

# Командная сессия от “А” до “Я” онлайн курс

даты: 14 ноября - 19 декабря 2023 г.

2 живых вебинара + 9 практических занятий + 21 видео урок

 ОТ ЛИДЕРА  
К КОМАНДЕ

## ПРОГРАММА И РАСПИСАНИЕ

<b>Блок 1. Основы Командной сессии</b>			
14 ноября, 15:00 мск	Вебинар	Что такое командная сессия?	90 минут
Видеоурок		Общая схема проведения сессии	60 минут
16 ноября, 15:00 мск	Практика	Техника задавания вопросов	120 минут
Видеоуроки		Навыки ведущего, ранг, границы, проекции Техника задавания вопросов	60 минут 30 минут
<b>Блок 2. Подготовка к сессии</b>			
21 ноября, 15:00 мск	Практика	Снятие запроса с заказчика	120 минут
Видеоуроки		Подготовка к сессии и снятие запроса Интервью и Составление отчета по интервью	30 + 30 минут 30 + 30 минут
<b>Блок 3. Этапы, схема инструменты 1-го дня сессии</b>			
23 ноября, 15:00 мск	Видеоурок + Практика	Схема проведения 2-х дневной сессии	60 минут 120 минут
28 ноября, 15:00 мск	Видеоурок + Практика	Доверие в команде	40 минут 120 минут
30 ноября, 15:00 мск	Видеоурок + Практика	Работа с сопротивлением	40 минут 120 минут
05 декабря, 15:00 мск	Видеоурок + Практика	Интервенции ведущего	120 минут 120 минут
07 декабря, 15:00 мск	Видеоурок + Практика	Работа с конфликтом	40 минут 120 минут
Видеоуроки		Инструменты командной сессии	180 минут
<b>Блок 4. Этапы, схема инструменты 2-го дня сессии</b>			
Видеоуроки		Маршрут 2-го дня сессии + инструменты Завершение сессии	60 минут 30 минут
<b>Блок 5. Сценарий сессии</b>			
12 декабря, 15:00 мск	Практика	Практика по созданию сценария	120 минут
14 декабря, 15:00 мск	Практика	Разбор сценариев сессии	120 минут
Видеоурок		Логика создания сценария сессии	30 минут
<b>Блок 6. Продажи и сопровождение</b>			
19 декабря, 15:00 мск	Вебинар	Продажа командной сессии	90 минут
Видеоуроки		Отчет по итогам сессии Follow-up встреча с клиентом Продажа сессии	20 минут 20 минут 90 минут