

アルケミプラン:210421 面談セールス講座一般配信

商品名:面談セールス実践講座セミナー

配信者:【コンサル大学】面談セールス法→セールス法習得に変更できますか？

1通目【完成】

配信日時:4月21日(水) 16:00

話者:鈴木

タイトル:苦手意識を持ったままでも売れるセールス法

コンサル大学代表 鈴木です。

コンサル大学に相談に来るクライアントは、

- ・セールス経験がない
- ・セールスに苦手意識がある

方が多くいらっしゃいます。

まあ、その最大の理由は、
私がセールスが苦手と
公言していることだとは思いますが…。

コンサルがなかなか売れないとか、
売ることに抵抗がある、
セールスが怖いとなると、

SNSやWeb集客を学んで、
会わずに売れる仕組みを
作りたくなります。

セールスレターやマーケティングを学び、
集客やセールスを自動化したくなるんです。

なぜそう言えるのかって？

起業当初、私がそうだったからです(笑)。

でもこれでうまくいくのは一握りですし、
うまくいったとしても、
時間と労力がかかります。

これも、私がそうだったから
よくわかります(笑)。

だから、あなたが月100万を
少しでも早く突破したいなら・・・。

おすすめの方法があります。

その方法とは・・・

↓ ↓ ↓

<https://coa-lp.biz/4gmsk/>

答えをお伝えすると、
その方法は

「面談セールス」

になります。

面談セールスと聞くと、

「セールスって苦手だな...」

と感じるかもしれません。

その気持ちは、
私もよくわかります。

なぜなら、
私は、

本当に...
本当に.....
本当に.....

セールスが苦手

だからです。

今でも根本的には、
セールスに対する苦手意識があります。

だからこそ私がお伝えするのは

【コーチング型 面談セールス法】

というもの。

この面談セールス法を使うと、
セールスに対して
苦手意識を持ったままでも、

高額なサービスが
売れるようになります。

この方法は、
売上をあげるためには
必須のスキルです。

今回、そのスキルを学ぶ講座を
開催することにしました。

セールスをして、
全力で売り込んでも...

