

Анонс

В Потоке есть три вида займов: на развитие, госзаказ и факторинговые. Первые берут, когда нужно пополнить оборотку или вложиться в открытие новой точки. Вторые — чтобы выполнить госконтракт, например, отремонтировать дороги. Третьи — когда нет времени ждать отсрочку платежа.

В блоге подробнее рассказываем, чем эти три типа займов отличаются друг от друга с точки зрения инвесторов и заемщиков ↓

ссылка

[url: types-of-loans](#)

Рубрика — продукт

Формат — статья

#виды займов #факторинг #госзаказ #тендер

Виды займов в Потоке: что нужно знать инвесторам и заемщикам

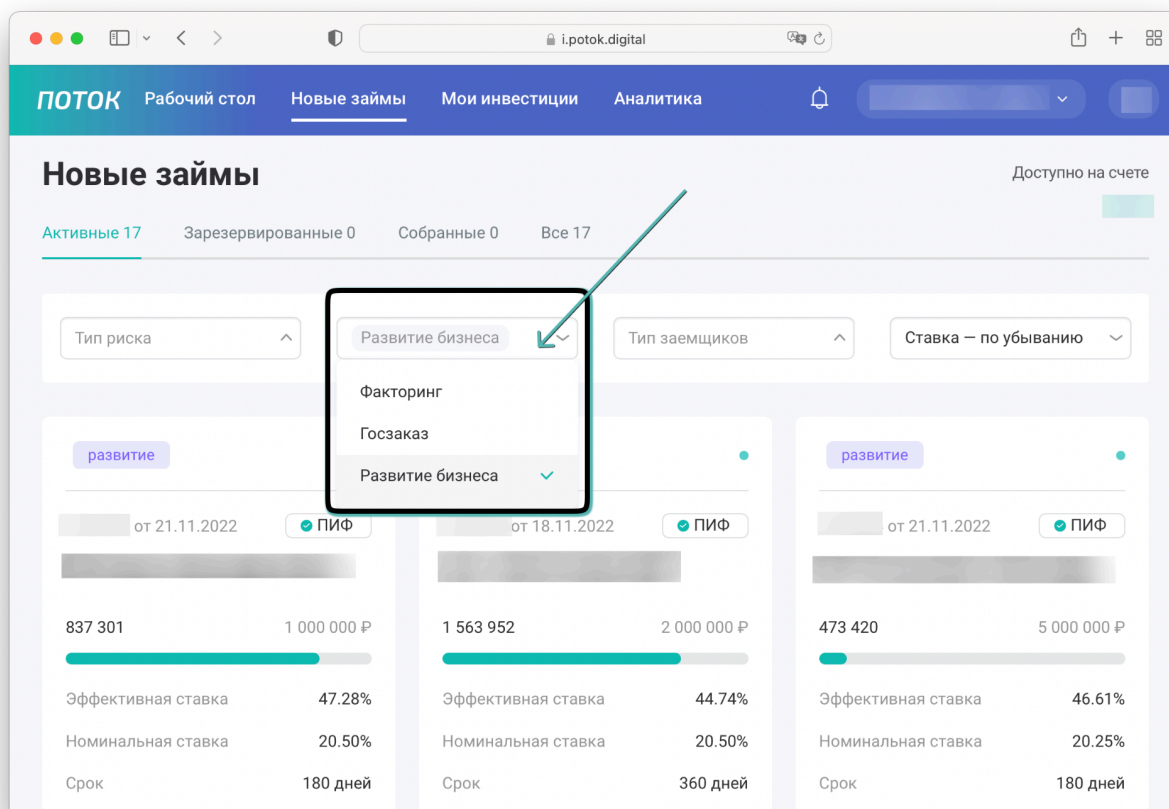
Разбираем три вида займов — на развитие, госзаказ и факторинговые — с точки зрения инвестора и заемщика

В Потоке есть три базовых вида займов, которые можно видеть в карточках заемщиков и настройках автоинвеста. В этой статье рассказываем, чем они друг от друга отличаются и что в целом об этом нужно знать инвесторам и заемщикам.

