

# Финален проект

## Маркетинг и продажби за стартиращи компани



### **Finance Academy 2023**

## Шаблон за предаване на курсов проект

### Маркетинг и продажби за стартиращи компани

Задача 1. Опишете с до 3 изречения вашата бизнес идея.

**Отговор:**

Задача 2. Опишете между 3 и 5 USP (Unique Selling Points), които биха накарали вашите бъдещи клиенти да изберат вас, а не ваши конкуренти? С какво се различавате от другите бизнеси в индустрията

**Скриншот:**

Задача 3. Опишете двете най-важни групи бъдещи/настоящи клиенти на вашия бизнес и какви са техните нужди

**Отговор:**

Задача 4. Използвайте маркетингово описание, насочено към вашите идеални клиенти за вашия бизнес. Дължина до 2 изречения.

**Пример:**

**Стандартно описание:** Онлайн магазин за дървен материал.

**Маркетингово описание:** Иновативна онлайн платформа, в която можете да откриете качествена дървесина за битови и бизнес нужди на достъпни цени.


Задача 6. Направете анализ на до 3 конкуренти, които предлагат същите или подобни услуги/продукти като вашия. Препоръчително е да изберете малка компания, която наскоро е стартирала и компания, която има дълга история.

Използвайте този файл и го приложете към финалния си проект, наименован с потребителското ви име в системата на Finance Academy:

 Digital Research.xlsx

Задача 6. На база проучването на конкуренция, кои основни маркетингови канали и формати бихте използвали при старт на вашия бизнес? За стартиращ бизнес е препоръчително да изберете между 1 и 3 канала / формата. За бизнес, който вече съществува опишете кои канали и формати вече съществуват и с кои ще продължите в бъдеще. В случай, че не виждате подходящите за вас канали и формати ги добавете на като отделен ред.

Използвайте този файл и го приложете към финалния си проект, наименован с потребителското ви име в системата на Finance Academy:

 Маркетингови канали и формати.xlsx


**Отговор:**

**Задача 7.** Опишете целевата аудитория, до която ще достигнете с избраните от вас канали в рамките на файла

Пример: Майки с малки деца (0-7 годишна възраст), живеещи в София, Варна, Пловдив.

**Отговор:**

**Задача 8.** Опишете форматите, които ще използвате, за да достигнете до конкретната целева аудитория в графа “вид съдържание” във файла:

 Маркетингови канали и формати.xlsx

**Отговор:**

**Задача 9:** Опишете поне 3 бизнес цели, които имате и как маркетинговите канали, които сте избрали ще ви помогнат да ги постигнете.

Например: За 3 месеца трябва да достигна до 300 нови регистрации в платформата си, което значи по средно 100 регистрации на месец. Чрез пускане на реклама във фейсбук към целевата аудитория, която има най-голям интерес към продукта ми очаквам да доведе 50 записвания месечно.

**Отговор:**

Задача 10: Опишете бюджетът, който очаквате да ви е нужен, за да постигнете нуждите си на база на избраните от вас маркетингови канали

**Отговор:**

# Указания и оценяване

Финалната оценка от обучение “Маркетинг и продажби за стартиращи компании” се формира на 40% от теоретичен изпит в края на обучението и 60% от оценката от практическия проект описан по-горе. Финалният проект е формиран от всички домашни в рамките на обучението. Нашият екип ви препоръчва да го изработвате поетапно, докато сте на съответната лекция, в която е включено съответното домашно.

**Важно:** Домашните не се проверяват индивидуално и екипът на Finance Academy не изпраща обратна връзка към тях. Обратна връзка и точки се дават за финалният проект и неговата изработка.

## Шаблон

Използвайте предоставения по-горе формат и шаблон, който можете да свалите като отделен файл и да попълните на съответните места, маркирани с “отговор” или “скрийншот”. Проекти ще бъдат приемани единствено в този формат.

## Финален срок за изпращане

**Проектът трябва да бъде изпратен до 23:59 часа на 11-ти юни.**

## Срок за проверка

В зависимост от натовареността и големината на проектите можете да очаквате оценки за финалните си проекти в срок между 2 и 4 календарни седмици от финалната дата на изпращане на проекта.

## Точкова система

Задача	Максимален брой точки	Вашите точки
1	10	
2	10	
3	10	
4	10	
5	10	
6	10	
7	10	
8	10	
9	10	
10	10	
Общо	100	

Екипът на Finance Academy ви желае успех! 😊