

**Encuentro de Grupos Locales
Brunete 2020**

Proyectos de generación: Impulso, financiación y rol de los Grupos Locales

Preguntas técnicas

¿Sobre qué precios de alquiler o compra de terrenos nos estamos moviendo en este momento?

Depende mucho de la zona geográfica. Las islas son zonas mucho más caras. Depende también de la densidad de población. Nos movemos entre 900 y 1.100 euros por hectárea/año (en algunos casos incluso 1.700€, que puede hacer inviable un proyecto).

¿Por qué es un problema capitalizarse con aperturas al capital social, si cuando sale una oferta, se cubre perfectamente?

Las aportaciones son volátiles porque las personas socias tienen libertad de retirarlas en cualquier momento.

Se recomienda diversificar los tipos de financiación de los proyectos para hacerlos más seguros. Diversificar los riesgos (aportaciones socias, Generation, financiación externa....) también los minimiza, porque quedan más repartidos.

Las deudas con entidades financieras son menos volátiles, dado que se ciñen a contratos con una temporalidad establecida y más restringida que las aportaciones voluntarias de socias al capital social.

El canal de comunicación por parte de Grupos Locales para presentar nuevos proyectos debe ser a nuri.palmada@somenergia.coop y a la vez a grups.locals@somenergia.coop.

Debate

Interacción entre GL y ámbito proyectos. Expectativas de los GL con proyectos locales.

GL Madrid: Recibimos una propuesta de un proyecto local y se nos olvidó completamente dicha guía. Sensación de no dar alcance y considerar que el contacto directo es más resultante.

ET: Es importante utilizar la guía para no generar falsas expectativas y/o frustración.

GL Extremadura: Acaba de recibir la noticia de que existe una guía. Propuesta en Barcelona sobre un parque eólico. Ha habido feedback y cree que podría retomar el asunto primero haciendo una lectura de la guía. ¿Olvidamos el tema del dinero como punto límite?

ET: El límite económico para plantear la validez de un proyecto dependerá de la capacidad de la cooperativa en aquél momento. Pero tirar de financiación bancaria no significa que sea ilimitada, son necesarias garantías iniciales, que son limitadas y dependen de la capacidad financiera de la cooperativa en un momento dado.

GL Baix Llobregat: Hemos enviado un par de correos, fotovoltaica en Olesa de Montserrat (no mucha fiabilidad) y otra proviene de una empresa de residuos y solicita feedback de cómo está el análisis por parte del equipo.

ET: Lo recogemos y miraremos de proporcionar feedback. El proyecto se ha enviado a sud renovables y está de momento al final de la cola. Los proyectos que nos llegan desde GLs muchas veces los redireccionamos a ingenierías colaboradoras. Recogemos la demanda de dar un feedback con más diligencia y regularidad.

GL Baix Maresme: Me parece que habéis hablado de alquileres de suelo en secano y regadío. ¿Hay unas limitaciones y criterios en el momento de buscar suelo disponible? ¿O se puede buscar dónde se crea conveniente?

ET: En los criterios de los proyectos está establecido que no sean de alto valor agrícola, teniendo en cuenta si es de secano o regadío. El debate no es sencillo, pero la evaluación se hace de manera muy personalizada para cada proyecto, e intentando minimizar al máximo impactos negativos.

GL Lleida: Lo que nos llega a veces son particulares o pequeños ayuntamientos ofreciendo suelos. **Sensación de que la guía necesita acompañamiento puesto que no somos capaces de seguir con criterio técnico la viabilidad de los proyectos.** Ejemplo de un propietario de terrenos con frutales ofreciendo su terreno por jubilación (terreno regadío) que por no dar respuesta va a ser ocupado por otra empresa.

ET: Nuestros criterios de proyectos, que intentan salvaguardar terrenos de alto valor (suelo agrario en terrazas fluviales, por ejemplo), no van a ser respetados por propietarios de tierras ni por otras empresas que van a instalar plantas en ellos. La transición energética se va a liderar desde otros criterios menos respetuosos. Tengamoslo en cuenta. Se añaden los problemas de explotación de los proyectos pequeños y los puntos de conexión.