Никита Красножен, продакт b2b-направления Потока. Светлана Дучак, редактор.

Инвесторам: можно выбирать тип займа на свое усмотрение

Итак, в Потоке есть три базовых вида займов: на развитие, на исполнение госзаказа и факторинговый. Разберем подробнее каждый с точки зрения инвестора.



Займы на развитие — займы на развитие бизнеса, например, покупку нового оборудования, расширение, открытие новых точек продаж или направлений. Сюда же относятся оборотные займы — это пополнение операционки, закупка товаров, перекрытие кассовых разрывов.

Госзаказ — займы на исполнение госконтрактов. Их также можно назвать целевыми. Такие займы обеспечиваются поступлением оплаты по госконтракту и выдаются только тем, кто работает с государством по тендерному законодательству.

Под госзаказы попадают контракты с государством, выигранные в соответствии с двумя законами: 44-ФЗ и 223-ФЗ.

44-ФЗ — закупка товаров, работ и услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд. Здесь заказчиками выступают федеральные и муниципальные учреждения, например, администрация города, городская больница.

223-ФЗ — закупка товаров, работ и услуг отдельными видами юридических лиц. Тут заказчиками могут быть:

- государственные компании — это компании, в уставном капитале которых более 50% принадлежит Российской Федерации, к примеру «Росатом»;
- дочерние предприятия государственных компаний и их дочерние компании;
- естественные монополии, например «Почта России», «РЖД»;
- компании из регулируемых сфер, например из сферы водоснабжения, утилизации отходов и так далее.

Займы на исполнение госконтракта — распространенная практика, потому что государство обычно использует постоплату: сначала товар, услуги, работы, а только потом деньги. Но исполнителю, чтобы поставить товар или оказать услугу, нужно потратиться: например, выдать зарплаты, закупить материалы, арендовать технику, доставить готовую продукцию — всё это стоит денег. И за ними он и обращается в Поток.

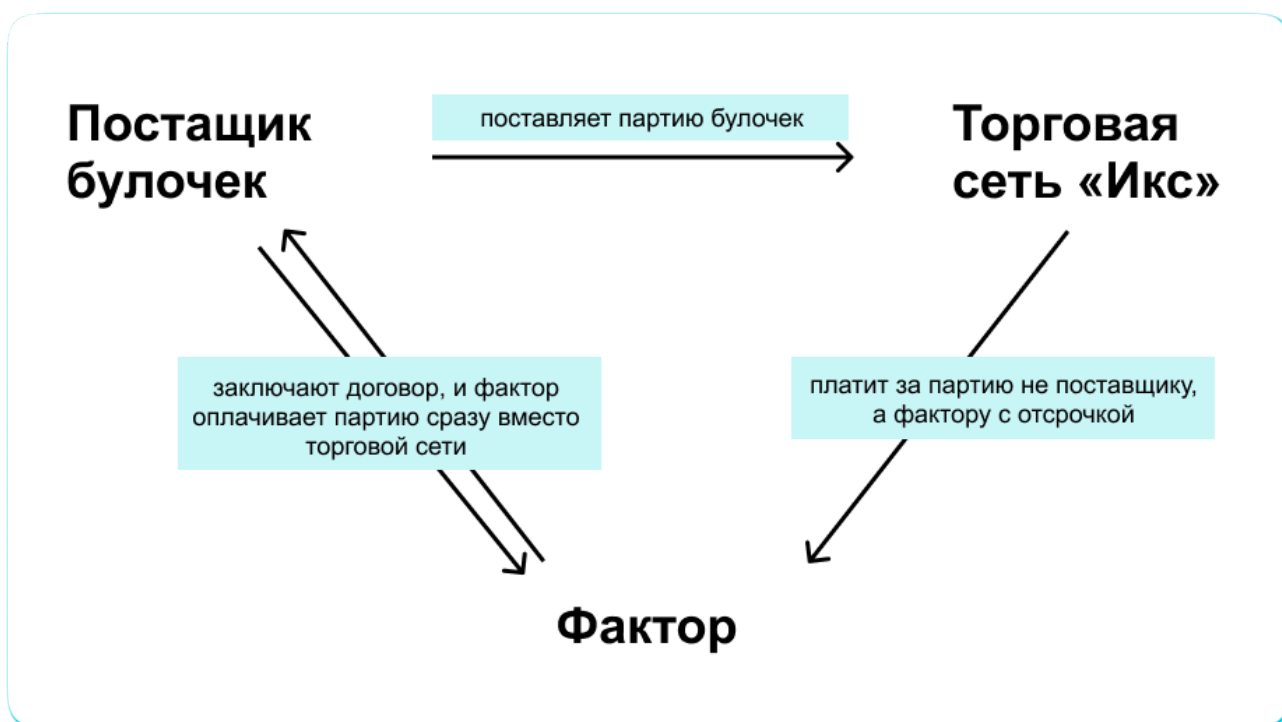
У займов на госзаказы есть юридические отличия — в договоре фиксируется номер госконтракта, на исполнение которого берутся средства.

