Вводный вопрос	Ну что, начинаем?
ДИАГНОСТИКА		
БЛОК 2	Точка А	- Итак, расскажи, что я должен/на знать о твоей ситуации? - Как обстоят дела сейчас и что тебя в этой ситуации не устраивает? (запрос, боль, задача) <i>Ваши варианты, соответствующие вашей нише</i> 🖐
БЛОК 3	Точка В	- Какой результат ты хочешь? - Давай сейчас представим, что мы встретились с тобой через год. Каким должен быть результат, чтобы ты почувствовал/а удовлетворение, радость от твоего прогресса за этот год? <i>Ваши варианты</i> 🖐
	Какие изменения в жизни?	- Представь себе, что ты получила этот результат, что тогда? - Скажи, а как изменится твоя жизнь, когда ты получишь желаемые результаты? - На кого еще повлияют твои результаты?

	Степень значимости	- Насколько этот результат важен от 0 до 10? <i>Если важность меньше 8:</i> - Знаешь, похоже, я не смогу тебе помочь, т.к. работаю только с людьми, которые хотят результат минимум на 8. <i>или:</i> Что нужно добавить в идеальный образ, чтобы значимость его возросла до 10 баллов?
	Ценность	Скажи, а почему это важно для тебя? Зачем это тебе? Записывать!
БЛОК 4	Преграды	- Если этот результат так важен что тебе мешает получить его? - Почему ты до сих пор не там? Конкретизировать, доставать причины неудач: Есть еще что-то из того, что мешает тебе быть сейчас в том состоянии, получить тот результат? Или идем дальше? Записывать!
	Усугубляем ситуацию	- На какие еще сферы твоей жизни влияет отсутствие результата? - Скажи, а если все оставить так, как есть, то что тогда? - Что будет через год? Пять? Десять?
	Готовность	Что ты готова сделать, чтобы достичь то, что имеет для тебя такую значимость? Ваши варианты, соответствующие вашей нише 📌
	Вера	Скажи, считаешь ли ты себя человеком, который может получить эти результаты (<i>перечислить 2-3 результата</i>), если вы сможешь решить те проблемы, которые сейчас вам мешают? (<i>2-3 острые проблемы</i>)
	! Возможные преграды и проблемы, в которых помогает ваш продукт	1.Перечислите как можно больше и пополняйте этот список 📌 2. Результат, которые получают ваши клиенты при работе с вами по каждой проблеме 📌

ПРОДАЖА		
БЛОК 5	Рекомендации	СМОТРИ, ЧТО МЫ МОЖЕМ С ТОБОЙ СДЕЛАТЬ: - Ты сказала, что - ЖЕЛАЕМЫЙ РЕЗУЛЬТАТ, КОТОРЫЙ ВАМ ОЗВУЧИЛ КЛИЕНТ В БЛОКЕ 3 - тебе мешает получить - И НАЗЫВАЕТЕ ПРЕГРАДУ ИЗ БЛОКА 4. В моей программе мы как раз работает над решением этих проблем. - Смотри, Тебе нужно решить - ПЕРЕЧИСЛЯЕТЕ ПРЕГРАДЫ ИЗ 4 БЛОКА. Я в моей программе (или курсе, или тренинге) - много временнее уделяю - ПЕРЕЧИСЛЯЕТЕ ВАШИ УСЛУГИ И РЕЗУЛЬТАТЫ. <i>Ваши варианты, соответствующие вашей нише</i> 🙋 Проблема → Решение → Результат <i>Ваши варианты, соответствующие вашей нише</i> 🙋
БЛОК 6	Вопросы	1) Клиент сам задает вопросы о программе 2) Молчит – «Рассказать подробнее о моих об этой программе?» <i>Опишите вашу программу, тренинг, пакет услуг, делая упор на результаты, которые получит клиент</i> 🙋 Далее: - Есть ли какие-то вопросы?
	Описание формата продукта	<i>Расскажите, в каком формате вы работаете с клиентами</i> 🙋