GL Mallorca: Recibimos muchas ofertas de terrenos y de proyectos potenciales. Expresión de mea culpa por haber olvidado la guía. Reflexiona sobre el hecho de que sea una guía muy interna hace que nos olvidemos de la misma y se invisibiliza. **Ejemplo ENERGIE PARTAGE: proponer vía formulario en página web posibles proyectos.** Expresa preocupación acerca de los efectivos del equipo de proyectos. No se responden los correos a tiempo (7-10 días después). Necesidad de reforzar el equipo.

ET: Se reconoce cierto desbordamiento. Hay una buena noticia, en breve se abrirá convocatoria para incorporar otra persona a gestión de activos.

GL La Palma: El modelo que presenta la guía es complicado de llevar a cabo en nuestra zona. Estamos sin terrenos y nos encontramos sin propuestas. El 90% de la energía proviene de quemar diésel, y por ello estamos investigando relacionar el uso de la actividad agrícola con las energías renovables y proponemos incluir esto mismo en la guía.

GL Girona: Proyecto de Vilanova de la Muga, una entidad ecologista puso peros ya que estaba en un terreno de alto valor productivo. El GL se puso en contacto con el grupo ecologista IAEDEN y ahora se ha montado un grupo de trabajo ya que se quieren poner de acuerdo “donde” poner los proyectos. El GL abrió a debate con la base societaria de Girona qué hacer con la planta.

GL Nafarroa: Propuesta de dar el interés de las aportaciones voluntarias a la cooperativa. Es decir, que se renuncie parcial o totalmente al interés pactado en asamblea. El interés que genere la aportación al capital voluntario se podría devolver en kWh de la factura.

GL Maresme: Sobre la viabilidad de los proyectos, se ha hablado de la problemática del punto de conexión. Solicita más información al respecto.

ET: La solicitud de puntos de conexión representa poner un aval de (40.000€ MW), y no se asegura el punto, simplemente es una inversión de carácter consultivo. Y a pesar de estos costes, actualmente hay una enorme solicitud de conexión a red por parte de empresas con mucha más capacidad de inversión que Som Energia. Ahora es un sector con mucha competencia, escenario difícil. Si no hay capacidad según REE o la misma empresa de distribución nos lo dice, nos lo tenemos que creer. En estos casos no podemos continuar adelante con los mismos, puesto que no depende de nosotros tomar la decisión.

GL Barcelona: Sensación de que se trabaja un poco de forma reactiva y no proactiva, tanto por los GL como por parte del Equipo de Proyectos. Propone trabajar más coordinadamente con las administraciones (ayuntamientos, diputaciones, Generalitat...).

ET: El ser proactivo por parte de GLs depende de su decisión y autonomía. Por parte de Equipo proyectos consideramos que sí se es proactivo, se está trabajando con ingenierías, con acuerdos de colaboración las cuales buscan proactivamente proyectos.

GL Girona: En territorios donde ya existe una presión considerable para instalaciones renovables. ¿Por qué renunciar a las plantas de biogás, que funcione con residuos alimentarios o restos vegetales?

ET: Un modelo como el de Torregrossa es indefendible, controvertido por el tema de la explotación animal. Sin prima no es viable. La gestión de materia orgánica es mucho más interesante como aprovechamiento térmico, no para generar electricidad, que es mucho más ineficiente. Los restos de producción del BIOGÁS resultantes no desaparecen, salen más



estabilizados, pero hay que hacer algo con el abono que se genera. Actualmente en el estado hay mucha más ganadería que agricultura, así que es difícil encontrar salida al abono, que aunque sea de calidad, no se puede sobreutilizar en los campos de cultivo, sin generar problemas de contaminación de acuíferos o hipertrofización de cursos fluviales.