Факторинговые займы — это займы, в которых обеспечением выступает дебиторская задолженность крупной компании перед заемщиком, например торговой сети перед поставщиком.

Давайте разберем факторинг на примере. Допустим, у торговой сети «Икс» и поставщика «Игрек» есть договор на поставку булочек. В этом договоре прописана отсрочка: поставщик привозит булочки 1 января, а деньги получает только 1 марта.

Но «Игреку» деньги нужны сейчас. И чтобы их получить, он заключает договор с фактором — компанией или человеком, который переведет деньги «Игреку» прямо сейчас в обмен на право требовать дебиторскую задолженность с сети.

Так «Игрек» получает деньги без отсрочки от фактора, а тот — от торговой сети в срок оплаты по договору. Схематично это выглядит так:



Конечно, деньги поставщик булочек получает за вычетом некоторого процента — тут условия будут такими, на которые он сможет договориться с фактором.

Инвестор может выбирать займы определенного типа на свое усмотрение, например, если считает какой-то вид более надежным.

Но делать это необязательно: мы в Потоке строго отбираем заемщиков и стремимся сделать риски управляемыми, независимо от типа займа.

Заемщикам: тип займа практически ни на что не влияет

С точки зрения заемщика существуют два типа займов: на госзаказ и на развитие. Факторинговые займы в Потоке пока относятся к закрытому типу и доступны не всем заемщикам.

Заемщик при желании может выбрать в личном кабинете обычный займ или госконтракт, но в целом система сейчас автоматически делит заемщиков на два типа:

- тех, кто берет займы на развитие;
- тех, кто берет займы на исполнение госзаказа.

И с точки зрения оформления займа, условий, технической части различий практически нет.

Разница лишь в содержании оформляемых документов. Каждый заемщик подписывает инвестиционное предложение — это документ, с помощью которого оформляются будущие отношения заемщика и инвестора. И вот там начинается фигурировать тип займа. Для займов на исполнение госзаказа платформа может дополнительно запросить некоторые данные, к примеру, номер выигранного контракта. Но чаще всего видим его сами при скоринге.

Ставка тоже не зависит от типа займа. Она прогрессивная и на нее влияют другие факторы:

- качество заемщика;
- срок жизни бизнеса;
- количество кредитных обязательств;
- история взаимодействия с Потоком и так далее.

Например, тем, кто работает давно, получает крупную выручку, имеет высокий кредитный рейтинг и уже брал займ в Потоке, мы предлагаем лучшие условия по ставке.

В целом для заемщиков мы стараемся максимально автоматизировать процесс: просим предоставить минимум информации, а остальное собираем сами. Чтобы избежать лишних звонков и запросов.

Для заемщика вид займа практически не важен — платформа сама подбирает подходящий. При этом он не влияет на ставку, процесс оформления займа или скорость выдачи.

Единственный нюанс — в оформлении документов, они немного отличаются по форме и содержанию. Плюс для займа на госзаказ мы можем запросить номер госконтракта.