

Что входит в "БАЗУ ЗНАНИЙ":

Онлайн - курс "Метод": 1 модуль "Управление клиникой" [Подробнее о товаре >>>](#)

Большой 3х месячный курс, в котором 6 действующих руководителей клиник рассказывают о том, как настроить в клинике систему управления от 40 000 рублей

Онлайн-курс "Метод": 2 модуль "Продвижение клиники" [Подробнее о товаре >>>](#)

Большой 3х месячный курс, в котором действующие руководители клиник и медицинские маркетологи рассказывают о том, как организовать продвижение клиники от 40 000 рублей

Курс о найме персонала в стоматологии [Подробнее о товаре >>>](#)

(8 модулей) + Огромный раздаточный материал с таблицами
29 900 рублей

Курс о генерации дохода [Подробнее о товаре >>>](#)

(13 модулей) + Графики, статистики, инструкции и таблицы
36 900 рублей

Шаблоны по управлению и маркетингу [Подробнее о товаре >>>](#)

Для ведения соцсетей, найму персонала и ведению статистик «путь пациента»
10000 рублей

Запись семинара "Антикризисный маркетинг" [Подробнее о товаре >>>](#)

Вы узнаете, как занимаются продвижением клиники лидеры стоматологического рынка в трудные времена
5 000 рублей

Запись семинара "Как не стать спонсором Роспотребнадзора и др. инстанций" [Подробнее о товаре >>>](#)

Вы узнаете о самых актуальных требованиях к стоматологическим клиникам и научитесь им противостоять
7 500 рублей

Запись семинара "Конфликтные пациенты" [Подробнее о товаре >>>](#)

Алгоритмы действий для минимизации финансовых потерь в конфликтах с пациентами. Как предотвращать. Как вести себя, если он случился. Как устранять последствия.
9 000 рублей

Курс: как направлять своих пациентов другим врачам [Подробнее о товаре >>>](#)

Видеокурс о том, как направить своих пациентов другим врачам чтобы они (пациенты) не ответили отказом

5000 рублей

Книга "Малоизвестные способы генерации новых пациентов в медицине" [Подробнее о товаре >>>](#)

Нестандартные решения для Стоматологической практики
3000 рублей

Книга "43 способа продать план лечения скептически настроенному пациенту"

[Подробнее о товаре >>>](#)

91 страница «без воды» - только практические советы с примерами
3 000 рублей

Книга "Проверенные стратегии маркетинга для полной загрузки врача"

[Подробнее о товаре >>>](#)

70 страниц «без воды» - только практические советы с примерами
3 000 рублей

Инструкция "Как настроить сайт клиники для получения 19 звонков в день"

[Подробнее о товаре >>>](#)

Пошаговая инструкция по созданию и корректировке медицинского сайта
9 900 рублей

Книга "Убойный сарафанный маркетинг в стоматологической практике" [Подробнее о товаре >>>](#)

Инструкция по увеличению разговоров и рекомендаций
2000 рублей

Инструкция "Упаковка" стоматологического бизнеса" [Подробнее о товаре >>>](#)

Готовые решения для убедительной демонстрации ключевых преимуществ клиники
9 900 рублей

Книга "Email рассылка приносящая пациентов" [Подробнее о товаре >>>](#)

Как напоминать о себе прошлым и вызывать доверие у новых пациентов
7 600 рублей

Книга "Личная эффективность руководителя и методы делегирования в стоматологии".

[Подробнее о товаре >>>](#)

Электронная книга о том, как продуктивно работать и больше отдыхать
7 600 рублей

Инструкция "Управление персоналом в стоматологической клинике".

