



1. Antecedentes de los postulantes

Nombre del establecimiento:

Nombre integrantes del equipo:

Nombre del equipo:

Nombre del facilitador:

correo y teléfono celular)

Curso:





Ficha de Participación y Presentación del Proyecto

2 Antecedentes del proyecto								
(Recuerde que será evaluado de acuerdo a los criterios indicados en las Bases)								
1	Nombre del proyecto. Debe ser atractivo, novedoso, fácil de recordar y que sea capaz de generar una idea inequívoca del producto/servicio en la mente de las personas.							
2	Breve historia del origen de la idea de innovación. Se debe visualizar en este punto el problema detectado y la solución.							
3	Defina el problema detectado en una frase.							

(Si ha cambiado uno o más de aquellos indicados en el formulario de postulación, indicar





Construyo Mi Futuro



4	Descripción del
	producto/servicio.
	¿Qué es?, ¿Qué
	necesidades
	satisface?, ¿Cuáles
	son sus atributos?,
	¿Cuál es la utilidad
	para el cliente?
5	Valor agregado del
	producto/servicio.
	¿Cuál es la novedad?,
	¿Cuál es el valor
	añadido?. ¿Por qué
	los clientes elegirán
	tu producto/servicio
	y no el de la
	competencia?
6	Análisis FODA
	(describa las
	fortalezas,
	oportunidades,
	debilidades y
	amenazas de su
	producto/servicio):
7	
7	Determinacion dei
/	Determinación del Mercado Obietivo.
/	Mercado Objetivo.
/	Mercado Objetivo. (Descripción general:
/	Mercado Objetivo. (Descripción general: género, rangos
/	Mercado Objetivo. (Descripción general: género, rangos etarios aproximados,
/	Mercado Objetivo. (Descripción general: género, rangos etarios aproximados, estado civil, nivel de
/	Mercado Objetivo. (Descripción general: género, rangos etarios aproximados, estado civil, nivel de ingresos, lugar de
/	Mercado Objetivo. (Descripción general: género, rangos etarios aproximados, estado civil, nivel de ingresos, lugar de Residencia, Gustos y
,	Mercado Objetivo. (Descripción general: género, rangos etarios aproximados, estado civil, nivel de ingresos, lugar de
,	Mercado Objetivo. (Descripción general: género, rangos etarios aproximados, estado civil, nivel de ingresos, lugar de Residencia, Gustos y preferencias, lugares habituales de
8	Mercado Objetivo. (Descripción general: género, rangos etarios aproximados, estado civil, nivel de ingresos, lugar de Residencia, Gustos y preferencias, lugares habituales de compra, etc).
	Mercado Objetivo. (Descripción general: género, rangos etarios aproximados, estado civil, nivel de ingresos, lugar de Residencia, Gustos y preferencias, lugares habituales de
	Mercado Objetivo. (Descripción general: género, rangos etarios aproximados, estado civil, nivel de ingresos, lugar de Residencia, Gustos y preferencias, lugares habituales de compra, etc). Recursos (considere todos los recursos
	Mercado Objetivo. (Descripción general: género, rangos etarios aproximados, estado civil, nivel de ingresos, lugar de Residencia, Gustos y preferencias, lugares habituales de compra, etc). Recursos (considere
	Mercado Objetivo. (Descripción general: género, rangos etarios aproximados, estado civil, nivel de ingresos, lugar de Residencia, Gustos y preferencias, lugares habituales de compra, etc). Recursos (considere todos los recursos que necesita para la
	Mercado Objetivo. (Descripción general: género, rangos etarios aproximados, estado civil, nivel de ingresos, lugar de Residencia, Gustos y preferencias, lugares habituales de compra, etc). Recursos (considere todos los recursos que necesita para la creación de su
	Mercado Objetivo. (Descripción general: género, rangos etarios aproximados, estado civil, nivel de ingresos, lugar de Residencia, Gustos y preferencias, lugares habituales de compra, etc). Recursos (considere todos los recursos que necesita para la creación de su producto: materiales,
	Mercado Objetivo. (Descripción general: género, rangos etarios aproximados, estado civil, nivel de ingresos, lugar de Residencia, Gustos y preferencias, lugares habituales de compra, etc). Recursos (considere todos los recursos que necesita para la creación de su producto: materiales, humanos, financieros,
8	Mercado Objetivo. (Descripción general: género, rangos etarios aproximados, estado civil, nivel de ingresos, lugar de Residencia, Gustos y preferencias, lugares habituales de compra, etc). Recursos (considere todos los recursos que necesita para la creación de su producto: materiales, humanos, financieros, etc.
8	Mercado Objetivo. (Descripción general: género, rangos etarios aproximados, estado civil, nivel de ingresos, lugar de Residencia, Gustos y preferencias, lugares habituales de compra, etc). Recursos (considere todos los recursos que necesita para la creación de su producto: materiales, humanos, financieros, etc. Indicar aquí link de
8	Mercado Objetivo. (Descripción general: género, rangos etarios aproximados, estado civil, nivel de ingresos, lugar de Residencia, Gustos y preferencias, lugares habituales de compra, etc). Recursos (considere todos los recursos que necesita para la creación de su producto: materiales, humanos, financieros, etc. Indicar aquí link de su PITCH o video
8	Mercado Objetivo. (Descripción general: género, rangos etarios aproximados, estado civil, nivel de ingresos, lugar de Residencia, Gustos y preferencias, lugares habituales de compra, etc). Recursos (considere todos los recursos que necesita para la creación de su producto: materiales, humanos, financieros, etc. Indicar aquí link de su PITCH o video promocional





Construyo Mi Futuro



por pasos de	
elaboración	

11.- Lienzo de modelo de negocios de CANVAS

SOCIOS CLAVES	ACTIVIDADES	PROPUESTA DE	RELACIÓN CON	SEGMENTO DE
	CLAVES	VALOR	LOS CLIENTES	CLIENTES
	RECURSOS CLAVES		CANALES	
ESTI	RUCTURA DE COSTOS		FLUJO DE	INGRESOS









Recuerda enviar esta ficha a <u>torneo@educandoenred.cl</u> hasta el 16 de octubre de 2022 Éxito!