

TẬP ĐOÀN
BƯU CHÍNH VIỄN THÔNG VIỆT NAM
VIỄN THÔNG HÀ NỘI

PHIẾU THÔNG TIN ỨNG VIÊN
ĐĂNG KÝ TUYỂN DỤNG VÀO LÀM VIỆC TẠI VNPT HÀ NỘI

THÔNG TIN CÁ NHÂN	
Họ và tên: Phương Công Tùng Ngày sinh: 25/11/2000 Tuổi: 26 Dân tộc: Kinh Nguyên quán: Phường Hà Đông, Thành Phố Hà Nội Địa chỉ thường trú: Số 3, TDP Hạnh Phúc, Phường Hà Đông, TP Hà Nội	Điện thoại: 0886888933 Email: Tungpc.hni@vnpt.vn Tôn giáo: không Địa chỉ tạm trú (nơi ở hiện tại): Số 3, TDP Hạnh Phúc, Phường Hà Đông, TP Hà Nội
THÔNG TIN ỨNG TUYỂN	
Vị trí ứng tuyển:	- Chuyên Viên Kinh Doanh Khách Hàng Doanh Nghiệp
ĐÀO TẠO ĐẠI HỌC	
Cơ sở đào tạo:	Trường Đại Học FPT
Ngành đào tạo:	Quản trị kinh doanh
Hình thức đào tạo:	Chính Quy
Niên khóa:	Từ năm: 2018 đến năm: 2022
Xếp loại tốt nghiệp:	Khá
Năm tốt nghiệp:	2022
ĐÀO TẠO SAU ĐẠI HỌC (nếu có)	
Cơ sở đào tạo:	

TẬP ĐOÀN
 BƯU CHÍNH VIỄN THÔNG VIỆT NAM
 VIỄN THÔNG HÀ NỘI

Ngành đào tạo:	
Niên khóa:	Từ năm: _____ đến năm: _____
Năm tốt nghiệp:	
CHỨNG CHỈ KHÁC (NẾU CÓ):	
Kinh nghiệm 1:	
Khoảng thời gian:	Từ: _____ Đến: _____
Địa điểm: <i>(Tên và địa chỉ công ty, phòng Lab,...)</i>	
KINH NGHIỆM LIÊN QUAN ĐẾN VỊ TRÍ ỨNG TUYỂN	
Kinh nghiệm :	<ul style="list-style-type: none"> - Quản lý và hỗ trợ hoạt động của hệ thống Đại lý, Điểm bán/Điểm ủy quyền, Cộng tác viên; thúc đẩy kinh doanh và đảm bảo việc triển khai các dịch vụ viễn thông đúng quy trình và đạt hiệu quả. - Hỗ trợ các điểm bán triển khai và vận hành kênh TikTok Shop nhằm mở rộng kênh bán hàng và gia tăng doanh thu. Kết quả bán hàng tại các Điểm bán luôn vượt 100 % kế hoạch. - Theo dõi, đánh giá hiệu quả hoạt động của các điểm bán , đề xuất các giải pháp cải thiện doanh số. - Duy trì mối quan hệ với đối tác, đại lý và khách hàng; hỗ trợ triển khai các chương trình kinh doanh và chăm sóc khách hàng. - Luôn hoàn thành tốt nhiệm vụ được giao, được lãnh đạo đánh giá cao về tinh thần trách nhiệm và hiệu quả công việc. Kết quả BSC luôn đạt từ 90 % đến 100 %.
Khoảng thời gian:	Tháng 11/2024
Địa điểm:	VNPT Hà Đông - VNPT Hà Nội
Nội dung công việc:	Nhân viên quản lý kênh bán hàng
KỸ NĂNG MỀM LIÊN QUAN ĐẾN VỊ TRÍ ỨNG TUYỂN	
	<ul style="list-style-type: none"> - Kỹ năng lập kế hoạch và quản trị kết quả công việc. - Kỹ năng giao tiếp và chăm sóc khách hàng.

TẬP ĐOÀN
 BƯU CHÍNH VIỄN THÔNG VIỆT NAM
VIỄN THÔNG HÀ NỘI

	<ul style="list-style-type: none"> - Kỹ năng tư vấn, đàm phán, thuyết phục và xây dựng mối quan hệ với khách hàng. - Kỹ năng làm việc nhóm và phối hợp hiệu quả với các phòng ban.
Khả năng ngoại ngữ	
<i>Ngoại ngữ</i>	
Tiếng Anh	
Khen thưởng (nếu có)	
<i>Hình thức (Bằng khen, giấy khen,; đơn vị cấp, lý do cấp...)</i>	
SỞ THÍCH CÁ NHÂN	
	<ul style="list-style-type: none"> - Yêu thích học hỏi kiến thức về kinh doanh và chuyển đổi số. - Chơi thể thao : pickleball, tennis - Tham gia các hoạt động tập thể, sự kiện của đơn vị.
CÁC BÀI BÁO, ĐỀ TÀI VÀ NGHIÊN CỨU ĐÃ CÔNG BỐ (nếu có)	
Tên bài báo, thời gian đăng, nơi đăng:	
MONG MUỐN CỦA CÁ NHÂN KHI THAM GIA ỨNG TUYỂN VÀO VNPT HÀ NỘI	
	<p>Mong muốn được trở thành Chuyên viên Kinh doanh Khách hàng Doanh nghiệp và là nhân viên chính thức của VNPT Hà Đông để có cơ hội phát triển nghề nghiệp trong môi trường chuyên nghiệp, ổn định và năng động. Tôi mong muốn không ngừng học hỏi, nâng cao kiến thức chuyên môn và kỹ năng kinh doanh, hoàn thành tốt các nhiệm vụ được giao, góp phần phát triển hoạt động kinh doanh của đơn vị. Đồng thời, tôi mong muốn gắn bó lâu dài với VNPT, xây dựng và phát triển mối quan hệ bền vững với khách hàng doanh nghiệp.</p>

Tôi xin cam kết những thông tin trên là đúng sự thật và hoàn toàn chịu trách nhiệm đối với bất kỳ thông tin nào không đúng sự thật trong phiếu thông tin cá nhân này./.

TẬP ĐOÀN
BƯU CHÍNH VIỄN THÔNG VIỆT NAM
VIỄN THÔNG HÀ NỘI
