

事業計画書

計画概要

業種 美容業（美容室）		開業予定期 ○年○月			
1. 創業動機・目的					
<p>学生時代から美容業に興味を持ち、将来的には自分の美容室を開くことを目標にしていた。美容業界での経験を積む中で、地域のニーズを感じ、特に忙しい日常を送る子育て中の女性にとって、手軽に質の高い美容サービスを提供できる場所が必要だと考えるようになった。地域のアクセスが良好で、子連れで気兼ねなく来られる美容室を開業することを決意した。</p>					
2. 職歴・事業実績（勤務先・役職・経験年数・資格等）					
年次	具体的内容				
○年○月	○○美容専門学校卒業				
○年○月	○○ヘアサロン ○年勤務				
○年○月	○○美容室 ○年勤務				
○年○月	退職予定				
3. 取扱商品・サービス					
取扱商品・サービスの内容	1 カット（シャンプー・ブロー込み）○円 カラー○円 パーマ○円 2 子供が隣で過ごせる席を用意 3 ヘアケア商品の販売 ○円				
セールスポイント 販売ターゲット・戦略	・施術中に近くで子供が過ごせる席を用意し、絵本やおもちゃを置いておく。 ・ドリンクサービスで顧客がリラックスできる空間を提供する。 ・SNSで店内の様子や施術のビフォーアフターを配信する。				
競合・市場などの分析	・店舗予定地は、○○駅から徒歩○分の大通りに面したビルの1階 ・人通りが多い場所の為、新規顧客を獲得しやすい。				
4. 取引先・取引関係					
	取引先名	シェア	掛取引の割合	回収・支払の条件	
販売先	一般個人（現金）	%	0%	即日 日回収	
	一般個人（クレジット）	%	100%	末日 翌月末 日回収	
		%	%	日 日回収	
仕入先	（株）○○	50%	100%	末日 翌月末 日支払	
	（株）○○	50%	100%	末日 翌月末 日支払	
		%	%	日 日支払	
外注先		%	%	日 日支払	
		%	%	日 日支払	
		%	%	日 日支払	
人件費の支払		末日 翌月末 日支払（ボーナスの支給月 月、 月）			
5. 従業員					
常勤役員の人数 （法人のみ）		人	従業員数 （3ヵ月以上継続雇用者）	0人	（うち家族従業員） 人 （うちパート従業員） 人
6. 借入の状況（法人の場合、代表者の借入）					
借入先名		借入残高		年間返済額	
○○銀行○○支店		□事業□住宅☑車□教育□カード□その他		110万円 48万円	
		□事業□住宅□車□教育□カード□その他		万円 万円	
		□事業□住宅□車□教育□カード□その他		万円 万円	
7. 必要な資金と調達方法					
必要な資金		見積先	金額	調達の仕方	金額
設備資金	店舗、工場、機械、車両など（内訳） ・店舗内装工事 ・厨房機器 ・家具、備品類 ・家賃保証金	○○社 ○○社 ○○社 ○○社	900 万円	自己資金	350 万円
			400	親、兄弟、知人、友人からの借入	100 万円
			150		
			250		
			100	日本政策金融公庫、国民生活事業からの借入 元金6万円×84回（年○.○%）	500 万円

				他の金融機関からの借入（内訳・返済方法）	万円
運 転 資 金	商品仕入、経費支払資金など（内訳） ・商品仕入 ・広告費等諸経費支払	50 万円 30 20			
合計			950 万円	合計	950 万円
8. 事業の見通し（月平均）					
		創業当初	1 年後または軌道に乗った後（ 年 月 頃）	見通しに関する根拠を記入する	
売上高①		65.1万円	91.1万円	（収支計画） ＜創業当初＞ 1 売上高 平日：客単価1,000円×15席×1.5回転×22日＝49.5万円 土休日：客単価1,300円×15席×2回転×4日＝15.6万円 2 原価率 30% 3 経費 人件費：経営者のみで運営 支払利息：500万円×年2.4%÷12ヵ月＝1万円 その他：光熱費、通信費等 5.5万円 ＜創業1年後（軌道に乗った後）＞ 1 売上高 経験上、創業当初の約1.4倍に増加見込み 2 原価率 創業当初の割合を維持 3 経費 人件費：アルバイト1人増 1,000円×5時間×8日＝4万円 その他：2万円増	
売上原価② （仕入高）		19.5万円	27.3万円		
経 費	人件費	0万円	4万円		
	家賃	15万円	15万円		
	支払利息	1万円	1万円		
	その他	5.5万円	7.5万円		
合計③		21.5万円	27.5万円		
利益 ①－②－③		24.1万円	36.3万円		

事業計画書

計画概要

業種		開業予定期			
1. 創業動機・目的					
2. 職歴・事業実績（勤務先・役職・経験年数・資格等）					
年次	具体的内容				
3. 取扱商品・サービス					
取扱商品・サービスの内容					
セールスポイント 販売ターゲット・戦略					
競合・市場などの分析					
4. 取引先・取引関係					
	取引先名	シェア	掛取引の割合	回収・支払の条件	
販売先		%	%	日 〆	日回収
		%	%	日 〆	日回収
		%	%	日 〆	日回収
仕入先		%	%	日 〆	日支払
		%	%	日 〆	日支払
		%	%	日 〆	日支払
外注先		%	%	日 〆	日支払
		%	%	日 〆	日支払
		%	%	日 〆	日支払
人件費の支払		日 〆 日支払（ボーナスの支給月 月、 月）			
5. 従業員					
常勤役員の人数 （法人のみ）		人	従業員数 （3ヵ月以上継続雇用者）	人	（うち家族従業員） （うちパート従業員） 人
6. 借入の状況（法人の場合、代表者の借入）					
借入先名				借入残高	年間返済額
		<input type="checkbox"/> 事業 <input type="checkbox"/> 住宅 <input type="checkbox"/> 車 <input type="checkbox"/> 教育 <input type="checkbox"/> カード <input type="checkbox"/> その他		万円	万円
		<input type="checkbox"/> 事業 <input type="checkbox"/> 住宅 <input type="checkbox"/> 車 <input type="checkbox"/> 教育 <input type="checkbox"/> カード <input type="checkbox"/> その他		万円	万円
		<input type="checkbox"/> 事業 <input type="checkbox"/> 住宅 <input type="checkbox"/> 車 <input type="checkbox"/> 教育 <input type="checkbox"/> カード <input type="checkbox"/> その他		万円	万円
7. 必要な資金と調達方法					
必要な資金		見積先	金額	調達の方法	金額
設備資金	店舗、工場、機械、車両など（内訳）		万円	自己資金	万円
				親、兄弟、知人、友人からの借入	万円
				日本政策金融公庫、国民生活事業からの借入	万円
				他の金融機関からの借入（内訳・返済方法）	万円

運 転 資 金	商品仕入、経費支払資金など（内 訳）	万円		
合計		万円	合計	万円
8. 事業の見通し（月平均）				
		創業当初	1年後または軌道に乗っ た後（ 年 月頃）	見通しに関する根拠を記入する
売上高①		万円	万円	
売上原価② （仕入高）		万円	万円	
経 費	人件費	万円	万円	
	家賃	万円	万円	
	支払利息	万円	万円	
	その他	万円	万円	
	合計③	万円	万円	
利益 ①－②－③		万円	万円	