

	INSTITUCIÓN EDUCATIVA PRESBITERO JUAN J ESCOBAR POTENCIAMOS TU PRESENTE PARA QUE CONSTRUYAS TU FUTURO APROBADO MEDIANTE RESOLUCIÓN No 19415 DE 2002 CODIGO DANE No 205001010264 TEL 4270173-4270220 SAN CRISTÓBAL	
---	--	--

**El Emprendedor no es solo quien vende,
es quien resuelve un problema**

Actividad de Emprendimiento — Séptimo grado

Actividad para resolver en el cuaderno

Antes de comenzar...

Muchas personas creen que emprender es simplemente "vender algo". Pero un verdadero emprendedor primero observa el mundo que lo rodea, se da cuenta de una necesidad o dificultad que otros tienen, y luego imagina una forma creativa de resolverla. Vender es solo el paso final: lo más importante es identificar el problema y encontrar una buena solución. En esta guía vas a poner a prueba tu mirada de emprendedor a través de cuatro actividades.

Actividad 1 · Apareamiento de conceptos

Realiza la tabla en el cuaderno y Relaciona cada concepto de la Columna A con su definición correspondiente en la Columna B. Escribe la letra correcta dentro del paréntesis.

Columna A — Concepto	Columna B — Definición
1. (____) Emprendedor	A. Actividad que se realiza para ayudar o satisfacer a otra persona.
2. (____) Emprendimiento	B. Conjunto de personas que podrían comprar un producto o servicio.
3. (____) Problema	C. Otras personas o empresas que ofrecen productos o servicios similares.
4. (____) Solución	D. Acción de crear algo nuevo o mejorar algo que ya existe.
5. (____) Idea de negocio	E. Capacidad de imaginar ideas originales y diferentes.
6. (____) Cliente	F. Objetivo claro que una persona o negocio quiere alcanzar.
7. (____) Producto	G. Dinero que se destina para iniciar o hacer crecer un negocio.
8. (____) Servicio	H. Dinero que queda después de restar los gastos a las ventas.
9. (____) Mercado	I. Dinero que se utiliza para producir, fabricar o vender algo.
10. (____) Competencia	J. Plan que organiza cuánto dinero se tiene y en qué se va a usar.

	INSTITUCIÓN EDUCATIVA PRESBITERO JUAN J ESCOBAR POTENCIAMOS TU PRESENTE PARA QUE CONSTRUYAS TU FUTURO APROBADO MEDIANTE RESOLUCIÓN No 19415 DE 2002 CODIGO DANE No 205001010264 TEL 4270173-4270220 SAN CRISTÓBAL	
---	--	--

11. (____) Innovación	K. Posibilidad de que un proyecto no salga como se esperaba.
12. (____) Creatividad	L. Colaborar con otras personas para lograr un objetivo común.
13. (____) Meta	M. Actitud de seguir intentando a pesar de las dificultades.
14. (____) Inversión	N. Persona que crea y desarrolla una idea para resolver un problema o necesidad.
15. (____) Ganancia	O. Proceso de iniciar y llevar a cabo un proyecto o negocio nuevo.
16. (____) Gasto	P. Situación o necesidad que debe resolverse.
17. (____) Presupuesto	Q. Respuesta o manera de resolver un problema.
18. (____) Riesgo	R. Propuesta inicial sobre un producto o servicio que se quiere ofrecer.
19. (____) Trabajo en equipo	S. Persona que compra o utiliza un producto o servicio.
20. (____) Perseverancia	T. Bien físico que se ofrece para satisfacer una necesidad.

	INSTITUCIÓN EDUCATIVA PRESBITERO JUAN J ESCOBAR POTENCIAMOS TU PRESENTE PARA QUE CONSTRUYAS TU FUTURO APROBADO MEDIANTE RESOLUCIÓN No 19415 DE 2002 CODIGO DANE No 205001010264 TEL 4270173-4270220 SAN CRISTÓBAL	
---	--	--

Actividad 2 · Identifica el problema

Lee con atención los siguientes casos de jóvenes emprendedores. Luego completa la tabla identificando el problema que resolvieron y quiénes fueron sus clientes.

Caso 1 — María

María notó que muchos compañeros olvidaban sus útiles escolares en casa y no podían hacer las actividades de clase. Por eso creó un pequeño servicio de préstamo de útiles (lápices, reglas, borradores) dentro del colegio, cobrando una cuota simbólica.

Caso 2 — Andrés

Andrés se dio cuenta de que sus vecinos trabajaban todo el día y no tenían tiempo para pasear a sus perros. Comenzó a ofrecer un servicio de paseo de mascotas los fines de semana.

Caso 3 — Camila

Camila vio que muchas familias de su barrio no reciclaban porque no sabían cómo separar la basura. Diseñó carteles explicativos y organizó un pequeño negocio de recolección de material reciclable para venderlo a una empresa de reciclaje.

Caso 4 — Diego

Diego notó que a varios compañeros les costaba entender matemáticas antes de los exámenes. Organizó un grupo de tutorías después de clases, cobrando una cuota accesible para quienes querían asistir.

Caso	¿Qué problema resuelve?	¿Quién es su cliente?
Caso 1		
Caso 2		
Caso 3		
Caso 4		

	INSTITUCIÓN EDUCATIVA PRESBITERO JUAN J ESCOBAR POTENCIAMOS TU PRESENTE PARA QUE CONSTRUYAS TU FUTURO APROBADO MEDIANTE RESOLUCIÓN No 19415 DE 2002 CODIGO DANE No 205001010264 TEL 4270173-4270220 SAN CRISTÓBAL	
---	--	--

Actividad 3 · Lluvia de ideas: problemas de mi entorno

Observa tu casa, tu colegio o tu barrio. Piensa en al menos cuatro problemas o molestias que veas a diario y en una posible idea de negocio que podría resolver cada uno.

Problema que observo	Posible idea de negocio para resolverlo

Actividad 4 · Dibuja tu emprendimiento

Elige una de tus ideas de la Actividad 3 (o piensa en una nueva) y dibújala en el siguiente recuadro. Dibuja tu producto o servicio en acción, mostrando cómo resuelve el problema que identificaste.



INSTITUCIÓN EDUCATIVA PRESBITERO JUAN J ESCOBAR

POTENCIAMOS TU PRESENTE PARA QUE CONSTRUYAS TU FUTURO
APROBADO MEDIANTE RESOLUCIÓN No 19415 DE 2002
CODIGO DANE No 205001010264
TEL 4270173-4270220
SAN CRISTÓBAL

Nombre de mi negocio: _____

Eslogan: _____

¿Qué problema resuelve? _____

¿Quiénes son mis clientes? _____