- ・売り込まないから信頼できる
- ・今回はできないけど次回は絶対参加します！
- ・何を今日は売ってくれるんですか？

と言われて、
「売り手も買い手もノンストレス」
のセールス法を身につけたい方は、、、

まず、プレセミナー&説明会に参加して、
面談セールス法を体験してください。

↓ ↓ ↓

<https://coa-lp.biz/4gmsk/>

追伸

明日からこの面談セールス法を使って、
成果を出された方のインタビューを
お届けします。

お楽しみに。

2通目【完成】

配信日時:4月22日(木) 16:00

話者:鈴木

タイトル:売りたい人に90%売れるコツ

コンサル大学代表 鈴木です。

昨日、ご案内した

コーチング型

面談セールス法 習得セミナー

にはお申し込みいただきましたか？

このスキルが手に入れば、
売上の心配から解放される。

それくらい大切なスキルです。

ぜひ、ご参加ください。

↓↓↓

<https://coa-lp.biz/4gmsk/>

現在、マーケティングコンサルとして
活動されている岩脇さん。

岩脇さんは、サラリーマン時代に
営業経験があったので、
なんとなくセールスも
できらうと感じていたそうです。

しかし、
セールス＝売り込み
という感覚が拭いきれず、
コンサルを売ることに対する
抵抗感を抱いていました。

そんな岩脇さんですが、
現在はセールスが楽しいもので、
ストレスが全く無くなったそうです。

今では「応援したい！」と感じた人には、
80%～90%で売れるくらい、

高成約率を実現しています。

そんな岩脇さんに、
コーチング型 面談セールス法について
インタビューしました。

こちらからご覧ください。

↓ ↓ ↓

<https://coa-lp.biz/msii/>

P.S

もうインタビューを見たという方は
こちらから特別なご案内について
ご確認いただくことが出来ます。

お見逃しのないようご注意ください。

↓

<https://coa-lp.biz/4gmsk/>

3通目【完成】

配信日時:4月23日(金) 16:00

話者:鈴木

タイトル:200万以上のコンサルメニューが売れちゃった話

コンサル大学代表 鈴木です。

昨日からお伝えしている、

コーチング型

面談セールス法 習得セミナー

にはお申し込みいただきましたか？

セールスへの苦手意識を
持ったままでも、
売れちゃうセールス法です。

こちらから
ご確認ください。

↓↓↓

<https://coa-lp.biz/4gmsk/>

面談セールス法とはその名の通り、
直接やzoomなどを使い、
お客さんの顔を見ながら
セールスする手法のこと。

この方法を使って、
なんと200万円以上のコンサルを
売った方がいらっしゃいます。

それが、コンサル大学の
OJTメンバーでもある島崎さんです。

島崎さんは、
面談セールス法を使って
セールスしたところ、

最初のお客さんで
なんと200万円以上の
コンサルメニューが売れました。

しかも売り込み一切せず、
お客さんからは

「この価格だったら安い！」

と言われたほどだったそうです。

最初面談セールス法のやり方を
聞いた時、島崎さんは

「これで本当に売れるのか？」

と懐疑的だったそうです(笑)。

しかし、実践して売れたことで、
その後、1つのプロジェクトで1500万円以上を
売り上げることができました。

そんな島崎さんに
インタビューした動画をお送りします。

実際に面談セールス法を使った感想も
聞いていますので、
ぜひこちらからご覧ください。

↓ ↓ ↓

https://coa-lp.biz/msi_msk/

P.S.

島崎さんの話を聞いて、
面談セールス法を身につけたい！

と感じた方は、
こちらの特別なご案内をご覧ください。

↓ ↓ ↓

<https://coa-lp.biz/mskpt4/>

4通目【完成】

配信日時:4月24日(土) 16:00

話者:鈴木

タイトル:断られるのが怖い→セールスが楽しくなった！

コンサル大学代表 鈴木です。

先日からお伝えしている、

コーチング型

面談セールス法 習得セミナー

にはお申し込みいただきましたか？

売り手も買い手も

ノンストレスのセールス法です。

こちらから

ご参加ください。

↓↓↓

<https://coa-lp.biz/4gmsk/>

面談セールス法を使って、
成約率80%という脅威的な
成約率を誇る太田さん。

もともと太田さんは会社員時代、
セールスが得意だと思っていたそうです。

しかし、いざ独立してやってみると、
とにかく断られるのが怖い。

初めての人に提案して
断られるのが怖いから、売れない。

↓

売りたいくないから、
セミナーもやりたくない。

という、

悪循環に陥っていました。

しかし今では、

「セールスが楽しい。人と会うのが楽しい。」

とおっしゃっています。

太田さんの中で、
面談セールス法を知ったことで、
何が変わったのか。

インタビューしましたので、
こちらをご覧ください。

↓ ↓ ↓

https://coa-lp.biz/i3_oms/

P.S.

