Первый экран лендинга

Основная цель лендинга – превратить потенциального покупателя в реального.

При посещении лендинга у покупателя в первую очередь возникают вопросы:

- 1. Куда я попал? Что это за сайт?
- 2. Что есть полезного для меня на этом сайте (информация и функционал)?
- 3. Что я могу сделать на этом сайте (например, купить)?

Чтобы ответить на эти вопросы, содержание первого экрана любого лендинга должно включать в себя соответственно:

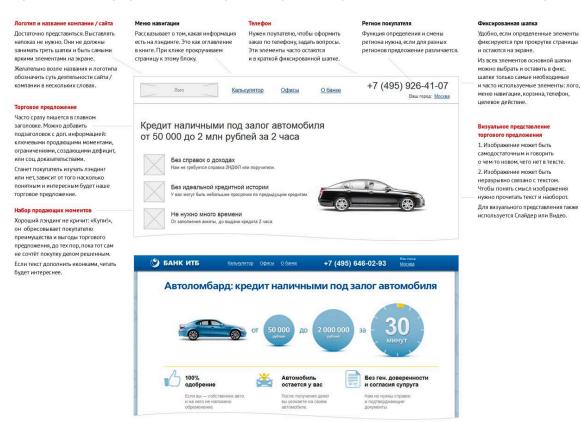
- 1. Название и логотип компании / сервиса / сайта; Суть деятельности (опционально);
- 2. Торговое предложение, включающее в себя:
 - + суть продукта (Что это такое? Что оно делает?);
 - + подробности предложения (Сколько это стоит? Что входит в цену?); Набор продающих моментов (Чем это лучше других? Выгоды? Преимущества?);
- 3. Призыв к действию и целевая кнопка (опционально);

Эту информацию отражают элементы первого экрана:

- название и логотип компании / сервиса / сайта;
- меню навигации;
- изображение продукта / услуги;
- главный заголовок и подзаголовок;
- другие характерные элементы (корзину, целевую кнопку, напр., «Оформить заказ», телефон).

Ниже привожу примеры того, как первый экран отвечает на вопросы потенциальному покупателю:

1. Прототип и оформленная версия первого экрана лэндинга «Автоломбард»



2. Прототип и оформленная версия первого экрана лэндинга Ebaytoday

Главное место в логотипе занимает название бренда, которому посвящен лэндинг. Название сервиса Ebaytoday смещено на второй план. Также в логотипе обозначена суть сервиса.

На первом экране часто размещается призыв к действию. Обычно это целевая кнопка, которая предлагает покупателю купить, начать процесс покупки или начать пользоваться сервисом прямо сейчас.

Например, Оформить заказ, Заполнить анкету на получение кредита, Начать процесс обучения, Подписаться.

Зарегистрироваться – не лучшее название для целевой кнопки. Это название не показывает покупателю никакой выгоды.

Торговое предложение

Предложение в главном заголовке дополнено ключевым продающим моментом в подзаголовке и соц. доказательствами в виде текста





Рядом с телефоном по возможности размещается уточняющая информация: время работы, вопросы, по которым звонят на этот номер, кто ответит.

Важные и часто используемые элементы навигации и функционала

Такие элементы как Корзина, Вход, Регистрация, Оформить заказ размещают в шапке. Некоторые из них остаются в фиксированной шапке.

торгового предложения

Изображение визуально дополняет торговое предложение и читается вместе с ним.

Пример дает представление о стоимости товаров с доставкой и тем самым конкретизирует наше торговое предложение (услугу покупки и доставки товаров из-за рубежа).

Набор продающих моментов

Если продающие моменты сами по себе будут слабыми, никакое оформление их не спасет. Покупателям важна суть продающих

моментов. Оформление их интересует в меньшей степени.

