

Lead Generation Manager

Київ

Про нас:

SBSB FinTech Lawyers — міжнародна юридична компанія, яка спеціалізується на наданні юридичних послуг у сфері FinTech, Crypto, Investments, Gambling.

Наша команда має 10-річний досвід у цій сфері та надає професійну підтримку міжнародним компаніям і стартапам у ліцензуванні та регулюванні фінансових технологій, електронних грошей і блокчейну, структуруванні криптовалютних ідей у бізнесі.

Ми шукаємо амбітного **Lead generation manager**, який хоче бути частиною класної та прогресивної команди!

Чим ти будеш займатися:

- Аналіз ринку для визначення цільової аудиторії;
- Співпрацювати з Sales Manager для спільної роботи над індивідуальними клієнтами;
- Пошук релевантних клієнтів на LinkedIn та інших каналах;
- Планування дзвінків чи переговорів для Sales Manager;
- Звіти, робота з CRM;
- Робота та переговори з міжнародними клієнтами;
- Реалізація плану генерації лідів (кількість заявок і нових лідів на місяць).

Ти ідеально нам підходиш, якщо:

- Розумієш специфіку побудови lead generation;
- Маєш досвід на аналогічній позиції від 1 року;
- Аналітичний склад розуму та готовність працювати у режимі багатозадачності;
- Націлений на результат;
- Маєш English не нижче Upper-Intermediate.

Що ми раді тобі запропонувати:

- можливість працювати віддалено;
- зрозумілі завдання і круті, цікаві проєкти;
- заробітна плата, KPI та бонуси;
- компенсація навчання;
- можливість отримати досвід у найбільш інноваційних сферах Fintech & Crypto;
- і, звісно, дружню та класну команду!

Цікаво?

Тоді чекаю на твоє резюме :)

Контакти:

Пошта: info@sb-sb.com

Telegram: [@FinTech_lawyers_SBSB](https://t.me/@FinTech_lawyers_SBSB)

Сайт: <https://sb-sb.com>

Контактна особа — Ярослава Войтенко, менеджер з персоналу SBSB Fintech Lawyers.