

[Памятка предназначена для спикера, которого пригласили выступить перед детьми, и он не совсем понимает, о чем говорить и чем он может быть полезен]

Дорогой спикер! Спасибо, что ты с нами!

Немного о проблеме

Школьникам и учителям, которые не знакомы с отраслью через близких знакомых и родственников, часто не совсем понятно, чем занимаются ИТ-компании, как они работают, какие есть профессии и роли в ИТ. А значит, ИТ выпадает из поля их будущего потенциального профессионального выбора.

Самое главное	Ты, твоя история, твой пример - уже половина дела. Главные цели таких выступлений: ИНФОРМИРОВАТЬ и ВДОХНОВИТЬ. Информировать: о профессиях и ролях в ИТ-компаниях, возможностях, которые есть в нашей отрасли. Вдохновить: на осознанный выбор профессии, работу над собой, постоянный рост и развитие.
Презентации	Ты свободен в выборе формы своего выступления. У тебя может быть (или не быть) презентация, может быть (или не быть) раздаточный материал.
Подсказки по содержанию	Ты как профессионал рассказываешь про свою сферу, профессию/роль/работу. Например, интересны такие вещи: - о твоей компании, проекте. - твое место в ИТ-компании, проекте. - почему ты выбрал такой путь, как развивался, как складывалась карьера. - как ты занимаешься самообразованием и развитием. - что ты делаешь на работе. Какие задачи. Какие цели. Как выглядит твой день или неделя. - что нравится, почему круто, почему интересно. Что не нравится, с чем бывают сложности, проблемы. За кадром: командировки, какие-то прикольные возможности, знакомства, опыт. - кому подойдет: качества, особенности личности, способности. - с чего начать, если учащемуся интересно. Что развивать. На что обращать внимание.
Подсказки по форме	Мы называем этот формат лекцией (20-30 минут, спикер перед многими). Но призываем использовать все твои идеи, чтобы сделать эту лекцию максимально интерактивной!

	Например так: Задавай вопросы, обращайтесь к аудитории, взаимодействуйте (кто-то задает вопрос и бросает мягкую игрушку, кто словил - отвечает). Рассказывай реальные истории, показывай реальные артефакты с проектов, скриншоты, фотки. Вовлекай людей из зала в какие-то действия (найти ошибку на экране, узнать у соседа, поднять руку, встать). Хорошо, когда лекция разнообразна по форматам материала: если вы можете найти и показать релевантное видео, или даже снять видео своей команды накануне, то это разнообразит выступление. Важно помнить: Это дети, они не знают слова “фреймворк”, “деплоймент”, “релиз”, и тем более “asp.net”, “jira”. Если используешь спец.термины, вводи их с пояснением. Может быть, ты захочешь дать домашнее задание или предложить какой-то тренировочный проект. Может быть, ты захочешь дать список литературы или статей. Или даже ссылку на гитхаб с твоими хорошими примерами кода. Если ты оставляешь контакты, будь готов потом реально ответить на письма детей. Если не готов, то обозначь это прямо или не давай контактов, это ок.
Ответы на вопросы	Последние 5 минут каждого выступления оставляем на вопросы. Ведущий предлагает слушателям их задавать, если есть заминки: задает свои интересные вопросы. За лучший вопрос спикер вручает подарок (здорово, если ты можете взять с собой сувенир(ы) от своей компании, пусть даже самые обычные ручки или блокноты, детям всё будет приятно).