

Notions avantage comparatif, dotations factorielles, dotations technologiques

2.1 – Comment les dotations factorielles et technologiques expliquent-elles la spécialisation et les échanges internationaux ?

**Fiche 212 – Comment les dotations factorielles et technologiques déterminent-elles les avantages comparatifs ? (1b p 78 Belin)**

La théorie de Ricardo explique la spécialisation et le développement des échanges internationaux entre pays complémentaires, mais elle n'explique pas les raisons qui poussent à se spécialiser.

L'influence des dotations factorielles sur les avantages comparatifs d'un pays : l'analyse d'Heckscher-Ohlin-Samuelson (HOS)

Un approfondissement de l'analyse de Ricardo :

- Hecksher-Ohlin-Samuelson (HOS) vont reprendre et enrichir la théorie de Ricardo afin d'expliquer les raisons qui conduisent les pays à se spécialiser.
- C'est l'abondance et la rareté des facteurs de production (capital et travail) dont est doté chaque pays (les dotations factorielles) qui expliquent la spécialisation.

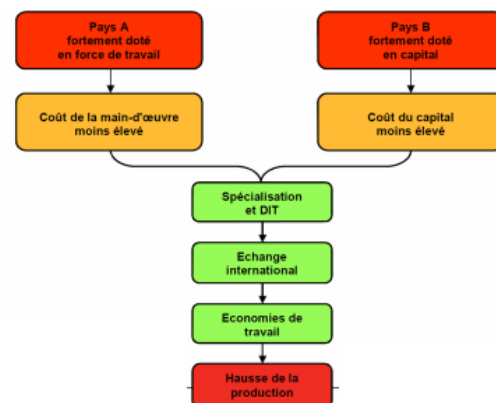
Une spécialisation en fonction des dotations factorielles :

- **La dotation factorielle est l'importance relative des différents facteurs de production (capital, travail, ressources naturelles) dont dispose un pays participant au commerce international**

- HOS vont démontrer que chaque pays doit se spécialiser dans la production et l'exportation de biens qui utilisent intensément le facteur production dont ils disposent en abondance qui est donc peu coûteux pour pays.

- Un pays riche relativement en travail a un coût du travail faible ; il a donc un avantage dans la production de biens nécessitant beaucoup de travail. Il a donc intérêt à se spécialiser dans ce type de production

- l'échange international de marchandises se révèle donc être un échange de facteur abondant contre des facteurs rares

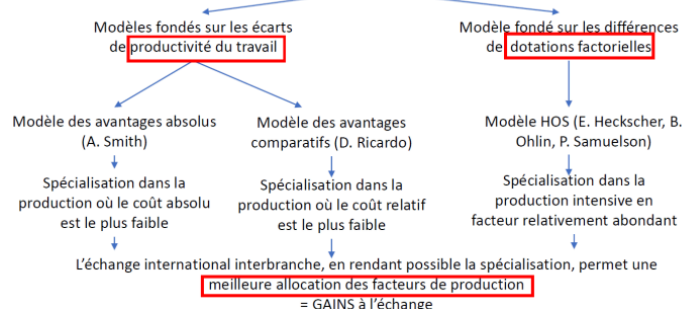


de le

□ Schéma comparatif des analyses classiques et néo-classiques

Comment expliquer les échanges commerciaux ? Les théories traditionnelles du commerce international

Hypothèses communes de ces modèles : 2 biens, 2 nations et 1-2 facteur(s) de production parfaitement mobiles à l'intérieur des nations mais immobiles à l'international



L'influence des dotations  
avantages comparatifs

technologiques sur les  
d'un pays

Les nouvelles analyses du commerce international reprennent et complètent la théorie de HOS en corrigeant sa principale faiblesse : les dotations factorielles ne sont pas naturelles et subies, mais elle sont acquises et construites par les stratégies de spécialisation mises en œuvre par les pays : on parle de dotations technologiques qui sont à l'origine du développement des échanges internationaux

Les dotations technologiques sont différentes entre nations :

- **les dotations technologiques sont l'ensemble des éléments permettant l'amélioration de la productivité globale des facteurs de production ( travail et capital) :par exemple l'ensemble des actifs immatériels (capital technologique et capital humain)**
- Ces différences de dotations technologiques se traduisent donc par des différentiels de productivité.

La théorie de l'écart technologique ( M Posner) montre que la spécialisation des nations ne dépend plus uniquement de la plus ou moins grande abondance d'un facteur de production mais du processus d'innovation qui permet d'asseoir un avantage relatif temporaire (monopole temporaire d'innovation).

- les avantages comparatifs, au lieu d'être initialement et naturellement donnés une bonne fois pour toutes, sont au contraire construits et créés pour une période déterminée et ils évoluent au cours du temps. La dimension dynamique de l'insertion dans le commerce international est donc essentielle.
- l'innovation crée un avantage comparatif pour le pays innovateur, avantage qui demeure tant que la propagation internationale de l'innovation ne l'a pas évincé.
- L'écart technologique (qui s'explique principalement par l'inégale capacité à innover) entre les pays constitue donc le déterminant du commerce international :
  - Les pays en avance sont spécialisés dans les produits intensifs en nouvelles technologies et les exportent
  - Les pays en retard sont spécialisés dans les produits banalisés et les exportent

## La conséquence : une Division Internationale du Travail traditionnelle

Les échanges sont alors interzones et interbranches

□ Des échanges interbranches :

- **Une branche rassemble l'ensemble des établissements ou unités de production, qui produisent le même bien ou service.**
- **Un commerce interbranche est donc un commerce qui se fait entre branches différentes (achat de pétrole contre une vente de voitures)**
- **ces échanges de différences résultent de la complémentarité des économies**

□ Des échanges inter-zones :

- **Des échanges entre des zones géographiques différentes**

- Ce commerce concerne surtout des pays de niveaux de développement différents, entre les pays développés et les pays en voie de développement

□ Une Division Internationale du Travail traditionnelle qui évolue : les échanges internationaux sont des échanges interbranches et interzones entre pays différents

- jusqu'au milieu du XX<sup>e</sup> siècle, les échanges internationaux sont conformes à l'analyse des dotations factorielles:

- les pays en voie de développement du Sud sont spécialisés dans la production de biens utilisant beaucoup de main-d'œuvre et/ou des ressources naturelles abondantes

- les pays du Nord se spécialisent dans les productions qui utilisent intensément le capital

- depuis le milieu du XX<sup>e</sup> siècle, les échanges internationaux sont conformes à l'analyse des dotations technologiques. Krugman distingue deux types de zones :

- Les pays du Nord innovent, ce qui leur permet de développer de nouveaux produits pour lesquels le Nord dispose d'une situation de monopole ; ils produisent et exportent des biens de haute technologie à un prix élevé

- Inversement, les pays du Sud ont des capacités d'innovation plus réduites. Ils fabriquent et exportent des produits banalisés à un prix réduit en raison de la concurrence