# Шаблон маркетингового плана от

# **Digital Academy**

Подробнее о том, <u>как составлять маркетинговый план</u>, читайте в блоге Digital Academy.

Раздел 1. Цели						
Цель маркет	ингового пла	іна:				
Основная це	ель бизнеса:					
Дополнител	ьные цели:					
• • • Разлел 2	Текущая с	итуания				
Ситуация н	-	ит уации				
Спрос на пр	Спрос на продукт					
Конкурентно	Конкурентность					
Отношение потребителе	ей					
Прогнозы						
Статистика і	по продукту					
Конкуренть	I					
Конкурент	Какой продукт	Занимаемая часть рынка	Регион	Преимущества	Недостатки	

## Текущие каналы привлечения клиентов

Канал	Конверсия трафика с этого канала	ROI (окупаемость инвестиций)

## Раздел 3. Целевая аудитория

#### Сегмент 1:

Пол	
Возраст	
Семейное положение	
Уровень дохода	
Место работы	
Город (регион)	
Образование	
Социальный класс	
Интересы	
Цели в жизни	
«Боли»	

Возражения	
Сегмент 2:	
Пол	
Возраст	
Семейное положение	
Уровень дохода	
Место работы	
Город (регион)	
Образование	
Социальный класс	
Интересы	
Цели в жизни	
«Боли»	
Возражения	
Сегмент 3:	
Пол	
Возраст	
Семейное положение	
Уровень дохода	
Место работы	
Город (регион)	
Образование	
Социальный класс	
Интересы	
Цели в жизни	
«Боли»	
Возражения	

Раздел 4. Характ	геристики компании
<ul><li>Ценности компании</li><li>•</li><li>•</li><li>•</li></ul>	1
Преимущества пер  • • • Сервис для покупа	
Срок обработки заявки	
Гарантии	
Доставка	
Контроль качества	
Консультации перед покупкой	
Сопровождение	
Алгоритм оформлен	ия и выполнения заказа:
<ol> <li>1.</li> <li>2.</li> <li>3.</li> <li>4.</li> <li>5.</li> <li>6.</li> <li>7.</li> </ol>	
Характеристики пр	одукта

### Основные характеристики:

•		
Преимущества:		
• •		
Дополнительно:		
Раздел 5. SWOT-анализ		
Сильные стороны	Слаб	бые стороны
•	•	
Возможности		Угрозы
•	•	
Действия при угрозах:		
Раздел 6. План действий	1	
В общем:		
Ежемесячно:		
Задача	Ежемесячный бюджет	Ответственный

Уникальные свойства:

Один раз:		

Один ј	раз:
--------	------

Задача	Сроки	Бюджет	Ответственный