あなたも太田さんと同じように

「断られるのが怖い！」

と感じているならば、
ぜひ面談セールス法を身につけてください。

セールスに対する考え方が
180度変わりますよ。

↓ ↓ ↓

<https://coa-lp.biz/mskpt4/>

5通目【完成】

配信日時:4月24日(土) 22:00

話者:鈴木

タイトル:【明日終了】セールスのテンプレートが手に入るのは明日まで！

コンサル大学代表 鈴木です。

先日からお伝えしている、

コーチング型

面談セールス法 習得セミナー

にはお申し込みいただきましたか？

明日で募集は終了となります。

セールスに苦手意識を

持っている人は、

ぜひご参加ください。

↓↓↓

<https://coa-lp.biz/4gmsk/>

今回お伝えする面談セールス法は、

「順番通り」に話すだけで

セールスがうまくいく方法です。

インタビューをお届けした

岩脇さん、島崎さん、太田さんは

もちろんですが、

今回、セミナーの講師を務める

3人の認定講師も今回お伝えする

セールス法を使って、

成果を出されています。

先日、講師の豊永さんがクライアントに、

「全力で売り込んだんですけど、

どうでしたか？」

と聞いたところ、

クライアントからは

「え？全然売り込まれているとは

感じなかったです。」

と言われたそうです。

豊永さんが特別なことを
しているわけではなく、
ただ、順番通りに話をしているだけ。

つまり、セールスのテンプレートを
手に入れただけなんです。

あなたがもし、
セールスに抵抗感があるならば、、、

ぜひセミナーに参加して、
セールスのテンプレートを
手に入れてください。

↓ ↓ ↓

<https://coa-lp.biz/4gmsk/>

※募集は明日で終了です。

6通目【完成】

配信日時:4月25日(日) 12:00

話者:鈴木

タイトル:【本日終了】売上の悩みから解放される唯一無二のスキル

コンサル大学代表 鈴木です。

コーチング型

面談セールス法 習得セミナー

にはお申し込みいただきましたか？

募集は本日で終了となります。
お早めにお申し込みください。

↓↓↓

<https://coa-lp.biz/mskpt4/>

面談セールスと聞いて、

「セールス苦手なんだよな…」

と思いましたか？

セールスの本やセミナーでは、

「まずセールスに対する
苦手意識を無くそう！」

みたいなことを言われます。

私はこの話を聞いて、

「いや、そりゃわかってるんだけど、
そもそも得意だったら苦手意識持たないよ…」

と感じていました。

だから、コーチング型 面談セールス法は、
セールスへの苦手意識を
克服する必要はありません。

苦手意識を持ったままでも、
売れる方法なのです。

私は、コンサル大学の代表となる前、
ひとり型起業家として、
年3000万売り上げたこともあります。

コンサル大学の代表になってからも、
最初の数年はほとんど
私がセールスしていました。

でも、正直に言えば、
今でもセールスは苦手です。

最近は私がセールスする
機会はほぼありませんが、
今からセールスしてくれと言われたら、
やっぱり心の準備が必要だと思います。

それくらい、いまだに
セールスに対する
苦手意識を持っています。

そんな私でも、
コーチング型 面談セールス法を
使って売り上げることができました。

だから、あなたも苦手意識を
克服しなくて大丈夫。

コーチング型 面談セールス法 習得セミナー

にご参加いただき、
苦手意識を持ったままでも売れる
セールス法を身につけてください。

↓ ↓ ↓

<https://coa-lp.biz/mskpt4/>

※本日23:59で募集終了

7通目【完成】

配信日時:4月25日(日) 19:00

話者:鈴木

タイトル:【あと5時間】こちら↓続々と席が埋まっています。

コンサル大学代表 鈴木です。

先日から募集している、

コーチング型

面談セールス法 習得セミナーですが、

本日、4月25日(日)

23:59にて受付を終了します。

あと5時間です。

もし、少しでも迷っている場合は
今すぐ申し込んでおいてくださいね。

↓↓↓

<https://coa-lp.biz/mskpt4/>

※あと5時間で募集終了

『金持ち父さん貧乏父さん』

で有名なロバート・キヨサキさんも

「営業能力ほど、あなたを
金持ちにしてくれる能力はない」

と言っているくらい、
私たち起業家にとって
営業やセールスは必要不可欠なもの。

ポイントは、
営業は“能力”ということ。

つまり、学んで身につけられる
スキルなんです。

私はセールスが苦手です。

それでも起業してから数年で、
一人で年3000万売り上げたこともあります。

これだけ売った経験があっても、
いまだにセールスに対する
苦手意識は無くなりません。

しかし一方で、
もし今、突然無一文になったとしても、
なんとか食べていける自信もあります。

なぜなら、
私は苦手意識を持ったままでも
人に売れる面談セールス法を
身に付けているから。

どんなに素晴らしい
コンテンツもメニューも、
売れなければ人の役に
立つことはできません。

逆に売れてさえくれば、
あなたの経験や知識を
多くの人のために
使うことができます。

正直、このセミナーは今後、
同じ条件、価格で募集することは
現時点では考えていません。

それくらい、
価値の高い情報をお伝えします。

ぜひこの機会に、
面談セールス法を手に入れてください。

↓ ↓ ↓

<https://coa-lp.biz/mskpt4/>

※募集はあと5時間で終了です。