



## Come usare questo modello:

Questo è un file di sola lettura e non può essere modificato.

**Crea la tua copia** di questo modello per modificarlo.

Nel menu, clicca su **File > Crea una copia...**



Prova  **smartsheet** gratis

# MODELLO DI BUSINESS MODEL CANVAS SEMPLICE

Il modello inizia a pagina 2.



Usa le istruzioni di seguito per completare ciascuna sezione del business model canvas, in modo da poter comprendere in modo esaustivo il quadro operativo e strategico della tua azienda.

<p><b>PARTNERSHIP CHIAVE</b> </p> <p>Elenca i principali partner, fornitori e alleati che ti aiutano a operare e a raggiungere i tuoi obiettivi</p>	<p><b>ATTIVITÀ CHIAVE</b> </p> <p>Enuncia le attività operative critiche, i servizi o le attività di produzione essenziali per il tuo modello di business.</p>	<p><b>PROPOSTA DI VALORE</b> </p> <p>Descrivi le soluzioni e i benefici esclusivi che la tua azienda offre ai clienti per risolvere i loro problemi o soddisfare le loro necessità.</p>	<p><b>RELAZIONI CON I CLIENTI</b> </p> <p>Descrivi in dettaglio in che modo interagisci con i clienti tramite l'assistenza personale, i servizi automatizzati o il coinvolgimento della community.</p>	<p><b>SEGMENTI DI CLIENTELA</b> </p> <p>Suddividi i clienti in base alle loro necessità, comportamenti e altri tratti che influiscono su come valorizzano i tuoi prodotti o servizi.</p>
<p><b>STRUTTURA DEI COSTI</b> </p> <p>Elenca tutti i principali costi coinvolti nella gestione della tua azienda, distinguendo tra costi fissi e variabili.</p>	<p><b>RISORSE CHIAVE</b> </p> <p>Specifica le risorse fisiche, intellettuali, umane e finanziarie su cui si basa il tuo modello di business.</p>		<p><b>CANALI</b> </p> <p>Identifica i canali tramite i quali coinvolgi i clienti e presenti la tua proposta di valore, come siti web, negozi di vendita al dettaglio o vendite dirette.</p>	
	<p><b>FLUSSI DI ENTRATE</b> </p> <p>Specifica in che modo guadagni tramite ciascun segmento di clientela, dettagliando i meccanismi di definizione dei prezzi, i modelli di abbonamento o le transazioni delle vendite.</p>			

## **DICHIARAZIONE DI NON RESPONSABILITÀ**

Qualsiasi articolo, modello o informazione è fornito da Smartsheet sul sito web solo come riferimento. Pur adoperandoci per mantenere le informazioni aggiornate e corrette, non offriamo alcuna garanzia o dichiarazione di alcun tipo, esplicita o implicita, relativamente alla completezza, l'accuratezza, l'affidabilità, l'idoneità o la disponibilità rispetto al sito web o le informazioni, gli articoli, i modelli o della relativa grafica contenuti nel sito. Qualsiasi affidamento si faccia su tali informazioni è pertanto strettamente a proprio rischio.