[Подробнее о товаре >>>](#)

Вы узнаете, как регламентировать, мотивировать, обучать и контролировать персонал
10000 рублей

Книга "Стоматологический бизнес: выживает сильнейший" [Подробнее о товаре >>>](#)
Что будет с вашей клиникой дальше, если сегодня вы оставите все как есть
200 рублей

Книга "Мудрый руководитель стоматологической клиники" [Подробнее о товаре >>>](#)
Книга о принципах успешного управления, которые вы ежедневно нарушаете
200 рублей

Инструкция "Маркетолог для стоматологической клиники" [Подробнее о товаре >>>](#)
Как выбрать лучшего, рассчитать зарплату, ставить задачи (на год) и контролировать
10000 рублей

Курс о управлении деньгами и сокращении расходов [Подробнее о товаре >>>](#)
6 занятий + раздаточные материалы
39 900 рублей

Курс по обучению администраторов. И тех, кто их контролирует. [Подробнее о товаре >>>](#)
+ Скрипты для приема звонков
10 000 рублей

Курс о расчете зарплаты в стоматологии [Подробнее о товаре >>>](#)
(5 модулей) + Стопка таблиц и шаблонов
30 000 рублей

Запись семинара "Как гарантированно получать дивиденды" [Подробнее о товаре >>>](#)
Разберем по полочкам всю расходную часть учреждения, чтобы найти и сократить траты, которые сжирают прибыль
7 500 рублей

Запись семинара "Как привлекать амбициозных врачей и не отдавать их конкурентам"
[Подробнее о товаре >>>](#)
Собственник клиники расскажет, как сформировал коллектив сильных врачей и сделал их лояльными членами команды
7 500 рублей

Запись семинара "Как организовать комплексный подход в лечении пациентов"
[Подробнее о товаре >>>](#)
Главный врач Московской клиники рассказывает, как создать систему, в которой каждый пациент доводится до полной санации, чтобы зарабатывать независимо от кол-ва первичных пациентов
7 500 рублей

Запись семинара "Как организовать отдел маркетинга" [Подробнее о товаре >>>](#)
Директор по маркетингу сети «Про прикус» расскажет, как устроен отдел маркетинга, который выполняет ежемесячный план 17.000.000 рублей
7 500 рублей

Запись семинара “Организация работы администраторов” [Подробнее о товаре >>>](#)

Старший администратор клиники с пациенто потоком 100 чел в день расскажет, как создать систему контроля администраторов, чтобы запись пациентов была всегда на стабильно высоком уровне, а не только в первую неделю после их обучения
7 500 рублей

Запись семинара “Кураторы лечения в стоматологии” [Подробнее о товаре >>>](#)

Руководитель сети клиник «ПрезиДЕНТ» (30 филиалов) расскажет, как организовать отдел кураторов лечения, чтобы усилить слабые стороны своих врачей и не терять пациентов до и в процессе лечения
44 000 рублей

Запись семинара “Умная организация работы ассистентов” [Подробнее о товаре >>>](#)

Главный врач Московской клиники рассказывает, как создать в клинике систему, при которой от смены ассистентов, качество их работы в клинике не меняется
7 500 рублей

Запись семинара “Как мы привлекли 147 пациентов в июле 2020” [Подробнее о товаре >>>](#)

Руководитель сети клиник «ПрезиДЕНТ» (30 филиалов) расскажет, как они привлекали пациентов, чтобы выполнить планы продаж
7 500 рублей

Запись семинара “Как я настроил сайт клиники и стал получать 18 звонков в день”

[Подробнее о товаре >>>](#)

Руководитель маркетингового агентства рассказывает, как они организовали в клинику плотный поток пациентов
7 500 рублей

Запись семинара: Монетизация базы пациентов [Подробнее о товаре >>>](#)

Руководитель сети клиник «ПрезиДЕНТ» расскажет, как как 30 филиалов ежемесячно пополняют кассу клиники за счет работы с базой пациентов
7 500 рублей

Запись семинара: “Управление продажами в стоматологии” [Подробнее о товаре >>>](#)

Руководитель сети клиник «ПрезиДЕНТ» расскажет какие инструменты он использует чтобы выполнять ежемесячные планы по выручке в 30 филиалах
7 500 рублей

Запись семинара «Как загрузить всех врачей клиники» [Подробнее о товаре >>>](#)

Директор по маркетингу сети «Про прикус» расскажет, как она организовала поток пациентов для всех специалистов клиники, когда врач – собственник закончил личные приемы
5 000 рублей

Запись семинара “Инструменты привлечения новых клиентов” [Подробнее о товаре >>>](#)

Рассказ собственника клиники из Н. Новгорода, который привлекает пациентов там, где другие «сливают бюджеты»
5 000 рублей