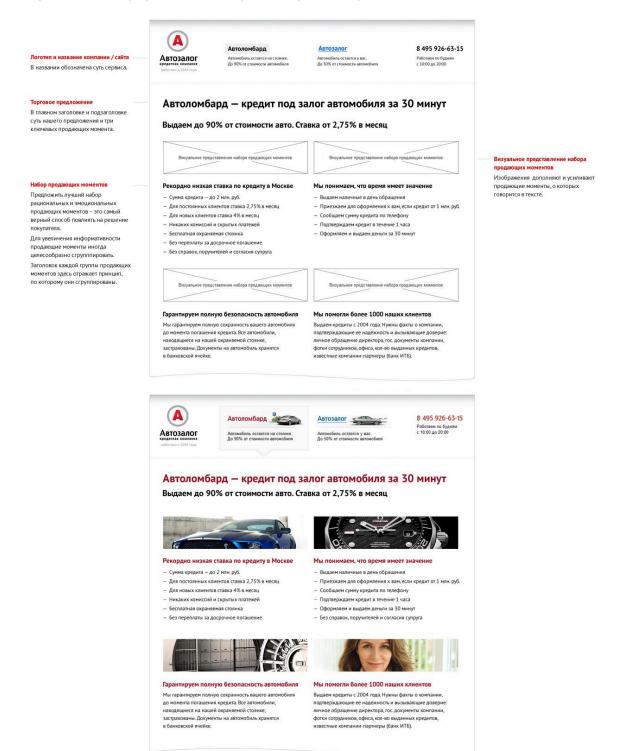
Покупать за рубежом с Ebaytoday удобно, легко и выгодно

- Наличие банковской карты для оплаты необязательно; Без регистрации в магазине converse.com;
- Без общения с англоговорящими продавцами.
- Все товары дешевле на 30-70%, чем в России;
- Новые коллекции, которых еще нет в России;
- Доставка от 6 дней; — Вся продукция — 100% оригинал.

Покупать за рубежом с Ebaytoday удобно, легко и выгодно

- ✓ Без регистрации в магазине converse.com:
- Без общения с англоговорящими продавцами.
- ✓ Все товары дешевле на 30-70%, чем в России;
- ✓ Доставка от 6 дней:
- ✓ Вся продукция 100% оригинал.

3. Прототип и оформленная версия первого экрана лэндинга «Автозалог»



4. Прототип и оформленная версия первого экрана лэндинга «Юнистальпром» (Юсталь)

Фиксированная шапка

необходимыеи часто используемые элементы основной шапки: меню навигации, телефон, целевое действие.



Призыв к действию и целевая кнопка

Призыв к действию остается на экране

Логотип и название компании / сайта

В названии обозначена суть сервиса.



Рядом с телефоном размещается уточняющая информация.

Набор продающих моментов Для увеличения информативности первого экрана продающие моменты

представлены одной строкой.

При клике раскрывается блок с более

подробным описанием продающих моментов (показано ниже).

Торговое предложение

Для наших целевых покупателей важнее всего быстрота выполнения заказа и сортамент труб. Именно это увидит покупатель на первом экране вместе с нашим торговым предложением в главном заголовке.

Призыв к действию и целевая кнопка

Целевая кнопка предлагает покупателю начать процесс покупки

Труба профильная: продажа со склада в Москве с доставкой на следующий день

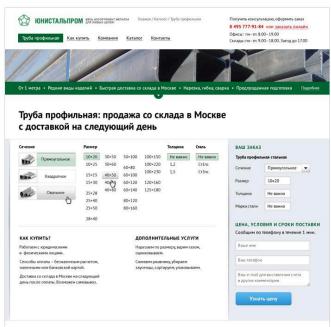


КАК КУПИТЬ?

Работаем с юридическими и физическими лицами. Способы оплаты – безналичным расчетом, наличными или банковской картой.

дополнительные услуги

и узнать стоимость выбранной трубы. Обратная связь мгновенная: если покупатель указал свой номер, то в течение минуты сайт его соединит по телефону со свободным менеджером. Если же покупатель указал эл. почту, то отправится заявка.



Раскрытый блок с более подробным описанием продающих моментов.

