

Travaux Pratiques (TP-4) Excel : Formules Complexes, Multicritères et Imbrications

Contexte du TP :

Vous êtes analyste dans une entreprise de vente, et votre mission est d'évaluer les performances des vendeurs en fonction de leurs ventes, leur assiduité, et leurs notes d'évaluation. Pour cela, vous allez utiliser des formules complexes dans Excel afin de répondre à différentes questions.

Données de base à insérer dans Excel :

Vendeur	Mois	Ventes (€)	Assiduité %	Note Évaluation
Alice	Janvier	500	90	15
Bob	Janvier	300	85	12
Alice	Février	700	88	14
Claire	Janvier	400	75	9
Bob	Février	600	80	10
Alice	Mars	200	95	16
Claire	Février	800	78	13
Bob	Mars	500	82	11

Exercice 1 : Utilisation des Opérateurs Logiques (ET, OU, NON)

Question 1 : Un vendeur est **admis** s'il a une **note d'évaluation** ≥ 12 et une **assiduité** $\geq 85\%$. Sinon, il est **ajourné**.

Question 2 : Un vendeur reçoit un **bonus** s'il a une **note** ≥ 14 ou une **assiduité** $\geq 90\%$.

Question 3 : Un vendeur est en **échec** si sa note est inférieure à **10**. Sinon, il est **réussi**.

Exercice 2 : SOMMEPRODUIT et Moyenne Pondérée

Question 4 : Calculez le **chiffre d'affaires total pondéré** d'Alice en utilisant ses ventes et ses notes d'évaluation comme coefficients.

Question 5 : Calculez la **moyenne pondérée des notes** d'Alice, en utilisant ses ventes comme poids.

Exercice 3 : Formules Multicritères (SOMME.SI.ENS, NB.SI.ENS, MOYENNE.SI.ENS)

Question 6 : Quel est le **total des ventes** de Bob en *février* ?

Question 7 : Combien de fois *Alice* a-t-elle obtenu une **note supérieure à 14** ?

Question 8: Quelle est la **moyenne des ventes** pour les vendeurs ayant une **assiduité $\geq 85\%$** ?

Exercice 4 : Imbrication de Conditions

Question 9 : Évaluez la performance des vendeurs selon les critères suivants :

- **Note ≥ 15** $\rightarrow$ "Excellent"
- **Note ≥ 12** $\rightarrow$ "Bien"
- **Note ≥ 10** $\rightarrow$ "Passable"
- **Note < 10** $\rightarrow$ "Échec"

Question 10 : Un vendeur reçoit un **bonus** s'il a une **note ≥ 12** et des ventes $\geq 500\text{€}$.

Question 11 : Un vendeur est **promu** s'il a une **note ≥ 14 ou** des ventes $\geq 700\text{€}$.

Question 12 : Si *Bob* a réalisé plus de **2 ventes** au total, il reçoit un **bonus**.