

MÔ TẢ CÔNG VIỆC

CHUYÊN VIÊN DIGITAL MARKETING (SAAS)

1. Vị trí Chuyên viên Digital Marketing B2B làm gì?

UpBase đang tìm kiếm một chuyên gia Digital Marketing Full Stack sáng tạo, chủ động và có khả năng phân tích dữ liệu để gia nhập đội ngũ của chúng tôi. Vị trí này sẽ tập trung tối ưu chiến lược quảng cáo đa nền tảng (Facebook, LinkedIn, Google...) hướng tới các C-level và những người ra quyết định trong các doanh nghiệp B2B. Ứng viên lý tưởng cần có hiểu biết vững về hành trình khách hàng, khả năng tạo nội dung quảng cáo hấp dẫn, sử dụng email marketing hiệu quả và phối hợp tốt với các đội ngũ khác để mang lại trải nghiệm khách hàng mượt mà.

- Tối ưu hóa Quảng Cáo Đa Nền Tảng: Quản lý và tối ưu các chiến dịch quảng cáo trên các nền tảng như Facebook, LinkedIn, Google, đảm bảo sự phù hợp với mục tiêu kinh doanh và đối tượng khách hàng.
- Sáng Tạo Nội Dung: Phát triển nội dung quảng cáo hấp dẫn, phù hợp với khách hàng B2B (đặc biệt là cấp C và người ra quyết định), tập trung vào giá trị của các sản phẩm SaaS.
- Email Marketing: Lập kế hoạch và thực hiện các chiến dịch email marketing để nuôi dưỡng khách hàng tiềm năng, quảng bá các tính năng sản phẩm, chia sẻ tài liệu (ví dụ: eBooks) và thu hút khách tham gia các sự kiện.
- Vẽ Chân Dung Khách Hàng & Insight: Xây dựng chân dung khách hàng chi tiết và thu thập insights về hành vi khách hàng để thúc đẩy các chiến dịch marketing nhắm mục tiêu hiệu quả.
- Quảng Bá Sự Kiện & Workshop: Thiết kế và triển khai các chiến lược thu hút khách hàng và đối tác tham gia các sự kiện, workshop và chia sẻ tài liệu (ví dụ: eBooks) để nâng cao nhận thức và gia tăng sự tham gia của khách hàng đối với các sản phẩm của UpBase.
- Theo Dõi & Báo Cáo Hiệu Suất: Đo lường hiệu quả của các chiến dịch, báo cáo các chỉ số quan trọng và điều chỉnh chiến lược để tối đa hóa ROI và giảm thiểu việc lãng phí ngân sách quảng cáo.

2. UpBase đang tìm kiếm chân dung ứng viên như thế nào?

- ✓ Kinh Nghiệm: Ít nhất 2 năm kinh nghiệm trong lĩnh vực digital marketing, với sự tập trung vào quảng cáo đa nền tảng, email marketing và các sản phẩm SaaS B2B
- ✓ Chuyên Môn Nền Tảng: Thành thạo trong việc quản lý và tối ưu quảng cáo trên Facebook, LinkedIn, Google Ads và các nền tảng quảng cáo khác.

- ✓ **Sáng Tạo Nội Dung:** Khả năng tạo nội dung quảng cáo hấp dẫn, nhắm đến khách hàng B2B.
- ✓ **Email Marketing:** Am hiểu về các công cụ email marketing, chiến lược và quy trình tự động hóa email.
- ✓ **Hiểu Biết Hành Trình Khách Hàng:** Am hiểu về hành trình khách hàng B2B và các điểm chạm khách hàng quan trọng.
- ✓ **Phối Hợp Tốt Với Các Đội Ngũ:** Kỹ năng làm việc nhóm với các đội ngũ phát triển kinh doanh, phát triển sản phẩm và chăm sóc khách hàng.
- ✓ **Suy Nghĩ Phân Tích Dữ Liệu:** Tư duy dựa trên dữ liệu, tập trung vào các chỉ số và tối ưu hóa để đạt được sự phát triển liên tục.
- ✓ **Giải Quyết Vấn Đề Sáng Tạo:** Khả năng nghĩ ra các giải pháp sáng tạo và giải quyết các vấn đề về quy mô thông qua các chiến lược marketing đổi mới

3. Quyền lợi khi trở thành Chuyên viên Ads Digital Marketing của UpBase

Thu nhập 12.000.000 - 20.000.000 VNĐ/tháng

Được triển khai thực chiến và được phép thất bại..

- ✓ Đào tạo tư duy về số liệu và dựa vào số liệu để đưa ra quyết định.
- ✓ Cơ hội được đào tạo, nghiên cứu rất sâu về các ngành hàng kinh doanh online trên thị trường TMĐT, customer insight, đối thủ cạnh tranh, customer journey...
- ✓ Nâng cao khả năng làm việc với B2B, quy trình Marketing B2B, hiểu rõ vận hành của SMEs, quản trị bán hàng.

Quyền lợi khác:

- ✓ Được review tăng lương/ level 3-6 tháng 1 lần.
- ✓ Thưởng tháng lương 13.
- ✓ Quyền lợi của người lao động: đóng BHXH, teambuilding, company trip, event nội bộ.
- ✓ Được làm việc với những người trẻ tuổi, có năng lực, đam mê.
- ✓ Tham gia các chương trình đào tạo nội bộ hàng tuần về công việc, kiến thức chuyên môn, kỹ năng mềm,... từ các chuyên gia trong lĩnh vực thương mại điện tử và Key person của công ty.

4. Thời gian và địa điểm làm việc

- ✓ **VP UpBase Hà Nội:** Tầng 3, Diamond Flower, 48 Lê Văn Lương, Thanh Xuân, TP. Hà Nội



✓ **VP UpBase HCM:** Tầng 3, Tòa nhà VNO, 129 Điện Biên Phủ, Phường 2, Quận Bình Thạnh, TP.HCM

✓ **Thời gian làm việc:** Thứ 2 đến thứ 6: 8h -12h và 13h30 – 17h30

Ứng viên ứng tuyển bằng cách gửi CV về mail: Tuyendung@upbase.vn, tiêu đề ghi rõ vị trí ứng tuyển.

Hotline: 0866.824.799

Giới thiệu UpBase

- **Website:** <https://upbase.vn/>
- **Fanpage:** <https://www.facebook.com/upbase.vn>