БЛОК 7	Стоимость продукта и условия оплаты. Завершение встречи.	- Инвестиция в программу составляет N тысяч рублей. - Если ты принимаешь решение в течение 24 часов, то за быстроту принятия решения для тебя будет скидка N% или бонус <i>Какие бонусы или скидку вы готовы предоставить клиенту за оплату в течение 24 часов?</i> - Ты можешь внести депозит в размере невозвратный 25-40%, чтобы забронировать место. Остальную часть можно внести в течение XXX дней/недель. <i>Какого размера депозит вы принимаете, чтобы забронировать условия со скидкой в течение 24 часов?</i> <i>В течение какого времени клиент должен внести оставшуюся сумму?</i> - Я вышлю тебе реквизиты/номер счета/банковской карты, на которую можно перечислить оплату. Когда ждать перевод? (Если клиент готов оплатить сразу)
БЛОК 8	Окончание встречи	1. Если клиент хочет «слиться»: - «Скажи, пожалуйста, что было ценного для тебя в нашей сессии? - Если почувствуешь, что тебе нужна поддержка наставника, помогающие практики, развивающее окружение, буду рада с тобой поработать (! Но уже без скидок и бонусов, которые действуют в течение 24 часов). Дверь для тебя всегда открыта. Подписывайся на мой канал, чтобы быть на связи. <i>Не забудьте скинуть ссылку на канал</i> 2. Если клиент высказывает возражения, обработать их, вернувшись на предыдущие этапы. ! Подробно о том, как обрабатывать возражения + работа с бессознательными блоками + прокачка продающих навыков - в курсе «Мастер, ПРОдашь!»

	Благодарность	Спасибо тебе за открытость, за готовность изменить свою жизнь. Напоминаю про решение в течение 24 часов.
	Ссылка на сайт программы	<i>После встречи вышлите клиенту описание вашего продукта или ссылку на лендинг.</i>

КУРС «Мастер, ПРОдашь!»

Задачи курса «Мастер, ПРОдашь!»

1. Научиться проводить продающие сессии так, чтобы **минимизировать вероятность возражений**
2. Разобраться в **бессознательных причинах финансовых блоков**
3. Мощно прокачать свои **продающие навыки**

Курс **«Мастер, ПРОдашь!»** состоит из 5 еженедельных Мастер-групп в онлайн и поддерживающего чата.

Каждая из Мастер-групп состоит из 3 частей:

Терапевтическая:

Благодаря этой части вы освободитесь

- от своих тараканов,
- убеждений,
- страхов,
- стратегии страдания от продаж и упакивания

В этой части я применяю метафорические карты, энергопрактики, коучинговые техники и другие крутые инструменты.

«Золотые фишки продаж»

Скрипты, техники и приемы, которые с максимальной вероятностью приведут ваши продажи к желаемым результатам. А так же - способы обработки возражений, если они возникнут.

Практическая

в формате ролевых игр под моим наблюдением и руководством вы будете отрабатывать продающие навыки в безопасной обстановке с такими же, как вы экспертами.

Благодаря такой **прокачке мышления, состояния и действий** любая продажа превратится для вас в красивое танго, где вы изящно ведете партнера ❤️

Через 5 недель вы

- ✅ Избавитесь от убеждений и программ, блокирующих ваш финансовый рост
- ✅ Отрепетируете свои продающие сессии с другими участниками курса
- ✅ Приобретете уверенность в себе
- ✅ Почувствуете свою востребованность и ценность как эксперта.

И, без сомнений, это самым быстрым образом отразится **на динамике вашего дохода.**

- 👉 Во-первых, вы **перестанете обкрадывать** себя
- 👉 Во-вторых, начнете получать **кайф от продаж**
- 👉 В-третьих, начнете зарабатывать на своей экспертности **больше и легче.**

При этом курс построен так, что **вы начнете продавать уже в течение курса !**

Так что вы не только приобретете навыки продаж, которые будут приносить вам доход всю жизнь, но **и окупите стоимость курса**, пока его проходите.

Приходите на этот курс **и вы навсегда** поймете, что продажа - не манипуляция, не впаривание, а **способ вашей**

коммуникации с Миром, через которую вы транслируете свою ценность, а Мир вам бурно аплодирует деньгами!

Заходите по ссылке, узнавайте, когда стартует ближайший поток и залетайте на курс [**«Мастер, ПРОдашь!»**](#) так быстро, как хотите, чтобы взлетел ваш доход!

Жду вас на курсе, чтобы в ближайшем будущем вместе с вами радоваться вашим высоким доходам!

Всегда с вами - Светлана Кочеткова 