



**В соответствии с договором прилагаем описание вакансий:**

- 1. Описание вакансии Руководитель отдела продаж;**
- 2. Описание вакансии Менеджер отдела продаж;**
- 3. Описание вакансии Инженер технической поддержки.**



## **1. Описание вакансии Руководитель отдела продаж.**

Компания занимается организацией и разработкой решений для гостевых WiFi-сетей с авторизацией, маркетинговыми возможностями и SMS-идентификацией для торгово-сервисных и государственных организаций.

Мы молодая и динамично развивающаяся компания.

В 2013 году у нас было подключено всего восемь заведений. За минувшие годы мы выросли: более 8 500 подключенных клиентов в 140 городах России, Азии, Европы и Америки, и мы продолжаем расти.

Благодаря нашим продуктам бизнес научился получать измеряемую пользу от гостевого Wi-Fi: кафе, бары, гостиницы, фитнес-клубы, торговые и развлекательные центры, магазины, кинотеатры и автосалоны — каждый сегмент бизнеса нашел эффективный способ увеличить показатели выручки, используя WiFi-маркетинг.

Нам доверяют: Чайхона №1, Корчма Тарас Бульба, Салоны красоты Моне, Сеть аптек Самсон Фарма, Redisson; Клубы SOHO и ICON, Операторы связи и многие другие.

### **Обязанности**

1. Формирование отдела продаж;
2. Обучение и адаптация новых сотрудников;
3. Обеспечение выполнения плановых показателей менеджеров и отдела в целом;
4. Участие в ключевых переговорах;
5. Ежедневный контроль выполнения менеджерами «воронки продаж»;
6. Отчетность;
7. Участие в выставках и профильных мероприятиях.

### **Кого мы хотим видеть на позицию Руководителя отдела продаж:**

1. Лидер;
2. Высокий уровень самодисциплины;
3. Опытный наставник;
4. Понимание и умение применять на практике этапы продаж;
5. Интерес к информационным технологиям и маркетингу;
6. Желателен опыт формирования отдела продаж с «0».

### **Условия:**

1. Трудоустройство в соответствии с Законодательством РФ.
2. Совокупный доход от \_\_\_\_\_ руб. (\_\_\_\_\_ fix + высокий %, зависит от результативности отдела).
3. Корпоративная мобильная связь.
4. Возможность самореализации на растущем рынке WiFi-маркетинга и профессионального роста!



## **2. Описание вакансии Менеджер отдела продаж.**

Компания — лидер на рынке услуг обеспечения wifi-маркетинга и предоставления инновационных облачных услуг — ищет кандидата на позицию менеджера по продажам. Если ты активен, целеустремлен, умеешь налаживать доверительные отношения с клиентами и знаешь как понять потребности его бизнеса — эта вакансия как раз для тебя.

В 2013 году у нас было подключено всего восемь заведений. За минувшие годы мы выросли: более 8 500 подключенных клиентов в 140 городах России, Азии, Европы и Америки, и мы продолжаем расти.

Благодаря нашим продуктам бизнес научился получать измеряемую пользу от гостевого WiFi: кафе, бары, гостиницы, фитнес-клубы, торговые и развлекательные центры, магазины, кинотеатры и автосалоны — каждый сегмент бизнеса нашел эффективный способ увеличить показатели выручки, используя WiFi-маркетинг.

Нам доверяют: Чайхона №1, Корчма Тарас Бульба, Салоны красоты Моне, Сеть аптек Самсон Фарма, Redisson; Клубы SOHO и ICON, Операторы связи и многие другие.

### **Почему кандидаты выбирают развиваться у нас:**

- интересный продукт
- командировки по миру
- удобно добираться (10 мин от центра)
- высокий уровень заработка
- комфортный офис
- возможность самореализации и быстрого карьерного роста

### **Обязанности:**

- активное привлечение новых клиентов (поиск, первичные переговоры, заключение контрактов);
- взаимодействие со смежными подразделениями.
- Вам предстоит:
  - заниматься личными прямыми продажами клиентам на российском и международных рынках;
  - готовить презентации, составлять коммерческие предложения;
  - участвовать в выставках, конференциях и проводить переговоры с клиентами;
  - заниматься регулярным планированием и подготовкой отчетов для руководства;
  - развивать отношения с ключевыми клиентами.

### **Требования:**

- Интерес к ИТ-технологиям
- Базовые знания в области интернет-маркетинга
- Опыт ведения переговоров, коммуникабельность
- Умение слушать и слышать клиента
- Опыт в продажах будет являться плюсом
- Искреннее желание постоянного личностного и профессионального роста
- Нацеленность на результат
- Умение анализировать и систематизировать информацию

### **Условия:**

Трудоустройство в соответствии с Законодательством РФ.

Совокупный доход от \_\_\_\_ руб. (\_\_\_\_ fix — \_\_\_\_ + высокий % от сделок).

Корпоративный ноутбук и мобильная связь.



### 3. Описание вакансии Инженер технической поддержки

Компания — лидер на рынке услуг обеспечения wifi-маркетинга и предоставления инновационных облачных услуг — ищет кандидата на позицию Инженера технической поддержки. Мы молодая и динамично развивающаяся компания.

В 2013 году у нас было подключено всего восемь заведений. За минувшие годы мы выросли: более 8 500 подключенных клиентов в 140 городах России, Азии, Европы и Америки, и мы продолжаем расти.

Благодаря Hot WiFi бизнес научился получать измеряемую пользу от гостевого WiFi: кафе, бары, гостиницы, фитнес-клубы, торговые и развлекательные центры, магазины, кинотеатры и автосалоны — каждый сегмент бизнеса нашел эффективный способ увеличить показатели выручки, используя WiFi-маркетинг.

Нам доверяют: Чайхона №1, Корчма Тарас Бульба, Салоны красоты Моне, Сеть аптек Самсон Фарма, Redisson; Клубы SOHO и ICON, Операторы связи и многие другие.

#### Обязанности:

Установка и сопровождение программного обеспечения компании;  
Организация и построение Wi-Fi сетей;  
Построение радиомостов;  
Аудит действующей Wi-Fi сети клиентов;  
Настройка оборудования.

#### Требования:

Опыт установки и настройки роутеров;  
Опыт работы с Mikrotik — обязательно;  
Опыт монтажа и настройки ЛВС;  
Опыт работы с точками доступа Ubiquiti UniFi;  
Опыт построения радиомостов.

#### Условия: (выбрать нужное)

##### 1 вариант

Сдельная оплата труда (оплата за выезд к заказчику);  
Работа на аутсорсинге

##### 2 вариант

Трудоустройство в соответствии с Законодательством РФ.

Совокупный доход от \_\_\_\_\_ руб. (\_\_\_\_\_ fix + сдельная часть).  
Корпоративный ноутбук и мобильная связь.

---

Получено:

---

ФИО

---

Подпись

---

Дата